ЗАКОН СТОИМОСТИ В СОЦИАЛИСТИЧЕСКОМ ОБЩЕСТВЕ

ЯРОСЛАВСКОЕ КНИЖНОЕ ИЗДАТЕЛЬСТВО
1957

ЗАКОН СТОИМОСТИ В СОЦИАЛИСТИЧЕСКОМ ОБЩЕСТВЕ

ЗАКОН СТОИМОСТИ В СОЦИАЛИСТИЧЕСКОМ ОБЩЕСТВЕ

Ярославское книжное издательство
1957

Настоящий сборник подготовлен коллективом преподавателей политической экономии высших учебных заведений г. Ярославля. Его цель — рассмотреть различные стороны действия закона стоимости в сфере производства, обращения и распределения общественного продукта, а также показать, как Коммунистическая партия и Советское государство используют закон стоимости в хозяйственной политике для решения насущных задач коммунистического строительства.

Сборник не претендует на исчерпывающее объяснение всего круга вопросов, относящихся к проблеме действия закона стоимости при социализме. По своему характеру он рассчитан на читателей, самостоятельно изучающих политическую экономию социализма.

Главы написаны следующими авторами: глава I — доцентом кафедры экономических наук межобластной партийной школы Т. П. Маханьковым; глава II — заведующим кафедрой политэкономии педагогического института доцентом А. И. Кащенко; глава III — доцентом кафедры политэкономии педагогического института Н. Г. Наровлянским; глава IV — старшим преподавателем кафедры марксизма-ленинизма сельскохозяйственного института А. С. Касимовым; глава V — кандидатом экономических наук, старшим преподавателем кафедры марксизма-ленинизма технологического института В. В. Мозолиным; глава VI — старшим преподавателем кафедры политэкономии педагоги-

ческого института, кандидатом экономических наук А. Г. Виноградовым и преподавателем Л. Х. Суляевой; глава VII — старшим преподавателем кафедры политэкономии педагогического института, кандидатом экономических наук И. А. Сулимовым.

ГЛАВА I

ОСОБЕННОСТИ ДЕЙСТВИЯ ЗАКОНА СТОИМОСТИ ПРИ СОЦИАЛИЗМЕ

В хозяйственной политике Коммунистической партии и Советского государства проявляется сознательное использование экономических законов в интересах социалистического общества.

Исторические успехи, достигнутые Советским Союзом в развитии социалистической экономики, служат подтверждением того, что социалистическое общество, вооруженное марксистско-ленинской теорией, правильно отражает в своей хозяйственной политике требования объективных экономических законов, лежащих в основе развития нашей экономики. Под руководством Коммунистической партии наша страна в исторически короткий срок превратилась из отсталой, аграрной страны в мощную индустриальную державу.

Величественная программа дальнейшего развития нашей экономики определена в Директивах XX съезда КПСС по шестому пятилетнему плану развития народного хозяйства СССР на 1956—1960 годы. Шестая пятилетка, говорится в решениях XX съезда КПСС, должна явиться пятилеткой дальнейшего мощного развития производительных сил советской страны, перехода народного хозяйства на более высокий технический уровень производства, пятилеткой серьезного повышения всех качественных показателей и улучшения хозяйственного руководства.

Но для того, чтобы повысить уровень хозяйственного руководства, сделать его более квалифицированным, необходимо, чтобы хозяйственные и партийные кадры руководителей, широкие массы рабочих, служащих и колхозни-

ков глубже изучали экономическую теорию, овладевали знанием экономических закономерностей перехода от социализма к коммунизму. Именно поэтому в наши дни на первый план выдвигается экономическая сторона марксистско-ленинской теории. Экономическая теория марксизма-ленинизма призвана обобщать достижения и успехи практики, обогащаться и обогащать ее, давать нашим людям перспективу в их практической деятельности.

Огромное значение в этом смысле в современных условиях имеет глубокая разработка вопроса о законе стоимости, о характере действия и формах проявления его в социалистическом хозяйстве, правильное его понимание и использование нашими хозяйственными кадрами.

Закон стоимости, хотя и не является в условиях социализма регулятором производства, тем не менее оказывает свое воздействие как в сфере обращения, так и в сфере производства. Правильное использование закона стоимости и связанных с ним экономических категорий (стоимость, себестоимость, цена и др.) помогает нам осуществлять хозяйственный расчет, рациональное, рентабельное ведение хозяйства. Требования закона стоимости учитываются и используются в практике народнохозяйственного планирования и в организации контроля за выполнением планов.

Учет закона стоимости позволяет вести правильную политику цен, финансово-кредитную политику, осуществлять контроль над мерой труда и мерой потребления, материально стимулировать производственную активность трудящихся и т. д. Правильное использование в хозяйственной практике закона стоимости дает возможность избегать ошибок в хозяйственном строительстве, содействует успешному продвижению нашей страны по пути к коммунизму.

Всесторонний учет требований закона стоимости приобретает важное значение в связи с коренной перестройкой руководства промышленностью и строительством в нашей стране, проведенной на основе решения VII сессии Верховного Совета СССР и соответствующей ленинскому принципу демократического централизма в хозяйственном строительстве.

Практическое осуществление этого принципа в еще большей мере требует учета и использования таких экономических рычагов, как деньги, цена, себестоимость, прибыль, кредит и т. д. Все эти экономические категории

вытекают из обьективно действующего при социализме закона стоимости как экономического закона товарного производства.

1. Необходимость товарного производства при социализме

В марксистско-ленинской политической экономии всегда придавалось большое значение теории товарного производства. Известно, что Карл Маркс с анализа товара начинает свой гениальный труд «Капитал». Раскрыв природу товарного производства, основанного на частной собственности на средства производства, К. Маркс установил, что товар является экономической клеточкой буржуазного общества, в которой в зародышевом состоянии заложены все противоречия капитализма, что капитализм вырастает из простого товарного производства.

Однако в произведениях К. Маркса и Ф. Энгельса мы не находим обоснования и анализа товарного производства в условиях социализма. Имеются лишь их указания об устранении товарного производства и всякого товарного обмена при социализме. Но эти указания предполагают наличие в стране единой социалистической собственности, то есть такое положение, когда все средства производства не только в промышленности, но и в сельском хозяйстве, обобществлены в едином всенародном хозяйственном секторе. В этом случае общество в лице государства явилось бы единственным собственником всего производства и единственным производителем как средств производства, так и предметов потребления. А наличие единого хозяйственного сектора, единого собственника всех средств производства исключало бы необходимость товарообмена и товарного производства.

Известно, однако, что социалистическая революция во всех или почти во всех капиталистических странах застает многочисленные слои мелких производителей, что так называемый «чистый империализм», то есть общество, представленное лишь двумя классами — пролетариатом и капиталистами, по выражению Ленина, «никогда не существовал, нигде не существует и никогда существовать не будет» [2]. Это значит, что строительство социализма совер-

---

[1] См. К. Маркс. Критика Готской программы, 1953, стр. 14, Ф. Энгельс. Анти-Дюринг, 1951, стр. 267.

[2] В. И. Ленин. Соч., т. 29, стр. 144.

шается при наличии нескольких общественно-экономических укладов, между которыми неизбежен товарный обмен.

Глубокое обоснование экономической необходимости товарного производства в социалистическом обществе дано в трудах В. И. Ленина. Развивая теорию товарного производства, В. И. Ленин доказал его объективную необходимость как в переходный период от капитализма к социализму, так и при социализме.

В. И. Ленин исходил при этом из общего марксистского положения о сущности товара. Известно, что условием существования товарного производства является общественное разделение труда, а основой товарного производства — наличие самостоятельных, обособленных производителей, продукты труда которых предназначены для обмена. К. Маркс писал: «Только продукты самостоятельных, друг от друга не зависимых частных работ противостоят один другому как товары»[1]. Это значит, что при всяком акте купли-продажи, при обмене продукты труда переходят от одного собственника к другому собственнику, по выражению К. Маркса, от владельца товара к невладельцу.

Анализируя экономическую обстановку Советской России после взятия власти рабочим классом, В. И. Ленин характеризовал ее как многоукладную. Наряду с возникшими социалистическими формами хозяйства в нашей стране существовало еще не только капиталистическое, но и мелкотоварное производство и даже более примитивная форма земледелия в виде патриархального хозяйства.

Каковы же должны быть формы экономической связи между различными секторами народного хозяйства в переходный период от капитализма к социализму? В чем должна состоять сущность экономических отношений между рабочим классом и крестьянством, если в стране с преобладающим крестьянским населением происходит пролетарская революция, а фабрики, заводы и железные дороги переходят в руки рабочего класса?

Отвечая на эти вопросы, В. И. Ленин доказал, что обмен между социалистической фабрикой и крестьянским хозяйством есть «единственная возможная форма существования социалистического общества, единственная форма социалистического строительства в стране, где мелкий крестьянин составляет большинство или, по крайней мере, очень значительное меньшинство»[2].

---

[1] К. Маркс. Капитал, т. I, стр. 48.
[2] В. И. Ленин. Соч., т. 32, стр. 466.

Раскрывая сущность экономических отношений между рабочим классом и крестьянством в переходный от капитализма к социализму период, В. И. Ленин говорил: «...не может быть другой экономической связи между крестьянством и рабочими, т. е. земледелием и промышленностью, как обмен, как торговля. Вот в чем суть» [1]. Следовательно, только через использование товарного производства можно было вовлечь в социалистическое строительство миллионные массы мелких товаропроизводителей — трудящихся крестьян.

Ленинское учение о необходимости товарного производства после победы пролетарской революции явилось экономическим обоснованием союза рабочего класса с крестьянством.

В. И. Ленин дал всестороннюю характеристику товарного производства, показал изменившуюся его природу в условиях диктатуры пролетариата, сосредоточившей в своих руках командные высоты в народном хозяйстве. Если воздействие капиталистической промышленности на мелкое товарное хозяйство через обмен приводит к разорению основной массы крестьян, то воздействие промышленности на крестьянство в условиях диктатуры пролетариата ведет к развитию крестьянского производства, к повышению материального уровня крестьянства, к созданию условий для перевода мелких разрозненных крестьянских хозяйств на коллективные рельсы. Этот момент нашел свое отражение в том, что в советской деревне в переходный период происходил процесс «осереднячивания» крестьянства.

В. И. Ленин уделяет серьезное внимание не только теоретическому обоснованию необходимости товарного производства после взятия власти в руки рабочего класса, но и его развитию под контролем и регулирующим воздействием со стороны социалистического государства. Известно, что сразу же после победы Октябрьской социалистической революции В. И. Ленин провозгласил принципы экономической политики, основанной на использовании для строительства социализма товарообмена между городом и деревней. Еще в ноябре 1917 г. В. И. Ленин говорил: «Обмен продуктов обрабатывающей промышленности на хлеб, строгий контроль и учет производства — вот начало социализма»[2].

[1] В. И. Ленин. Соч., т. 33, стр. 132.
[2] В. И. Ленин. Соч., т. 26, стр. 259.

Организацию учета и контроля Ленин связывал с использованием товарно-денежной формы, с необходимостью вести аккуратно и добросовестно счет денег, соизмерять расходы предприятий с их доходами, осуществлять государственное регулирование денежного обращения.

Гражданская война, навязанная нашей стране иностранными интервентами и внутренней контрреволюцией, помешала осуществлению экономической политики, разработанной В. И. Лениным. С переходом же к мирной жизни Коммунистическая партия получила возможность приступить к проведению новой экономической политики, полностью оправдавшей себя в процессе построения социализма в нашей стране.

По окончании гражданской войны В. И. Ленин поставил перед Советской властью задачу: развернуть товарооборот между городом и деревней, всемерно развивать советскую торговлю, как государственную, так и кооперативную. Вот что писал В. И. Ленин в 1921 г. в связи с переходом к новой экономической политике: «Военный коммунизм» был вынужден войной и разорением. Он не был и не мог быть отвечающей хозяйственным задачам пролетариата политикой. Он был временной мерой. Правильной политикой пролетариата, осуществляющего свою диктатуру в мелкокрестьянской стране, является обмен хлеба на продукты промышленности, необходимые крестьянину. Только такая продовольственная политика отвечает задачам пролетариата, только она способна укрепить основы социализма и привести к его полной победе»[1].

Торговая смычка между городом и деревней в тот период представляла постоянную связь, постоянный обмен между социалистической индустрией и крестьянским хозяйством. Известно, что крестьянское хозяйство не могло существовать, не отчуждая на городской рынок продовольствие и сырье и не получая за это необходимых фабрикатов и орудий труда из города. Равным образом государственная индустрия не могла развиваться, не отчуждая на крестьянский рынок своих изделий и не получая от деревни продовольствия и сырья. Поэтому вопрос о смычке между городом и деревней являлся вопросом о существовании нашей индустрии, вопросом о существовании союза рабочего класса с крестьянством, вопросом о победе социализма.

В соответствии с этим были разработаны практические

[1] В. И. Ленин. Соч. т. 32, стр. 321.

меры по переходу от политики военного коммунизма к новой экономической политике, в том числе отмена запрета частной торговли, замена продразверстки продналогом и т. д.

Осуществлению новой экономической политики Ленин придавал исключительно большое значение. Товарообмен с крестьянством, указывал Ленин,— это первый вопрос по важности и злободневности. В. И. Ленин регулярно требовал от практических работников сведений о развертывании товарообмена, давал систематические указания по этому вопросу руководителям ведомств и органов Советской власти. Отмечая, что весь гвоздь теперь в быстром развитии государственной торговли, в одном из писем в Наркомфин в 1922 г., Ленин указывал: «Думаю, что на 99/100 следует оценивать успех работы всего НКФина *развитием государственной торговли и торгового отдела Госбанка* (по кредитованию частной торговли). Остальное — 1/100»[1].

Этой оценкой работы Наркомфина Ленин отмечал огромную роль торговой смычки между рабочим классом и крестьянством в приобщении крестьянства к социалистическому строительству и создании прочных, устойчивых отношений между городом и деревней. Но основным и решающим в этом деле являлось, конечно, производственное кооперирование крестьянских хозяйств, перевод их на рельсы крупного общественного производства.

Разрабатывая программу строительства социализма, В. И. Ленин вооружил рабочий класс и Коммунистическую партию своим знаменитым кооперативным планом, планом постепенного объединения мелких и средних производителей-крестьян в производственные кооперативы. В. И. Ленин учил, что производственным кооперативам, колхозам должна оказываться помощь в виде снабжения их первоклассной техникой, подведения технической базы под общественное кооперированное производство. Ленин исходил из того положения, что дело переработки мелкого земледелия, мелкособственнической психологии и навыков крестьянина есть дело длительное. Решить этот вопрос может только материальная база, техника, применение тракторов и машин в земледелии, электрификация в массовом масштабе.

---

[1] В. И. Ленин. Соч., т. 35, стр. 470.

Для подъема и мощного развития социалистической промышленности, для электрификации требовалось развитие всех производительных сил страны, в том числе и земледелия. А в этом деле огромную роль в свою очередь играл товарообмен. Ленин неоднократно указывал на необходимость использования широкого обмена, развития товарооборота для дальнейшей, более широкой и более прочной работы по хозяйственному строительству, для создания материальной основы социалистического хозяйства — крупной промышленности, для осуществления плана электрификации.

Достигнув на основе претворения в жизнь ленинской политики решающих успехов в восстановлении народного хозяйства, наша страна затем перешла к новому периоду — к периоду индустриализации страны и коллективизации крестьянских хозяйств. Осуществлением исторических задач по индустриализации страны и переводу крестьянских хозяйств на рельсы крупного общественного производства был построен фундамент социалистической экономики — первоклассная тяжелая промышленность и коллективное высокомеханизированное социалистическое земледелие. Союз рабочего класса и колхозного крестьянства превратился в прочную и несокрушимую силу

Ленинское учение о товарном производстве при социализме имеет международное значение. Анализируя основы новой экономической политики, обеспечивающей задачу соединения рабочих и крестьян в прочный экономический союз, и отмечая, что эта задача поставлена и разрешается правильно, В. И. Ленин говорил: «И эта задача не только русская, но и мировая ...это — задача, которая будет стоять перед всеми социалистами»[1]. В. И. Ленин высоко оценивал опыт Советской России, которая впервые прокладывала путь к социализму. Говоря о неизбежности победы социалистического общества во всех странах, Ленин указывал: «... для него, для этого общества, помогаем мы вырабатывать формы союза рабочих и крестьян, когда трудимся над решением нашей новой экономической политики»[2].

Огромное международное значение опыта использования товарного производства в СССР подтверждается тем

[1] В. И. Ленин. Соч., т. 33, стр. 151.
[2] Там же, стр. 152.

фактом, что коммунистические и рабочие партии всех стран народной демократии, руководствуясь великим учением В. И. Ленина, проводят экономическую политику на основе использования товарного производства и товарообмена между городом и деревней, то есть на тех же принципах, которые были заложены при осуществлении нами нэпа.

Экономика переходного периода в странах народной демократии характеризуется многоукладностью, наличием трех основных форм общественного хозяйства, а это вызывает необходимость сохранения товарного производства, обмена, рыночных отношений. Значительная часть совокупного общественного продукта в этих странах поступает в обращение в виде товаров, продается и покупается за деньги. В известных пределах в странах народной демократии допущена также частная торговля, однако при все возрастающей роли социалистической торговли и все большем воздействии на рынок со стороны государства.

Товарное производство необходимо не только для того периода, когда крестьянство еще не объединено в колхозы, когда оно находится в условиях мелкого раздробленного индивидуального хозяйства и лишь начинает объединяться в производственные кооперативы. Товарное производство сохраняется и после объединения крестьян в коллективные хозяйства, когда уже безраздельно господствует социалистическая система народного хозяйства и существуют две формы социалистической собственности на орудия и средства производства — государственная, всенародная форма собственности и кооперативно-колхозная.

Что представляет собой кооперативно-колхозная собственность? Это собственность отдельных колхозов и кооперативных объединений, возникшая вследствие добровольного объединения крестьянских хозяйств и других мелких производителей.

Кооперативно-колхозная собственность однотипна с государственной формой социалистической собственности, поскольку она выражает производственные отношения, исключающие эксплуатацию. Но вместе с тем она имеет существенное экономическое отличие от государственной собственности. В государственных предприятиях все средства производства и продукция составляют всенародное достояние, являются общенародной собственностью. Колхозы же, хотя и организованы на государственной земле

и работают при помощи современной техники МТС, являющейся также государственной собственностью, выступают собственниками производимой ими продукции и колхозных средств производства.

Колхозы не могут иначе отчуждать излишки своего производства в обмен на промышленные товары, кроме как путем покупки и продажи. Конкретные формы реализации части продуктов колхозного производства могут быть различными (обязательные поставки, закупки, контрактация, колхозно-базарная торговля и. т. д.), но их сущность сводится к тому, что они представляют собой своеобразные формы товарного обмена между городом и деревней. Наличие двух форм социалистической собственности обусловливает необходимость товарного обмена между ними и товарное производство.

Известно, что товарооборот в нашей стране не только не сократился в связи с социалистическим переустройством сельского хозяйства, но еще более расширился. Это вытекает из объективного хода развития советской экономики в связи с безраздельным господством социалистической собственности. Интересы дальнейшего укрепления смычки рабочего класса с колхозным крестьянством и улучшения материального положения трудящихся города и деревни, требуют всемерного развертывания советской торговли.

Помимо внутренних причин, объясняющих сохранение товарного производства на стадии социализма, имеются еще обстоятельства, которые играют немаловажную, хотя и подчиненную роль. Речь идет о внешнеторговых связях между нашей страной, странами социалистического лагеря и капиталистическими государствами.

Объективная необходимость развития товарооборота в связи с победой социализма во всех сферах народного хозяйства СССР полностью подтверждается фактическим его ростом. Только за 15 лет, начиная с 1940 г., физический объем розничного товарооборота в сопоставимых ценах, принимая 1940 г. за 100, составил: в 1950 г. — 110, а в 1955 г.—208[2].

Таким образом, жизнь полностью подтвердила необходимость товарного производства не только в переходный

---

[1] См. Народное хозяйство СССР. Статистический сборник. Госстатиздат, 1956, стр. 203.

период от капитализма к социализму, но и в период полной победы социалистических форм хозяйства, в период перехода от социализма к коммунизму.

2. Закон стоимости — экономический закон товарного производства

Поскольку сохраняется при социализме товарное производство и обращение, постольку действует здесь и закон стоимости, как закон товарного производства.

В нашей экономической литературе одно время проводились неправильные взгляды, будто при социализме закон стоимости не действует. Эти взгляды исходили из представлений о законе стоимости, как о стихийно действующей силе, не совместимой якобы с плановым хозяйством. Существовали и другие взгляды, согласно которым признавалось действие закона стоимости при социализме, но указывалось, что закон стоимости при социализме действует якобы в «преобразованном» виде. Эта точка зрения исходила из отрицания объективного характера действия экономических законов и, в частности, закона стоимости при социализме, из того, что Советское государство будто бы может преобразовывать и даже отменять экономические законы. В действительности закон стоимости, как и все экономические законы при социализме, имеет объективный характер и действует независимо от сознания и воли людей.

Товарное производство при социализме является объективной необходимостью и ему присущи определенные закономерности. Эти закономерности сводятся к тому, что обмениваемые людьми продукты труда являются товарами и как таковые обладают не только потребительной стоимостью, но и общим, присущим им всем свойством — стоимостью.

Потребительная стоимость товара, как известно, представляет собой совокупность определенных полезных свойств предмета, способных удовлетворять те или иные потребности членов общества. Эти полезные свойства характеризуют качественные различия между продуктами труда и являются результатом определенного конкретного труда. Следовательно, как потребительные стоимости, все товары различны. Но товары есть продукты, поступающие в обмен; будучи совершенно разнородными как потребительные стоимости, они могут быть приравнены друг к

другу лишь в том случае, если в них имеется нечто общее, присущее для всей многообразной массы товаров. Этим общим является стоимость.

Под стоимостью марксизм-ленинизм понимает овеществленный в товаре общественно-необходимый абстрактный труд. Величина стоимости определяется не индивидуальным, а общественно-необходимым рабочим временем, то есть тем временем, «которое требуется для изготовления какой-либо потребительной стоимости при наличных общественно нормальных условиях производства и при среднем в данном обществе уровне умелости и интенсивности труда»[1]. Но рабочее время, необходимое для производства товаров, изменяется в связи с изменением производительной силы труда. Поэтому величина стоимости товара изменяется прямо пропорционально количеству труда и обратно пропорционально производительной силе труда.

Имеют ли силу для товарного производства при социализме эти основные положения К. Маркса? Безусловно, имеют, поскольку в обмене различных товаров происходит приравнивание различных видов конкретного труда к абстрактному труду, то есть к труду, создающему стоимость. Следовательно, двойственный характер товара при социализме определяется двойственным характером воплощенного в нем труда.

Конечно, двойственный характер труда при социализме коренным образом отличается от двойственного характера труда в простом товарном и капиталистическом хозяйстве. При социализме нет противоречия между частным и общественным трудом. Здесь труд имеет непосредственно общественный характер, позволяющий обществу планировать процесс производства и осуществлять распределение труда между различными отраслями народного хозяйства.

Однако имеется различие между непосредственным общественным трудом на государственных предприятиях, в которых труд обобществлен в масштабе всего общества, и непосредственным общественным трудом в кооперативно-колхозном предприятии, где труд обобществлен в пределах данного коллектива артели. Это исключает возможность выразить и сопоставить непосредственно в рабочем времени общественный труд, затраченный на производство продукции в государственном и колхозном секторах. Выразить и соизмерить общественный труд, затраченный на

---

[1] К. Маркс. Капитал, т. I, стр. 45.

производство промышленной и колхозной продукции, возможно лишь косвенным путем, то есть посредством стоимости и ее форм. Такой формой, всеобщей мерой общественного труда могут быть только деньги, выполняющие роль всеобщего эквивалента в народном хозяйстве.

В чем же состоит и как происходит процесс приравнивания стоимости одного товара к стоимости другого товара, то есть процесс обмена? Каково содержание закона стоимости?

Классики марксизма-ленинизма показали, что закон стоимости есть экономический закон товарного производства, согласно которому обмен товаров совершается в зависимости от количества воплощенного в них абстрактного общественно-необходимого труда. Соответственно закону стоимости товары обмениваются как эквивалентные, равные количества овеществленного труда. На основе закона стоимости величина стоимости определяется общественно необходимым рабочим временем, которое лежит в основе цен. Поэтому закон стоимости действует через механизм цен. Цена как денежное выражение стоимости может количественно не совпадать со стоимостью, так как в меновом отношении проявляется не только величина стоимости товара, но и условия его реализации. Однако как бы ни отклонялись цены от стоимости, например в зависимости от спроса и предложения, они всегда колеблются вокруг стоимости и их движение управляется законом стоимости. По выражению В. И. Ленина, «цена есть проявление закона стоимости. Стоимость есть закон цен, т. е. обобщенное выражение явления цены»[1]. Закон стоимости не позволяет цене значительно и на длительное время отклоняться от стоимости. Если, например, цена на какой-либо товар устанавливается выше стоимости, то выгодная продажа вызывает расширение производства и увеличение предложения этого товара на рынке, в результате чего цена будет падать; и, наоборот, если цена на товар будет ниже стоимости, то его производство и предложение на рынке уменьшатся и в итоге цена начнет возрастать. Таким образом, в зависимости от спроса и предложения, цены на товары могут отклоняться или приближаться к стоимости товара. По этому поводу К. Маркс замечал, что «каким бы образом ни устанавливались и ни регулировались первоначально цены различных товаров по отно-

---

[1] В. И. Ленин. Соч., т. 20, стр. 181.

шению друг к другу, во всяком случае движение их управляется законом стоимости. Где падает рабочее время, необходимое для производства товара, падают и цены; где оно повышается, повышаются при прочих равных условиях и цены» [1].

Закон стоимости имеет длительную историю. Он начал действовать с момента превращения продукта в товар, то есть примерно, по определению Энгельса, за пять-семь тысяч лет до наших дней. В различных формациях и на разных этапах той или иной формации его действия проявляются неодинаково. Однако, как бы своеобразно ни проявлялся на разных ступенях развития товарного производства закон стоимости, при господстве частной собственности на средства производства он через рыночные цены регулирует производство. Под влиянием колебаний цен товаропроизводители устремляются в те отрасли, которые представляются более выгодными, а в результате этого происходит стихийное распределение общественного труда и средств производства между различными отраслями товарного хозяйства.

На основе регулирующего действия закона стоимости происходит развитие производительных сил товарного производства, поскольку бо́льшую выгоду получает тот, кто затрачивает меньше труда благодаря усовершенствованию производства. Поэтому товаропроизводители стремятся вводить новшества в производственный процесс. Однако, поскольку закон стоимости действует вместе с законом конкуренции и анархии производства, то это обусловливает не только развитие, но и прямое разрушение производительных сил. Например, во время кризисов цены на товары катастрофически падают, стоимость не реализуется, огромные массы товаров уничтожаются, а рабочие увольняются с предприятий и обрекаются на голод.

Наконец, действие закона стоимости в условиях товарного производства, основанного на частной собственности, приводит к расслоению товаропроизводителей и к возникновению и развитию капиталистических производственных отношений. Стихийные колебания цен усиливают экономическое неравенство и борьбу между товаропроизводителями. В результате конкурентной борьбы среди товаропроизводителей происходит дифференциация, расслоение: одни разоряются и гибнут, а другие обогащаются. В. И. Ле-

---

[1] К. Маркс. Капитал, т. III, стр. 184.

нин писал: «...мелкое производство рождает капитализм и буржуазию постоянно, ежедневно, ежечасно, стихийно и в массовом масштабе»[1].

Таким образом, закон стоимости, как экономический закон товарного производства, отражает производственные отношения людей, поскольку производство товаров есть система общественных отношений, при которой отдельные товаропроизводители создают разнообразные продукты и все эти продукты приравниваются друг к другу при обмене. Стоимость, указывает В. И. Ленин, можно понять только с точки зрения системы общественных производственных отношений.

В условиях товарного производства, основанного на частной собственности, производственные отношения людей маскируются, принимают форму отношений между вещами, поскольку общественная связь между людьми проявляется через обмен вещей — товаров. Судьба самих товаропроизводителей определяется положением на рынке произведенных ими продуктов. Люди находятся в зависимости от созданных ими вещей. В этом овеществлении производственных отношений заключается объективная основа товарного фетишизма, дальнейшее развитие которого обнаруживается в деньгах, приобретающих огромную силу, дающую власть над людьми; отсюда — преклонение перед золотом, обладая которым, можно эксплуатировать других.

При капитализме не только все продукты труда превращаются в товары, но и сама рабочая сила становится товаром, и для закона стоимости открывается всеобъемлющая сфера действия. Закон стоимости, являясь регулятором всего общественного производства, действует через свойственный капитализму закон средней нормы прибыли. Именно через закон средней прибыли закон стоимости продолжает управлять движением цен, осуществляя свою роль стихийно действующего регулятора капиталистического производства. При этом действия закона стоимости в современных капиталистических условиях подчинены цели капиталистических монополий — выколачиванию монопольных сверхприбылей на основе беспощадной эксплуатации рабочего класса и всех трудящихся господствующим классом буржуазии.

Социалистические производственные отношения выражают принципиально иной характер отношений между

---

[1] В. И. Ленин. Соч., т. 31, стр. 7—8.

людьми. Социалистические производственные отношения вызвали к жизни действие новых экономических законов — законов социализма, которые выражают не отношения эксплуатации человека человеком, а отношения сотрудничества и взаимной помощи свободных от эксплуатации тружеников социалистического общества. Эти новые экономические условия изменили характер товарного производства, товарного обращения и действия закона стоимости при социализме.

3. Ограничение сферы и изменение характера действия закона стоимости

В чем же состоят отличительные черты действия закона стоимости при социализме? Для выяснения этого вопроса необходимо исходить из тех особенностей, которыми характеризуется при социализме товарное производство.

Товарное производство при социализме отличается прежде всего тем, что оно не имеет неограниченного и всеобщего распространения, как при капитализме.

В условиях социализма рабочая сила не является товаром. Утверждение господства общественной социалистической собственности на средства производства, уничтожение отношений эксплуатации привело к уничтожению и системы купли-продажи рабочей силы. Рабочий класс здесь владеет средствами производства. Отношения между отдельным рабочим и социалистическим государством складываются не на основе купли-продажи рабочей силы, а на основе планомерного ее использования в интересах всего общества и отдельного работника. Следовательно, и заработная плата рабочих является не стоимостью рабочей силы, как при капитализме, а денежным выражением той доли национального дохода, которая выплачивается рабочему в соответствии с затраченным им трудом.

Не является товаром и рабочая сила в колхозах. Колхозное производство также основано на общественной (хотя и не общенародной, а групповой) собственности на средства производства, исключающей эксплуатацию. Доходы, получаемые колхозниками по трудодням, представляют собой ту долю годового продукта, которая соответствует вложенному труду каждым колхозником в общественное хозяйство колхоза.

Далее, у нас не являются предметами купли-продажи,

а следовательно и товарами, земля с ее недрами, социалистические предприятия, железные дороги и т. д.

При социализме не являются по существу товаром и средства производства, составляющие огромную массу продуктов социалистического производства. Удельный вес средств производства в нашем народном хозяйстве все более повышается. В этом состоит закономерность развития народного хозяйства при социализме, характеризующаяся преимущественным ростом производства средств производства.

Почему же средства производства не подходят под категорию товаров? Известно, что товаром является лишь тот продукт, который идет в потребление через обмен. К. Маркс указывал: «Для того, чтобы стать товаром, продукт должен быть передан в руки того, кому он служит в качестве потребительной стоимости, посредством обмена» [1].

Но ведь основные средства производства и прежде всего орудия труда у нас, как известно, не поступают в продажу, а распределяются государством среди своих промышленных и других предприятий, в том числе и МТС. Они не отчуждаются, не переходят из одной формы собственности в другую и, следовательно, в области экономического оборота внутри страны не являются товарами.

Правда, средства производства обладают товарной формой и имеют стоимость, себестоимость, цену. Труд, затраченный на их производство, учитывается в стоимостной, денежной форме, и при переходе от одних предприятий к другим средства производства оплачиваются в порядке денежных расчетов. Это вызывается необходимостью калькуляции, определения доходности или убыточности хозрасчетного предприятия, то есть действием закона стоимости при социализме.

Говоря о том, что средства производства не товары, мы имеем в виду, конечно, их экономическое содержание. Что касается формы, то товарная форма продукта распространяется и на средства производства.

Что же остается в сфере товарного производства?

Товары при социализме — это, главным образом, предметы личного потребления, производимые промышленными предприятиями и поступающие населению через куплю-продажу. Товарами являются также сельскохозяйственные продукты, производимые колхозами и совхозами и

---

[1] К. Маркс. Капитал, т. I, стр. 47.

поступающие к городскому населению через куплю-продажу. Товарами становятся и те средства производства, которые продаются иностранным государствам. Во всех этих случаях имеет место смена собственников товара.

Кроме того, определенная часть продукции государственных средств производства, идущая в основном в колхозное производство в виде некоторых орудий труда, автомашин, минеральных удобрений и т. д., тоже реализуется через рынок. Эта часть средств производства представляет собой товарную массу, которая направляется путем товарообмена в колхозную деревню.

Встречным потоком идут средства производства из колхозной деревни в город в виде сельскохозяйственного сырья, поступающего через систему обязательных государственных заготовок, систему государственных закупок и т. д. Этот поток также характеризует товарные связи между городом и деревней. Как в первом, так и во втором случае средства производства переходят из одной формы социалистической собственности в другую форму социалистической собственности — из собственности государства в собственность отдельных колхозов и наоборот. Однако эти товарные отношения выражают принципиально иные отношения между городом и деревней, чем при капитализме, когда мелкое крестьянское хозяйство должно было закупать промышленные товары капиталистической фабрики на частном рынке, где господствовал капитал, эксплуатировавший трудящихся деревни.

Товарные связи между городом и деревней в условиях социализма выражают социалистические отношения между рабочим классом и колхозным крестьянством, их совместные усилия в деле дальнейшего развития народного хозяйства. Эти товарные связи дополняют основную, производственную связь между городом и деревней, осуществляемую через государственные машинно-тракторные станции.

Таким образом, товарное производство при социализме и закон стоимости имеют в социалистическом обществе ограниченную сферу действия. В этом состоит существенный признак товарного производства и действия закона стоимости при социализме.

Товарное производство при социализме отличается от капиталистического товарного производства и тем, что оно осуществляется без капиталистов, имеет дело в основном с товарами объединенных социалистических производителей (государство, колхозы, кооперация) и рассчитано

на обслуживание социалистического производства в городе и деревне. Торговлю у нас ведут не частники, не капиталисты, а социалистическое государство, кооперация, колхозы. Торговля стала подлинно социалистической, ставящей своею целью всемерное повышение материального благосостояния трудящихся.

Из всех форм советской торговли государственная торговля является господствующей и наиболее зрелой формой, характеризующей высшую ступень обобществления сферы товарного обращения. Через государственную торговлю реализуется основная масса товаров, производимых в СССР. Она является наиболее организованным и концентрированным видом торговли, технически наилучше оснащенным и лучше удовлетворяющим потребности трудящихся. Удельный вес государственной торговли во всем розничном обороте страны в 1956 г. составлял 64,4 процента.

Кооперативная торговля развернута главным образом в деревне, где сельскохозяйственное производство основано на кооперативных началах. Главная роль в кооперативной торговле принадлежит потребительской кооперации. Известное место занимает также промысловая кооперация. В целом кооперативная торговля охватывала в 1956 г. 28,4 процента всего розничного товарооборота.

К государственному и кооперативному товарообороту относится также оборот предприятий общественного питания (фабрики-кухни, столовые, рестораны и т. д.), продающие населению свою продукцию.

Государственная и кооперативная торговля представляет собой так называемый организованный рынок, так как эти две формы, особенно государственная торговля, направляются единым народнохозяйственным планом, а ее показатели — объем товарооборота, товарные фонды, торговая сеть, издержки обращения, наценки в пользу торговых организаций, капиталовложения — планируются государством. Реализация товаров на организованном рынке происходит по ценам, установленным государством.

Наряду с государственной и кооперативной торговлей у нас имеется еще колхозная торговля. Она обусловлена сущностью кооперативно-колхозной социалистической собственности в сельском хозяйстве. Согласно Уставу сельскохозяйственной артели колхоз имеет возможность распоряжаться своими продуктами после выполнения государственных обязательств. Колхоз сам решает вопрос

о форме реализации излишков своей продукции — то ли в порядке государственных закупок, децентрализованных заготовок, то ли путем продажи отдельным организациям или, наконец, на колхозном базаре. У отдельных колхозников также имеются излишки продукции, полученной как по трудодням из общественного хозяйства, так и из личного подсобного хозяйства.

На колхозном рынке, наряду с колхозами и колхозниками, реализуют продукцию единоличные крестьяне и отдельные жители городов и рабочих поселков. Это продукция их подсобного хозяйства — садов, огородов или кустарного производства. Однако удельный вес единоличников-крестьян, кустарей и городских жителей в оборотах колхозной торговли невелик. Поэтому с полным основанием можно считать, что колхозная торговля в основном имеет социалистическую производственную основу в лице колхозного производства и является экономической необходимостью на современном этапе нашего развития.

Колхозная торговля занимает незначительный удельный вес в общем товарообороте страны — всего 7,2 процента. Однако она имеет большое значение в нашей экономике: создает добавочный источник дохода для колхозов и колхозников и укрепляет коллективное хозяйство, а также является добавочным к государственной и кооперативной торговле каналом снабжения городов, рабочих и служащих сельскохозяйственными товарами.

Колхозно-базарная торговля относится к так называемому неорганизованному рынку. Она отличается от государственной и кооперативной торговли прежде всего тем, что государство не устанавливает для нее плана товарооборота и уровня цен. Цены на товары устанавливаются на основе соотношения между спросом и предложением; ценообразование здесь подвержено еще влиянию стихийных элементов. Именно через соотношение спроса и предложения на неорганизованном рынке действует закон стоимости, отражающий в известной мере влияние рыночной стихии, которой при временной нехватке товаров могут воспользоваться спекулятивные элементы.

Но колхозная торговля не стоит обособленно от основных, решающих видов советской торговли. Колхозная торговля находится под экономическим, регулирующим воздействием государственной и кооперативной торговли, располагающими главной массой товарных ресурсов. Расширение товарооборота и снижение розничных цен в

государственной и кооперативной торговле влечет за собой снижение уровня цен и на колхозном рынке.

Одним из средств экономического воздействия на цены колхозного рынка является, в частности, комиссионная торговля. С ростом товарной продукции колхозов, поступающей через государственные заготовки, с развитием совхозного производства экономическое воздействие государства будет все более усиливаться. Это означает, что уровень цен на неорганизованном рынке колеблется в основном вокруг уровня плановых цен организованного рынка и что, следовательно, в колхозной торговле действие закона стоимости также ограничено.

Это, в частности, подтверждается следующими данными движения индексов цен за последние 15 лет — с 1940 по 1955 г. (уровень цен 1940 г. = 100) [1].

	1940	1950	1954	1956
Индексы государственных розничных цен	100	186	138	138
Индексы цен колхозного рынка	100	104	107	98

Эти данные показывают, что, несмотря на элементы стихийности, присущие колхозному рынку, движение индексов его цен шло не только в пределах движения индексов цен в государственной розничной торговле, но даже на более низком уровне.

Все это неоспоримо подтверждает принципиальное отличие товарного производства в социалистическом хозяйстве от товарного производства при капитализме. Это подчеркивал В. И. Ленин, указывая, что при социализме изменяется сущность товара и товарного производства. Ленин писал, что «государственный продукт — продукт социалистической фабрики, обмениваемый на крестьянское продовольствие, не есть товар в политико-экономическом смысле, во всяком случае не только товар, уже не товар, перестает быть товаром»[2].

Продукт социалистической фабрики, обмениваемый даже на продукты крестьянского хозяйства, в условиях пере-

[1] См. Народное хозяйство СССР в 1956 году. Статистический ежегодник. Госстатиздат, 1957, стр. 232, 237.

[2] В. И. Ленин. Соч., т. 32, стр. 362.

ходного периода от капитализма к социализму принимает иной характер, он перестает быть товаром в старом смысле слова, то есть товаром, производимым на основе частной собственности на средства производства. Но тем более это относится к продуктам, обмениваемым в условиях полного господства социалистической собственности, когда строго ограничивается сфера товарного производства и действия закона стоимости. В еще большей степени это касается средств производства, которые не поступают в продажу.

Как же происходило ограничение сферы товарного производства и действия закона стоимости? Прежде всего, на основе возникновения и развития социалистической собственности. В результате осуществления социалистической национализации земли, промышленности, банков, транспорта, торгового флота, средств связи сузилась сфера товарного производства и закона стоимости.

Уже в переходный период от капитализма к социализму пропорции социалистического расширенного воспроизводства определялись не законом стоимости и не капиталистическими законами конкуренции и анархии производства, сошедшими со сцены и потерявшими силу, а требованиями возникших и постепенно расширявших сферу своего действия экономических законов, присущих социалистическим производственным отношениям — основного экономического закона, закона планомерного развития народного хозяйства и др.

Правда, сельскому хозяйству были свойственны тенденции неорганизованного рынка, поскольку крестьянское хозяйство оставалось еще мелкотоварным. Однако государство, используя различные рычаги (сбытовую и снабженческую кооперацию, государственную торговлю, кредит, цены, сельскохозяйственный налог и др.), оказывало все большее воздействие на развитие сельского хозяйства. С переходом крестьянства на путь колхозов решающее значение стала иметь производственная смычка, дающая возможность государству направлять развитие сельского хозяйства по социалистическому пути.

Социалистическое производство в целом стало вестись в соответствии с требованиями основного экономического закона социализма. Пропорции между отраслями экономики определялись в соответствии с требованиями закона планомерного, пропорционального развития народного хозяйства. Сфера действия экономических законов социализма все более расширялась по мере развития социалисти-

ческого производственного сектора в народном хозяйстве и особенно на основе успехов социалистической индустриализации страны и полной победы социализма во всех отраслях народного хозяйства. На этой основе происходило ограничение сферы товарного производства (при абсолютном росте производства товаров народного потребления), поскольку удельный вес производства средств производства неуклонно повышался, а удельный вес производства предметов потребления при абсолютном его росте снижался. Так, если в 1913 г. в валовой продукции всей промышленности на долю средств производства приходилось 33,3 процента, то в 1940 г. уже 61,2, а в 1956 г. — 70,8 процента [1].

Такое развитие нашей экономики является результатом социалистического планирования, поскольку оно отражает требования объективно действующего экономического закона планомерного развития народного хозяйства. Если в капиталистическом хозяйстве регулятором является стихийно действующий закон стоимости, то регулятор социалистического производства — сознательно используемый обществом закон планомерного развития народного хозяйства. Этот закон в соответствии с требованиями основного экономического закона определяет пропорции социалистического народного хозяйства: соотношение между двумя основными подразделениями общественного воспроизводства — производством средств производства и производством предметов потребления, соотношение между промышленностью и сельским хозяйством, между производством и потреблением, между фондом потребления и фондами накопления, между ростом производства и объемом товарооборота и др.

Наконец, действия закона стоимости при социализме ограничиваются хозяйственной политикой социалистического государства, использующего в своей практической деятельности требования экономического закона социализма.

В чем же состоит действие закона стоимости в этой ограниченной сфере товарного обращения, то есть в обмене через куплю-продажу товаров, главным образом предметов личного потребления? Действие его состоит в том, что планомерно организуемый социалистическим обществом

[1] См. Народное хозяйство СССР в 1956 году. Статистический ежегодник. Госстатиздат, 1957, стр. 56.

товарооборот основан на учете объективных требований закона стоимости. Это означает, что цены на реализуемые через советскую торговлю товары должны исходить из величины общественно-необходимых затрат труда на их производство. Учитывая условия затрат труда в различных отраслях народного хозяйства, надо устанавливать такие цены, которые обеспечили бы возмещение затрат рабочей силы, средств производства и необходимые накопления. Это будет стимулировать заинтересованность работников социалистического хозяйства в дальнейшем развитии и совершенствовании производства.

Вместе с тем при установлении цен государство учитывает не только затраты труда, но и другие обстоятельства, а именно: состояние спроса и предложения товаров, значение отдельных товаров для народного потребления и т. д. Игнорирование требований закона стоимости может привести к отрицательным последствиям, к серьезным нарушениям в нашей экономике.

Действия закона стоимости не ограничиваются сферой обращения. Закон стоимости воздействует и на социалистическое производство. Правильное использование закона стоимости помогает Советскому государству обеспечивать рациональное ведение производства, осуществлять хозяйственный расчет, определять рентабельность предприятий. Причем применение этих положений относится не только к предприятиям, производящим предметы потребления, но и к предприятиям, производящим средства производства.

Действия закона стоимости находят свое отражение и в сфере распределения общественного продукта. Это видно не только в денежной форме оплаты труда, но и в кредитно-финансовой системе.

Все это означает, что закон стоимости отражает отношения членов социалистического общества, проявляемые не только в обмене, но и в производстве товаров. Эти отношения людей в процессе социалистического производства иные, чем при капитализме.

В условиях общественной собственности на средства производства отношения людей освобождены от вещной оболочки, они не маскируются отношениями вещей, здесь нет и не может быть товарного фетишизма. Отношения людей при социализме покоятся на их совместном труде. Они не облекаются, как писал К. Маркс, в костюм общественных отношений вещей. Общественные отношения людей в их практической повседневной жизни выражаются в

прозрачных и разумных связях между собой и с природой. К. Маркс указывал: «Строй общественного жизненного процесса, т. е. материального процесса производства жизни, сбросит с себя мистическое туманное покрывало лишь тогда, когда он станет продуктом свободного общественного союза людей и будет находиться под их сознательным планомерным контролем»[1].

Еще более высокую ступень развития человеческого общества представляет собой вторая, высшая фаза коммунистического общества. Коммунизм означает господство единой формы коммунистической собственности, наличие единого, всеобъемлющего производственного сектора. В этих условиях исчезнет товарное производство, потеряет силу и закон стоимости. Затраты труда при коммунизме будут определяться не в стоимостной форме, то есть не окольным путем, а непосредственно в рабочем времени.

4. Использование закона стоимости в экономической политике Коммунистической партии и Советского государства

Закон стоимости является объективным экономическим законом, действующим независимо от сознания и воли людей. Однако люди могут познать его требования и действия и использовать их в своих интересах, в интересах развития и расширения социалистической экономики.

Действием закона стоимости при социализме охватывается широкая сфера экономической жизни: производство, как промышленное, так и сельскохозяйственное, финансовая и кредитная система, торговля.

Советское государство опирается на закон стоимости в руководстве хозяйственной деятельностью предприятий, в учете и проверке выполнения ими народнохозяйственных планов и т. д. Финансовая система социалистического общества используется социалистическим государством для планомерного образования и распределения денежных средств в народном хозяйстве. С помощью кредитной системы государство осуществляет финансовый контроль за хозяйственной деятельностью социалистических предприятий. Широко применяется закон стоимости в торговле,

[1] К. Маркс. Капитал, т. I, стр. 86.

являющейся основной формой распределения предметов потребления при социализме.

Примером правильного научного познания и использования объективных экономических законов социализма, а также закона стоимости во всех важнейших областях народного хозяйства может служить экономическая политика Коммунистической партии и Советского государства на всем протяжении социалистического строительства.

Уже в первые месяцы существования Советского государства В. И. Ленин в своей программной работе «Очередные задачи Советской власти» разработал основы экономической политики, указал конкретные пути построения социалистического хозяйства и использования товарного производства.

В. И. Ленин выдвинул огромной важности задачу повышения производительности труда. В этом состояло решающее материальное условие победы социализма.

Огромное значение не только в распределении, но и во всей нашей экономике первой стадии переходного периода от капитализма к социализму имела торговля. В. И. Ленин выдвинул насущной важности задачу овладения рынком, он призывал коммунистов «учиться торговать», бить капиталистические элементы оружием рыночной конкуренции, лучшей коммерческой организацией дела, использовать торговую смычку между городом и деревней в деле укрепления союза рабочего класса и крестьянства.

Что же требовалось для овладения рынком? Партия и Советское государство должны были учитывать требования закона стоимости, использовать этот закон и подчинять его действия интересам социалистического строительства.

Правильное использование Коммунистической партией закона стоимости проявилось в процессе ценообразования еще в первые годы нэпа, когда наряду с кооперативной и государственной торговлей большой удельный вес, особенно в розничном обороте, занимала частная торговля. Частнокапиталистические элементы, так называемые нэпманы, воспользовавшись слабостью советской экономики, захватили в свои руки торговлю самыми необходимыми товарами, вздували на них цены, использовали торговлю для собственного обогащения. Имело место резкое расхождение между ценами на промышленные товары и на продукты сельского хозяйства. Цены на хлеб были низкие, а на промышленные товары — непомерно высокие. Этому содействовало также

нарушение советской политики цен некоторыми нашими промышленными и торговыми органами; их поощряли троцкистские реставраторы капитализма, требовавшие свободной игры цен на рынке.

Коммунистическая партия принимала серьезные меры, направленные на правильную организацию рынка, осуществление твердых нормированных цен, на постепенное вытеснение частной торговли.

Так, например, тринадцатая конференция РКП(б) (январь 1924 г.) осудила стремление ряда хозяйственных органов добиваться во что бы то ни стало высокой прибыльности и проводить ради этого политику высоких цен. Партийная конференция указала на ошибочность такого положения, когда в цены продуктов, сверх себестоимости и необходимой минимальной прибыли, включались расходы на такое быстрое восстановление и расширение основных фондов промышленности, которое явно было не под силу в тот момент для основной массы населения страны. Высокие цены, указывалось в постановлении партийной конференции, объяснялись не только объективными причинами, но в значительной степени недостатками в области организации промышленности и отсутствием должной экономии в накладных расходах. «Политика снижения цен,— отмечалось в постановлении конференции,— должна направить внимание промышленности на понижение себестоимости путем дальнейшего улучшения и расширения производства, максимального сокращения накладных расходов, а также на улучшение и удешевление ее торгового аппарата»[1].

Так решала наша партия вопросы политики цен на первом этапе перехода от капитализма к социализму, исходя из очередных задач социалистического строительства и учитывая при этом объективные требования закона стоимости. Это значит, что планирующие органы при установлении цен на товары должны были учитывать общественно-необходимые затраты труда на их производство, а промышленные предприятия обязаны были принимать серьезные меры по снижению этих затрат.

Пленум ЦК ВКП(б), рассматривавший в апреле 1926 г. вопрос о хозяйственном положении и хозяйственной политике партии, обязывал наши хозяйственные органы «принять решительные меры для повышения производительности труда как путем рационализации производства, в част-

---

[1] КПСС в резолюциях и решениях... Часть I, стр. 790.

ности более полного использования оборудования, повышения квалификации рабочих, улучшения организации фабрично-заводских предприятий, так и путем уплотнения рабочего дня, усиления трудовой дисциплины, борьбы с прогулами и т. п.»[1].

Повышение производительности труда вело к уменьшению затрат овеществленного и живого труда и к снижению себестоимости товаров, а это давало возможность проводить политику снижения розничных цен на промтовары. Партия не раз отмечала, что от проведения этих мероприятий зависели в тот период успех хлебозаготовок, увеличение реальной заработной платы рабочих и служащих и успех борьбы с капиталистическими элементами. Следовательно, закон стоимости здесь был использован для борьбы с капитализмом в интересах победы социализма.

Осуществляя курс на социалистическую индустриализацию страны, на социалистическое переустройство всего народного хозяйства, Коммунистическая партия также всемерно использовала политику цен.

Февральский (1927 г.) Пленум ЦК ВКП(б) в резолюции «О снижении отпускных и розничных цен» отмечал, что основная установка партии и государства на индустриализацию страны, на дальнейший подъем сельского хозяйства и социалистическое его преобразование,— все это целиком упиралось в проблему снижения цен на промтовары. «В проблеме цен,— указывалось в резолюции пленума, — перекрещиваются все основные экономические, а следовательно, и политические проблемы Советского государства. Вопросы установления правильных взаимоотношений крестьянства и рабочего класса, вопросы обеспечения взаимносвязанного и взаимно-обусловленного развития сельского хозяйства и промышленности, вопросы распределения национального дохода и связанные с ним вопросы индустриализации СССР и укрепления как экономически, так и политически рабочего класса, вопросы обеспечения реальной заработной платы, укрепления червонца, наконец, планомерное усиление социалистических элементов нашего хозяйства и дальнейшее ограничение частнокапиталистических элементов народного хозяйства — все это упирается проблему цен»[2].

---

[1] КПСС в резолюциях и решениях... Часть II, стр. 147.
[2] Там же, Часть II, стр. 225.

Развитие социалистической промышленности требовало всемерного улучшения качественных показателей ее работы, обеспечивающих систематическое снижение цен. Поэтому партия уделяла исключительно серьезное внимание вопросам снижения себестоимости промышленной продукции, которое возможно было путем решительного улучшения работы самой промышленности на основе введения новых технических достижений, лучшей организации рабочей силы, поднятия производительности труда, ускорения оборота ресурсов промышленности и т. д.

Наряду с этим важную роль в снижении цен играла проводившаяся партией борьба за строжайший режим экономии в торговых организациях, снижение накладных расходов, сокращение административно-управленческого аппарата, за преодоление бесхозяйственности в системе государственной и кооперативной торговли.

Политика снижения цен являлась важным средством воздействия на снижение себестоимости промышленной продукции, ибо это заставляло хозяйственные организации систематически совершенствовать производство и торговлю. Тем самым создавались действительно здоровые источники социалистического накопления, необходимого для осуществления индустриализации страны.

Курс на снижение промышленных цен, на снижение себестоимости промышленной продукции — это единственно правильный курс, отвечающий интересам широких трудящихся масс города и деревни.

Использование закона стоимости позволяет государству определять рентабельность предприятий, результаты работы отраслей народного хозяйства, проверять ход выполнения плана.

Государство требует, чтобы каждое предприятие сопоставляло в стоимостной форме затраты с результатами своей хозяйственной деятельности, то есть стоимость продукции с ценой, по которой реализируется данная продукция. При твердых государственных ценах рентабельность каждого предприятия будет тем выше, чем ниже себестоимость производимой им продукции. Использование стоимостной формы дает возможность государству проверять каждое предприятие, находить резервы для систематического повышения производительности труда, снижения себестоимости, проверять как оно устраняет всевозможные излишества, сводит к минимуму непроизводительные расходы. Таким образом, закон стоимости в руках Советского го-

сударства служит средством для осуществления хозяйственного расчета, обеспечения рационального ведения производства, мобилизации всех резервов, которыми располагает социалистическое производство.

В период между XIX и XX съездами КПСС Центральный Комитет принял целый ряд важнейших решений, направленных на крутой подъем сельского хозяйства. Для того, чтобы поднять материальную заинтересованность колхозов и колхозников в развитии общественного колхозного производства и увеличить его товарность, были значительно повышены заготовительные и закупочные цены на зерно, продукты животноводства, картофель, овощи, лен и коноплю. Этими мероприятиями партия выправила серьезные ошибки в руководстве сельским хозяйством, которые были связаны с нарушениями требований закона стоимости. Существовавшие ранее цены на отдельные сельскохозяйственные продукты не соответствовали затратам труда на их производство и не обеспечивали расширенного воспроизводства ряда отраслей сельского хозяйства.

Мероприятия, проведенные партией и правительством, значительно приблизили цены к стоимости ряда продуктов колхозного производства, что повысило материальную заинтересованность колхозов и колхозников. В результате этих мер и роста товарной продукции денежные доходы колхозов только за 1954—1955 гг. возросли на 20 миллиардов рублей.

Осуществляя повышение заготовительных и закупочных цен на ряд сельскохозяйственных продуктов, партия подчеркивает, что главным путем подъема всех отраслей сельского хозяйства является рост уровня колхозного производства, увеличение валовой и товарной продукции, снижение затрат на единицу производимого продукта ибо для социалистической экономики характерным является снижение цен на основе роста производительности труда. Это требует постоянной борьбы за систематическое повышение производительности труда, за снижение себестоимости продукции сельского хозяйства.

Тов. Хрущев в «Отчетном докладе ЦК КПСС на XX съезде Коммунистической партии» говорил, что у нас затрачивается на производство центнера молока и мяса значительно больше труда, чем в США, что рабочая сила в нашем сельском хозяйстве используется недостаточно производительно. Нам необходимо серьезно улучшить руководство сельским хозяйством, повернув внимание наших

кадров к вопросам экономики, к снижению затрат на производство единицы продукции. Следует помнить указание В. И. Ленина о том, что нам надо учиться считать. Если это было важно в момент зарождения нашего государства, то во сто крат важнее сейчас, когда мы ставим своей задачей догнать и перегнать главные капиталистические страны по производству продукции на душу населения.

В целях дальнейшего повышения производительности труда и решительного улучшения экономики социалистического производства весьма важно вести точный учет производимых затрат, добиваться их снижения, оценивать эффективность хозяйственной деятельности, сопоставляя результаты производства с затратами.

Этим вопросам уделил особенно большое внимание XX съезд КПСС. В Директивах съезда по шестому пятилетнему плану определены серьезные задачи в области повышения производительности труда и снижения себестоимости продукции, выполнение которых требует резкого улучшения хозяйственного руководства, более полного использования экономических законов социализма. Эти требования партии воплощены в конкретных указаниях и мероприятиях. Так, например, партия указала, что главным экономическим показателем сельскохозяйственного производства является выход сельскохозяйственной продукции на каждые 100 гектаров земельных угодий с учетом затрат труда на производство каждого центнера продукции. Директивами XX съезда дано указание о постепенном переводе, начиная с 1956 г., машинно-тракторных станций на хозяйственный расчет.

В Директивах съезда подчеркнута необходимость научного обоснования экономической эффективности внедрения новой техники.

Блестящей иллюстрацией действительно научного экономического подхода к развитию народного хозяйства явилось освоение десятков миллионов гектаров целинных земель, с которых наша страна получает сейчас самый дешевый хлеб.

Достижение установленных шестым пятилетним планом показателей повышения производительности труда и снижения себестоимости обеспечит серьезную экономию народных средств и огромный прирост продукции. Так, например, по произведенным подсчетам, при росте производительности труда только на один процент Челябинский тракторный

завод при том же количестве рабочих даст дополнительно 1700 тракторных двигателей в год. На средства, полученные от снижения себестоимости продукции только на один процент, Горьковский автомобильный завод сможет дополнительно выпустить в год 3700 грузовых автомашин ГАЗ—51.

Один процент роста производительности труда на Ленинградской фабрике «Скороход» означает дополнительно выпуск 162 тысяч пар обуви в год. Расчеты по Ярославскому шинному заводу показывают, что если сборщик, изготовляющий грузовые шины, повысит производительность труда на один процент, то он в течение года снимет со своего станка на 120 покрышек больше. Один процент повышения производительности труда даст возможность ткачихе комбината «Красный Перекоп» дополнительно произвести за год 1577 метров технической ткани.

Экономия от снижения издержек производства и обращения по всем отраслям народного хозяйства за шестую пятилетку должна составить около 500 миллиардов рублей. Насколько значительна эта сумма видно из того, что она составляет больше половины всех затрат государства (990 миллиардов рублей) на капитальное строительство в шестой пятилетке.

Серьезные задачи по снижению издержек обращения поставлены перед нашей торговлей. Уровень издержек обращения в советской торговле в несколько раз ниже, чем в капиталистической торговле. Однако здесь имеются значительные внутренние резервы дальнейшего снижения издержек обращения, которые позволят высвободить большие средства из сферы обращения и переключить их на расширение производства. Для этого торговые предприятия должны последовательно осуществлять хозяйственный расчет, соблюдать плановую и финансовую дисциплину, выполнять планы товарооборота, издержек обращения и прибылей.

Следовательно, торговые предприятия должны так же, как и производственные предприятия, глубже учитывать требования закона стоимости, использовать его в своей практической деятельности по дальнейшему развертыванию советской торговли, изживая недостатки в своей работе.

Опыт нашего социалистического строительства опровергает мнение о том, будто товарное обращение несовместимо с перспективой перехода от социализма к коммунизму.

Напротив, задача заключается не в сокращении товарооборота, а в еще более широком его развертывании в целях лучшего удовлетворения материальных и культурных запросов населения. Сужение, а затем и полное исчезновение сферы товарного обращения и действия закона стоимости в связи с переходом ко второй фазе коммунизма будет происходить благодаря мощному росту всей социалистической экономики и обеспечению полного изобилия предметов народного потребления.

XX съезд Коммунистической партии Советского Союза призвал всех рабочих, колхозников, советскую интеллигенцию развернуть всенародное социалистическое соревнование за выполнение и перевыполнение заданий шестого пятилетнего плана развития народного хозяйства СССР. Осуществление шестой пятилетки явится новым крупным шагом в развитии социалистической экономики, в решении задачи создания обилия предметов народного потребления, в строительстве коммунистического общества в нашей стране.

VII сессия Верховного Совета Союза ССР приняла историческое решение о перестройке управления народным хозяйством нашей страны, представляющей новый шаг в последовательном осуществлении ленинского принципа демократического централизма в управлении народным хозяйством. В связи с этим особо важное значение приобретает правильное и рациональное использование товарно-денежных отношений и закона стоимости.

ГЛАВА II

ЗАКОН СТОИМОСТИ И ДЕНЬГИ ПРИ СОЦИАЛИЗМЕ

1. Необходимость и сущность денег в социалистическом хозяйстве

Специфическая особенность товарного производства состоит в том, что затраты труда производителей принимают форму стоимости.

Величина стоимости, заключенная в товаре, не может быть измерена непосредственно рабочим временем. Труд товаропроизводителей, ведущих хозяйство на основе частной собственности, непосредственно является частным трудом разъединенных и независимых производителей, работающих на свой страх и риск, преследующих свои личные интересы. В то же время их труд в скрытой форме носит общественный характер, поскольку производители связаны общественным разделением труда и вынуждены производить продукты друг для друга. Общественный характер частного труда может проявиться через сведение всех конкретных видов труда к качественно однородному — абстрактному труду. Обмен товаров на деньги — условие превращения частного труда в общественный. «Товары суть непосредственно продукты обособленных, независимых частных работ, которые через свое отчуждение в процессе частного обмена должны доказать свой характер всеобщего общественного труда; иначе говоря, труд на основе товарного производства становится общественным трудом лишь посредством всестороннего отчуждения индивидуальных работ»[1].

Если конкретный труд указывает на его полезную форму, создающую потребительные стоимости, то абстрактный

[1] К. Маркс. К критике политической экономии, 1949, стр.76.

труд лежит в основе стоимости товара, определяет то общее, что имеется в затратах труда различных производителей. Общественная связь обнаруживается через обмен товаров между производителями. В этих условиях неизбежно несовпадение, противоречие между частным и общественным трудом, следствием чего является конкуренция между производителями, анархия производства.

Стоимость создается в процессе производства, но проявляется только через обмен товаров, через приравнивание одного товара к другому. Через обмен товаров обнаруживается общественная связь между производителями.

В развитом товарном хозяйстве, когда обмен становится широким, выходящим за рамки местных рынков, возникает объективная необходимость в существовании особого товара, выполняющего роль всеобщего эквивалента, на который можно получить любой товар, с помощью которого имеется возможность измерять стоимость всех остальных товаров, производить обмен товаров. Эта роль всеобщего эквивалента на определенной ступени развития товарного производства и обмена прочно закрепляется за золотом, которое по своим естественным свойствам является наиболее подходящим товаром для выполнения определенной общественной функции — для того, чтобы служить деньгами.

Появление денег есть необходимый результат стихийного развития противоречий товарного хозяйства. Товары, чтобы стать предметом купли и продажи, должны предварительно приравниваться, сопоставляться с деньгами. Только таким образом может быть обнаружен общественный характер труда частных производителей.

В. И. Ленин, определяя место денег в товарном производстве, писал: «Продукт отдельного производителя, предназначенный на чужое потребление, может дойти до потребителя и дать право производителю на получение другого общественного продукта только принявши форму *денег*, т. е. подвергшись предварительно общественному учету как в качественном, так и в количественном отношениях. А учет этот производится за спиной производителя, посредством рыночных колебаний»[1].

Разделение товарного мира на товары и деньги служит не только выражением того факта, что связь между отдельными товаропроизводителями становится все более тесной, но и является качественно новым этапом в обострении

---

[1] В. И. Ленин. Соч., т. I, стр. 386.

противоречий товарного хозяйства. Отныне непосредственная связь между производителями путем обмена одного товара на другой товар уступила место товарному обращению, то есть товаропроизводители для того, чтобы обменять свой товар на другой, должны сначала его обменять на деньги, а затем при посредстве этих денег купить нужные им товары. Это означает, что деньги, будучи высшим продуктом развития товарного производства и обмена, затушевывают общественный характер частных работ, общественную связь между отдельными производителями, объединенным рынком.

Появление денег привело к дальнейшему усилению власти стихийных законов, к усилению зависимости товаропроизводителей от слепых, стихийных сил рынка.

Деньги имеют огромную общественную силу, основанную на том, что они являются воплощением общественного труда. На деньги можно приобрести любой товар. Деньги явились исторически не только последним продуктом развития товарного производства, но и первой формой капитала.

В условиях капитализма роль и назначение денег существенно изменяются. Деньги, вследствие их связи с кругооборотом промышленного капитала, становятся орудием эксплуатации народных масс капиталистами.

Капиталистические отношения, говорил Маркс, вытекают не из природы денег, но существование системы наемного труда и эксплуатации превратило простые функции денег в функции капитала. При капитализме общественная власть денег принимает колоссальные размеры и служит выражением обострения антагонистических противоречий буржуазного общества.

Наличие товарного производства и обмена товарами после победы пролетарской революции в условиях многоукладной экономики определяют объективную необходимость сохранения денег и денежного обращения в переходный период от капитализма к социализму. В. И. Ленин разоблачил теоретическую несостоятельность и практический вред левацких «теорий», согласно которым после победы социалистической революции необходимо ликвидировать деньги. В своей речи на первом Всероссийском съезде по внешкольному образованию в мае 1919 г. В. И. Ленин говорил: «Еще до социалистической революции социалисты писали, что деньги отменить сразу нельзя, и мы своим опытом можем это подтвердить. Нужно очень

много технических и, что гораздо труднее и гораздо важнее, организационных завоеваний, чтобы уничтожить деньги...»[1]

В принятой на VIII съезде РКП(б) программе партии была определена необходимость денег в эпоху диктатуры пролетариата: «В первое время перехода от капитализма к коммунизму, пока еще не организовано полностью коммунистическое производство и распределение продуктов, уничтожение денег представляется невозможным»[2].

В период военного коммунизма, вызванного тяжелыми условиями гражданской войны, Советское государство вынуждено было пойти на запрет частной торговли и использовать эмиссию бумажных денег для покрытия бюджетного дефицита. Это не могло не привести к расстройству денежного обращения, к резкому падению покупательной силы советских денежных знаков.

Отменив политику военного коммунизма и перейдя к новой экономической политике, Советское государство приняло неотложные меры к оздоровлению товарно-денежных отношений в нашей стране. На основе успехов в восстановлении народного хозяйства и постепенной ликвидации бюджетного дефицита, были подготовлены условия, необходимые для осуществления денежной реформы и укрепления денежной системы.

В конце 1922 г. был проведен первый этап денежной реформы — выпущены банковские билеты Госбанка, названные червонцами. В отличие от падающих денежных знаков, червонец был устойчивой валютой. Червонец приравнивался к довоенной золотой десятирублевой монете и обеспечивался на 25 процентов золотом или другими драгоценными металлами, устойчивой иностранной валютой по курсу на золото, а в остальной части — на 75 процентов обеспечивался легко реализуемыми товарами, краткосрочными векселями и другими обязательствами. Банковские билеты обслуживали главным образом внутрипромышленный оборот, то есть оборот между крупными промышленными и торговыми предприятиями.

В 1924 г. денежная реформа была полностью завершена. По решению Советского правительства были выпущены в обращение казначейские билеты, достоинством в 1, 3 и 5 рублей, мелкая разменная монета советского образца. Все прежние денежные знаки были изъяты из обращения;

---

[1] В. И. Ленин. Соч., т. 29, стр. 329.
[2] КПСС в резолюциях и решениях... Часть I, стр. 427.

установлен паритет размена червонца на казначейские билеты: один червонец—10 рублей казначейских билетов. Таким образом, советская страна в чрезвычайно сложных условиях, без иностранных кредитов и не имея больших запасов золота, сумела преодолеть последствия инфляции и восстановить нормальное денежное обращение.

Советское государство, опираясь на социалистический уклад, использовало денежную систему в качестве экономического инструмента в борьбе против капиталистических элементов, за построение социалистического общества.

Полностью подтвердилось предвидение В. И. Ленина, что диктатура рабочего класса может и должна «переродить, победить, подчинить себе все формы, не только новые, но и старые,— не для того, чтобы со старым помириться, а для того, чтобы уметь все и всяческие, новые и старые формы сделать орудием полной и окончательной, решительной и бесповоротной победы коммунизма»[1].

При исследовании денег, как особой экономической категории, необходимо различать их форму и содержание. Известно, что марксистская наука под содержанием экономических категорий понимает исторически определенный тип производственных отношений, выражением которых они являются. Форма — это внешние связи и отношения, выступающие на поверхности общества.

Те экономические категории, которые выражают специфически капиталистические отношения, то есть отношения эксплуатации и классового угнетения, постепенно теряли свою силу в переходный период от капитализма к социализму и были окончательно преодолены с победой социалистической системы хозяйства. Но при социализме сохраняются и используются экономические категории, связанные с товарным производством и обращением товаров. Особенность таких категорий состоит в том, что они по своей форме, по своему внешнему облику напоминают старые категории товарно - капиталистического хозяйства, тогда как по своему содержанию и назначению они коренным образом отличаются от последних.

Для понимания сущности и роли денег при социализме имеет принципиально важное значение диалектическое положение В. И. Ленина о том, что остатки старого в новом показывает нам жизнь на каждом шагу и в природе, и в обществе.

---

[1] В. И. Ленин Соч. т. 31, стр. 83.

Наблюдая эти «остатки» в нашей экономике, сторонники антиленинских теорий отождествляли деньги советского общества с деньгами товарно-капиталистического хозяйства. Не менее ошибочна оценка наших денег как «расчетных знаков» или «трудовых талонов».

Диалектика развития денежной формы стоимости состоит в том, что в итоге социалистических преобразований деньги приобрели новые свойства, обусловленные особым характером товарного производства при социализме.

Поскольку переход к коммунизму есть длительный исторический процесс, включающий в себя ряд ступеней, постольку и в диалектическом процессе развития денег при социализме имеются свои этапы и узловые моменты.

Процесс коренного изменения содержания и функций денег начался с первых лет переходного периода от капитализма к социализму. В основе этого процесса лежали революционные преобразования в экономической жизни нашей страны.

Социалистическое обобществление средств производства привело к постепенному ограничению сферы товарного производства и действия закона стоимости, укреплению планового начала в народном хозяйстве. Перестали быть товарами, то есть предметами купли и продажи, земля и ее недра, социалистические предприятия города и деревни, рабочая сила на государственных и в кооперативных предприятиях, все возрастающая часть средств производства, потребляемая в государственном производственном секторе. Опираясь на командные высоты и используя объективно действующие экономические законы, Советское государство овладевало рынком и проводило политику регулирования денежного обращения. «Основной задачей РКП в данный момент в области хозяйства является руководство хозяйственной работой Советской власти в том направлении, чтобы, исходя из наличия рынка и считаясь с его законами, овладеть им, и путем систематических строго обдуманных и построенных на точном учете процесса рынка экономических мероприятий взять в свои руки регулирование рынка и денежного обращения»[1].

Исключительную роль в овладении рынком и плановом воздействии на товарно-денежные отношения имело развертывание государственной и кооперативной торговли, со-

---

[1] КПСС в резолюциях и решениях... Часть I, стр. 588.

средоточение в руках государства товарных ресурсов промышленных и сельскохозяйственных товаров, государственная организация кредита и финансового дела.

В этих условиях деньги, сохраняя свою прежнюю форму, все больше приобретали качественно новое содержание, новые общественные функции. Конкретно существо этих изменений состоит в следующем. При капитализме деньги органически входят составной частью кругооборота промышленного капитала и обслуживают потребности буржуазного общества, основанного на отношениях наемного труда и эксплуатации. В переходный период от капитализма к социализму главное назначение денег состоит в обеспечении экономических связей крупной социалистической промышленности с мелкотоварным крестьянским хозяйством, в обслуживании потребностей растущего социалистического хозяйства. Поскольку командные высоты и экономические рычаги находятся в руках государства, возможности превращения денег в капитал ограничены.

Советское государство проводило активную политику ограничения, вытеснения капиталистических элементов, расширяя фронт социалистических элементов хозяйства. Все больше преодолевался стихийный характер денежного обращения, изменялся характер связи бумажных денег с золотом.

В первые годы нэпа, когда в розничном товарообороте преобладала частная торговля, а устойчивые банковские билеты только вступали в оборот, был необходим хотя бы ограниченный размен червонцев на золото и иностранную валюту. Укрепление позиций социалистического сектора позволило к концу восстановительного периода полностью отказаться от золотого обращения. Это была серьезная победа над рыночной стихией, она помогла Советскому государству овладеть денежным обращением.

Таким образом полностью оправдалось указание Маркса о том, что после победы пролетарской революции золото и серебро постепенно замещается бумажными деньгами, что удешевляет необходимое орудие оборота и дает возможность использовать золото и серебро во внешних сношениях.

Монополия внешней торговли и валютная монополия служат непреодолимым барьером, защищающим нашу экономику и денежное обращение от влияния стихийных сил капиталистического мирового хозяйства.

С победой социализма получило полное развитие соци-

алистическое содержание советских денег. Создались такие условия, при которых деньги целиком используются в качестве орудия социалистического общества.

Наиболее полным и общим выражением экономических условий товарного производства является стоимость товаров. Стало быть, и при социализме, поскольку сохраняется товарное производство, существуют деньги.

Труд работников социалистических предприятий является непосредственно общественным трудом. Социалистическое общество имеет возможность планировать затраты труда, определять долю каждого работника в создании и потреблении общественного продукта, планомерно распределять рабочую силу между отдельными отраслями в соответствии с потребностями общества.

Деньги при социализме сохраняют свойство всеобщего эквивалента. Они представляют собой самостоятельную форму стоимости, то есть выражают стоимость товара и в то же время выполняют общественную функцию непосредственной обмениваемости товаров. Это означает, что и на нынешней стадии социализма деньги не потеряли значения реальных денег и не могут быть отнесены к разряду расчетных знаков.

Реальными деньгами при социализме, как и во всяком развитом товарном хозяйстве, является золото. Бумажные деньги имеют значение денег лишь постольку, поскольку они выступают в качестве знаков, представляющих определенное количество золота.

Характер связи советских бумажных знаков с золотом имеет свои отличительные особенности, обусловливаемые социалистической природой нашего народного хозяйства.

Ограничение сферы действия закона стоимости создает новые экономические условия приравнивания стоимости к деньгам, к золотому эквиваленту. При капитализме это приравнивание происходит стихийно, на «ощупь», путем постоянного колебания цен вокруг стоимости. Причем изменения относительной стоимости золота сопровождаются непрерывным изменением цен. В экономических условиях социализма влияние изменения относительной стоимости золота на цены поставлено в границы, определяемые действиями закона планомерного, пропорционального развития социалистического народного хозяйства. На организованном рынке в нашей стране нет свободной игры цен. Советское государство имеет возможность устанавливать стабильные цены на производимые товары,

используя закон стоимости, но не приспосабливаясь к изменению стоимости золота. Это обстоятельство имеет важное значение в экономии общественного труда на издержках обращения, в осуществлении задач планомерного развития социалистического хозяйства.

В отличие от денег при капитализме, деньги в условиях социалистического общества непосредственно связаны с товарами, а их связь с золотом носит косвенный и ограниченный характер и существует лишь в той мере, в какой золото используется Советским государством для приобретения товаров на мировом рынке. При этом необходимо указать, что и те товарные массы, которые поступают в СССР по каналам внешней торговли, сосредоточиваются в руках государства и продаются по плановым ценам внутреннего рынка, а не по ценам мирового рынка.

Законодательное определение золотого обеспечения банковских билетов, разумеется, не означает существования непосредственной внутренней экономической связи между золотым запасом и обращающимися денежными знаками.

Связь находящихся в обращении бумажных денег с золотом практически проходит по различным направлениям. Советское государство получило в наследие товарное хозяйство с его развитой денежной формой стоимости. Вся система цен и ценовых отношений несомненно в конечном счете опирается на золото как на денежный эквивалент. Золото по-прежнему производится в СССР в качестве денежного товара, служащего одним из элементов обеспечения устойчивости бумажных денег и используемого в качестве международного покупательного и платежного средства.

Так как золото является товаром и при социализме, то и взаимная связь между движением товарных цен и изменением стоимости золота в известных границах сохраняется. Непосредственным показателем этого служит периодическое изменение покупных цен на золото.

Однако было бы неправильно не видеть того, что в социалистическом обществе некоторые из обычных свойств денег отпали, а другие обнаруживают себя в ограниченной степени, в определенных рамках, обусловленных социалистической природой нашего хозяйства. Рассмотрим детально эту сторону дела.

Особенность социалистического общества состоит в том, что стоимостная (денежная) форма продукта имеет не преобладающее, а ограниченное, подчиненное значение.

Существование в народном хозяйстве страны двух сфер

экономического оборота: сферы товарного производства и оборота средств производства, имеющих лишь товарную форму, определяет границы реального денежного обращения и вносит существенные изменения в функции денег в зависимости от того, какую область экономического оборота они обслуживают. Если речь идет о сфере товарного производства и обмена, то очевидно, что наши деньги сохраняют свое реальное значение во всех своих функциях.

Деньги, выражая стоимость товаров, придают им форму меновой стоимости, форму цены товара. Причем и здесь, поскольку деньги обслуживают товарообмен между социалистическими предприятиями, роль наших денег принципиально отличается от использования денег в капиталистическом обществе.

По отношению к средствам производства, распределяемым в рамках государственного сектора, функции денег имеют значение как внешняя оболочка, используемая для организации контроля и учета за работой предприятий. Деньги здесь лишь внешне придают средствам производства форму меновой стоимости, внешнюю товарную оболочку.

Специфически социалистический характер советских денег определяется господствующими в обществе социалистическими производственными отношениями, основанными на общественной собственности на средства производства в двух ее формах и исключающими эксплуатацию человека человеком. Поэтому деньги при социализме, в противоположность деньгам в капиталистическом обществе, не являются капиталом и не могут ни при каких обстоятельствах стать таковым. Товарное производство и деньги при социализме не заключают в себе антагонистических противоречий и не вызывают общественных конфликтов и потрясений. В условиях господства общественной собственности на средства производства решающим регулятором экономической жизни является не закон стоимости с его денежным хозяйством, а закон планомерного развития народного хозяйства. Это обстоятельство придает качественно новое содержание деньгам при социализме и определяет границы реального денежного оборота. Поэтому цены при социализме не складываются стихийно, как это происходит при капитализме, а устанавливаются на товары организованного рынка государством с учетом закона стоимости и других экономических законов социализма. Наличие относительно узких границ действия зако-

на стоимости и реального денежного оборота составляет одно из преимуществ социалистической системы народного хозяйства, служит показателем уровня обобществления средств производства и степени охвата общественного производства непосредственным государственным планированием.

Это, конечно, не значит, что сфера денежного оборота ограничивается лишь товарным обращением и не распространяется на экономический оборот средств производства. Поскольку закон стоимости оказывает воздействие на социалистическое производство, деньги и денежные инструменты используются и должны использоваться во всех отраслях и звеньях народного хозяйства. Неправильно было бы также утверждать, что в экономическом обороте средств производства имеются свои особые деньги (расчетные знаки), отличающиеся от реальных денег, обслуживающих сферу товарного оборота. Напротив, деньги и денежная система нашей страны едины и призваны обслуживать все народное хозяйство.

Деньги играют важную роль во всех областях социалистической экономики. С помощью денег осуществляются экономические связи между городом и деревней, между отдельными отраслями и предприятиями, обеспечивается распределение общественного продукта.

В настоящее время роль и значение денег еще более возрастают в связи с осуществлением грандиозной программы строительства коммунизма, начертанной в исторических решениях XX съезда партии. На съезде указывалось на серьезные недостатки в изучении и использовании закона стоимости и товарно - денежных отношений, что не могло не оказать отрицательного влияния на практику хозяйственного строительства.

2. Основные функции денег

Специфически социалистический характер денег в нашей экономике находит конкретное выражение в выполняемых ими функциях.

При социализме сохраняются функции денег, описанные Марксом в первом томе «Капитала», но при этом коренным образом изменяется содержание и назначение функции денег по сравнению с функциями денег при капитализме.

При рассмотрении функций денег при социализме необходимо учитывать два важных обстоятельства: во-первых, единство денег и денежного обращения в социалистическом народном хозяйстве и, во-вторых, различие между сферой оборота средств производства и сферой обращения средств потребления, являющихся товаром.

Исходная и вместе с тем главная функция денег — функция меры стоимости. Существо этой функции, как известно, состоит в том, что деньги служат для измерения затрат общественно - необходимого труда, израсходованного на производство товаров.

Деньги выполняют функцию меры стоимости путем приравнивания стоимости товара к определенному весовому количеству золота. Функция меры стоимости осуществляется через масштаб цен, то есть через определенное количество золота, принятого за единицу. Такой единицей у нас является рубль, имеющий золотое содержание, равное 0,222168 граммов чистого золота. Денежную оценку — форму цены — товары принимают идеально, мысленно еще до того, как они вынесены на рынок и обмениваются на указанное в цене количество денег. Это мысленное приравнивание товара к деньгам основано на том, что и товар и деньги являются продуктами труда и имеют тем самым определенную стоимость, которая и делает их соизмеримыми.

Стоимость товара, выраженная в определенном количестве денег есть цена товара.

При капитализме функция меры стоимости, то есть учет общественного труда, происходит через стихийное колебание цен. Между ценой и стоимостью складываются такие острые противоречия, которые с неизбежностью обостряют конкурентную борьбу и анархию производства, разоряют мелких и средних производителей и обогащают крупных капиталистов. Стихийное колебание цен, совершенно неизбежное и неустранимое при капитализме, представляет собой широкое поле для спекуляции, всей своей тяжестью ложащейся на плечи народных масс.

Принципиальная особенность социалистического общества состоит в том, что оно имеет в своем распоряжении экономические возможности преодолевать стихийное колебание цен и устанавливать цены в плановом порядке, на основе учета действия закона стоимости. Вместе с тем Советское государство допускает необходимые отклонения цен от стоимости в интересах расширения потребления

отдельных видов продуктов, укрепления хозяйственного расчета, планового распределения социалистических накоплений. Цена является одним из важнейших орудий экономической политики Советского государства.

Здесь необходимо отметить существенное различие между практикой установления цен на потребительские продукты и средства производства. На розничном рынке, где реализуемые предметы личного потребления выступают в качестве товаров, плановые цены устанавливаются в основном на уровне стоимости, так как закон стоимости в известных пределах играет роль регулятора. Это означает, что рыночные цены на потребительские товары устанавливаются на таком уровне, который дает возможность нашим предприятиям не только возмещать свои затраты, но и реализовать необходимые накопления.

На средства производства, поступающие в плановое распределение между государственными предприятиями, цена имеет значение расчетной цены, то есть она необходима для определения затрат и доходности предприятий, для расчетов между предприятиями по кооперированным поставкам и т. д. В отличие от предметов потребления, на большинство средств производства нет необходимости устанавливать розничные цены, так как они не являются объектом купли и продажи. Поэтому для планового распределения средств производства достаточно устанавливать оптовые цены на уровне себестоимости, с небольшим превышением. Это, разумеется, не означает, что оптовые цены на средства производства не находятся в зависимости от их стоимости. Наоборот, при построении системы цен на средства производства, Советское государство учитывает средне-отраслевую стоимость— общественно необходимые затраты труда в данной отрасли на производство единицы данной продукции. Так как оптовые цены по своему уровню ниже стоимости общественно необходимых затрат, часть чистого дохода, созданного в отраслях тяжелой промышленности, реализуется в розничных ценах продукции легкой промышленности.

В последние годы проделана значительная работа по устранению имеющихся серьезных недостатков в практике ценообразования. Дальнейшее улучшение системы планирования цен требует глубокого изучения теоретических основ ценообразования с учетом требований экономических законов социализма.

Требование установления цен на средства производства при социализме на уровне стоимости неправильно, так как оно исходит из предположения, что закон стоимости имеет силу регулятора по отношению к социалистическому производству.

Функция меры стоимости проявляется не только в ценообразовании, но и в денежном измерении затрат живого и овеществленного труда, при планировании и определении фактической себестоимости продукции, в организации учета и контроля за производством. Денежный учет внутри предприятия, опирающийся на техническое нормирование, является основой калькуляции издержек производства и хозрасчетной системы управления предприятиями.

Итоговые результаты хозяйственной деятельности предприятий находят свое выражение в рентабельности предприятий, в величине чистого дохода, реализуемого ими и остающегося либо в распоряжении самого предприятия, либо поступающего в доходы государственного бюджета. Денежная форма накоплений используется в данном случае как серьезная мера воздействия на работу хозрасчетного предприятия и служит средством перераспределения внутрихозяйственных накоплений.

Сущность денег конкретно раскрывается в двух основных функциях — меры стоимости и средства обращения: «...единство меры стоимости и средства обращения есть деньги»[1]. Из этого следует, что функция денег как *средство обращения* имеет первостепенное значение.

Денежные доходы, полученные рабочими и служащими на государственных предприятиях и крестьянами в колхозах, реализуются в процессе товарного обращения, то есть обмениваются на потребительские товары. С помощью денег осуществляется реализация товаров по каналам советской торговли. Деньги в функции средства обращения используются социалистическим государством для развертывания товарооборота, охватывающего обращение товаров в государственной и кооперативной торговле, обмен товаров между кооперативными организациями и колхозами, а также внутри колхозов и кооперативных организаций, заготовку сельскохозяйственной продукции и, наконец, обращение товаров на колхозных рынках.

Правильная организация товарного оборота, хорошо налаженная советская торговля стимулируют непрерывный

---

[1] К. Маркс и Ф. Энгельс. Соч., т. XII, стр. 108.

рост производства, обеспечивают более полное удовлетворение непрерывно растущих материальных и культурных потребностей трудящихся масс. Советская торговля была и остается основной формой распределения предметов потребления на весь период социализма.

Особо важную роль играют деньги как средство обращения в осуществлении экономической связи между городом и деревней. Промышленность и сельское хозяйство составляют неразрывные звенья единого социалистического народного хозяйства. Продукция колхозного производства, за вычетом той части, которая идет на потребности внутриколхозного потребления, включается в каналы товарного обращения. Реализация ее происходит по заготовительным, закупочным ценам и ценам колхозного рынка. На промышленные товары, приобретаемые сельским населением устанавливаются плановые розничные цены государственной и кооперативной торговли.

Уровень цен на сельскохозяйственные товары, оказывая непосредственное воздействие на процессы перераспределения чистого дохода в колхозном производстве, в то же время является важным средством экономического стимулирования развития социалистического сельского хозяйства. Повышение и общее упорядочение заготовительных и закупочных цен, проведенные за последние годы, имеют серьезное значение в новом подъеме сельского хозяйства, в укреплении союза рабочего класса и колхозного крестьянства.

Функция денег как средство обращения обязательно связана со сменой формы стоимости, с переходом товара из рук одного собственника в руки другого собственника. Поэтому орудием обращения деньги являются лишь постольку, поскольку они опосредствуют обмен и выступают в руках своих владельцев в качестве превращенной или отчужденной формы их товаров.

Функция средства обращения в социалистическом обществе, обслуживая обращение товаров, является необходимым условием расширенного воспроизводства. В свою очередь товарное обращение оказывает обратное воздействие на производство, создавая для него необходимые стимулы и влияя на выполнение планов по выпуску товаров широкого потребления. Покупательный спрос массового потребителя побуждает предприятия производить по объему и качеству ту продукцию, которая отвечает постоянно возрастающим потребностям населения.

В товарном хозяйстве, основанном на частной собственности, формула Т - Д - Т содержит в себе возможность разрыва акта купли и продажи, то есть возможность кризиса, а антогонистические противоречия капитализма превращают эту возможность в действительность. Обращение же товаров объединенных социалистических производителей является составной частью планомерно развивающегося социалистического народного хозяйства. Этим исключается самая возможность промышленных и торговых кризисов, что, разумеется, не означает отсутствия неантагонистических противоречий между отдельными актами купли и продажи. Практическим подтверждением этого являются случаи превышения товарных остатков в торговой системе, так называемого «затоваривания», а также недостатка ряда потребительских товаров в отдельных районах, несмотря на наличие рыночных фондов в стране.

Советское государство, сосредоточивая в своих руках основные товарные ресурсы, в плановом порядке определяет объем товарооборота в государственной и кооперативной торговле, планирует цены на большую часть реализуемых товаров, устанавливает издержки обращения и т. д. Для определения правильных плановых пропорций между денежными доходами населения и размерами производства предметов потребления составляется баланс денежных доходов и расходов населения.

Организованный товарооборот в плановом советском хозяйстве создает все необходимые условия для централизации денежных потоков. В товарно - капиталистическом производстве, говорил Маркс, деньги «ускользают из какого-либо контроля, измерения и вычисления... Деньги выходят из бесконечно различных точек и возвращаются в бесконечно различные точки... В еще меньшей степени денежное обращение представляет такое движение, которое излучается из одного центра ко всем точкам периферии и из всех точек последней возвращается к тому же центру»[1].

В социалистическом обществе денежное обращение в сфере обобществленного хозяйства представляет как раз такое движение, которое исходит из одного центра ко всем пунктам периферии и из всех пунктов последней возвращается к тому же центру.

Для обслуживания сферы обращения требуется определенное количество наличных денег. Оно определяется

[1] К. Маркс и Ф. Энгельс. Соч., т. XII, стр 86, 87.

известной формулой Маркса (без учета кредита): количество денег, потребных для обращения, равно сумме товарных цен, деленных на скорость обращения денежной единицы.

В условиях бумажно - денежного обращения, если количество бумажных знаков превышает количество необходимых для циркулирования золотых денег, то покупательная сила бумажных денег падает и повышаются цены товаров. Эта особенность бумажных денег ограничена в социалистическом обществе, где господствующее положение занимает организованный рынок, на котором товары реализуются по твердым ценам.

Планирование денежного обращения в СССР осуществляется через государственный бюджет и кредитную систему. Тем самым достигается необходимое соответствие между объемом товарооборота и количеством находящихся в обращении денег, обеспечивается их постоянная устойчивость. Не поддается непосредственному регулированию лишь денежное обращение на колхозном рынке, где закон стоимости в значительной мере выступает в форме колебания спроса и предложения. Но эта масса денег занимает относительно меньший удельный вес, и ее движение в конечном счете находится под определяющим воздействием организованного рынка.

В сфере экономического оборота средств производства функция денег как средства обращения принимает своеобразные формы. Хозрасчетные предприятия оплачивают деньгами приобретаемое ими сырье и другие производственные материалы и реализуют свою продукцию заказчикам-покупателям, от которых в свою очередь получают за поставленную продукцию определенную сумму денег. В результате экономического оборота, совершаемого при помощи денежных расчетов, происходит передача имущественных прав на использование средств производства.

Однако право собственности на средства производства, принадлежащее государству, не меняется, так как здесь нет реальной продажи и покупки, здесь имеет место плановое распределение средств производства в рамках государственного сектора. При этом, когда одно хозрасчетное предприятие поставляет продукцию другому предприятию и расчеты производятся путем перечисления соответствующих денежных сумм со счета заказчика на счет поставщика, деньги выступают здесь не как средство погашения ранее возникшего долгового обязательства, а опосредствуют об-

мен изделий, то есть функционируют не как платежное, а как покупательное средство, хотя и в безналичной форме.

Операции по расчету между предприятиями производятся через Госбанк, выполняющий роль расчетного центра.

В. И. Ленин еще в первые годы Советской власти указывал на всю важность концентрации денежных расчетов в банках. «Полное сосредоточение банкового дела в руках государства и всего денежно-торгового оборота в банках. Универсализация банковых текущих счетов: постепенный переход к обязательному ведению текущих счетов в банке сначала крупнейшими, а затем и всеми хозяйствами страны. Обязательное держание денег в банках и переводы денег только через банки»[1].

Часть денежных средств, находящихся в обороте предприятий, представляет собой заемные средства, полученные в порядке краткосрочного кредита от Госбанка. Но, независимо от характера происхождения денежных средств предприятий, в отношениях между хозрасчетными предприятиями, складывающихся по поводу реализации продукции, деньги функционируют как своеобразное «средство обращения». Если взять отношения между Госбанком и предприятиями, получающими кредитные ссуды, то здесь деньги функционируют как платежное средство.

Скорость движения грузов и расчеты между предприятиями имеют большое значение для всего народного хозяйства. Нарушение расчетных связей подрывает плановый принцип ведения хозяйства, замедляет оборачиваемость средств, ослабляет хозяйственный расчет.

Денежные расчеты между предприятиями и хозяйственными организациями, за небольшим исключением, производятся в безналичной форме, путем перечисления с одного расчетного счета на другой счет.

Благодаря широкому развитию безналичных расчетов из оборота высвобождаются значительные суммы наличных денег, что содействует укреплению советского рубля и облегчает контроль за производством и распределением общественного продукта.

В социалистическом обществе отпадает такая функция денег, как образование сокровищ. В капиталистическом обществе образование сокровищ является следствием власти денег, жажды золота как абстрактной формы общественного богатства.

---

[1] В. И. Ленин. Соч., т. 27, стр. 131.

Деньги в этой функции при металлическом обращении играют также роль приводных и отводных каналов, стихийно регулирующих массу денег в обращении. В социалистическом обществе уничтожена стихия рынка и власть денег, равно как и монополия золота на воплощение общественной формы богатства. Социалистическое государство имеет в своем распоряжении достаточные экономические рычаги, чтобы в плановом порядке регулировать массу обращающихся денег в соответствии с потребностями товарного оборота. Отпадение функции денег как сокровища отражает преимущества социалистической системы хозяйства, где уничтожена общественная власть денег и поэтому отсутствуют побудительные мотивы, вызывающие в товарно-капиталистическом хозяйстве тезаврацию (накопление) золота в качестве сокровища[1]. Централизованный золотой запас Советского государства, являющийся составной частью валютных резервов страны, не может рассматриваться как сокровище, его назначение состоит главным образом в том, чтобы служить резервным фондом мировых денег.

Деньги в социалистическом обществе выполняют функцию средства социалистического накопления и трудовых сбережений населения. В обоих случаях накопление денег отражает происходящий в народном хозяйстве процесс реального накопления материальных ценностей. Но его особенность состоит в том, что это накопление не представляет собой отвлечение из оборота золота и связанных с ним затрат общественного труда. При социализме накопление денег есть накопление денежных знаков, производство и хранение которых требует сравнительно небольших издержек общества.

Денежные накопления трудящихся выступают в виде простого накопления денежных знаков и в кредитной форме, когда трудящиеся хранят свои сбережения в сберкассах или помещают их в государственные займы.

Трудовые сбережения рабочих и крестьян являются результатом неуклонного роста благосостояния советского народа. Если накануне Отечественной войны сумма вкладов в сберкассах составляла 6 миллиардов рублей, то на

---

[1] В современном капиталистическом мире хотя и отсутствует обращение золотых денег (а бумажные деньги по природе своей не могут выполнять функцию сокровища), тем не менее жажда накопления золота остается и принимает уродливые формы (накопления необращающихся золотых монет, изделий и т. п.).

1 января 1957 г. она превысила 63 миллиарда рублей.

Благодаря механизму кредитной системы денежные сбережения населения используются на потребности расширенного воспроизводства и на другие общегосударственные нужды. Таким образом создается возможность расширения масштабов производства без увеличения массы денег в обращении. Общая сумма предоставленных населением Советскому государству кредитов в виде займов достигла 260 миллиардов рублей. Помощь, которую оказывают трудящиеся нашей страны своему Советскому государству через подписку на займы и вклады в сберегательные кассы, сочетается с материальными выгодами населения.

Накопление денег на социалистических предприятиях связано с двумя обстоятельствами: во-первых, с денежной формой кругооборота средств предприятий и, во-вторых, с денежной формой накопления чистого дохода общества, создаваемого в отраслях материального производства. Рассмотрим несколько подробнее особенности названных форм накопления денег.

Известно, что основные и оборотные средства предприятий находятся в состоянии непрерывного движения, в процессе которого они принимают не только форму производственных запасов и незавершенного производства, не только выступают в виде готовой продукции, но могут временно находиться в форме свободных денег. Так обстоит дело с фондом амортизации, предназначенным для полного или частичного возмещения основных средств, а также с частью оборотных средств, необходимых для приобретения сырья, материалов, топлива и оплаты рабочей силы.

Чистый доход общества имеет денежное выражение и принимает две основные формы: чистый доход государственного предприятия и чистый доход государства. В первом случае накопление осуществляется предприятием и используется в значительной степени на его собственные нужды. Во втором случае накопление денежных средств сосредоточивается в руках государства для использования их на общенародные нужды.

Плановое ведение хозяйства, отсутствие экономических кризисов и анархии производства позволяют свести денежные резервы предприятий к минимальной величине, обеспечивающей текущие нужды, а также капитальные вложения в соответствии с планом.

Используя функцию денег как средства социалистического накопления и сбережений населения, государство

аккумулирует временно свободные денежные средства предприятий и населения в интересах расширенного социалистического воспроизводства и повышения материального и культурного уровня жизни народа.

Деньги при социализме функционируют как **платежное средство** в сфере кредитных отношений для погашения разного рода обязательств.

Необходимость сохранения при социализме функции денег как средства платежа обусловлена тем, что товарный оборот, опосредствуемый денежным обращением, не означает, что движение денег должно обязательно протекать одновременно с реализацией товара. Напротив, в товарном хозяйстве не только возможны, но и необходимы кредитные отношения, когда происходит реализация товара путем отсрочки платежа.

При капитализме развитие функции денег как средства платежа углубляет возможность кризисов и обостряет все другие противоречия буржуазного общества. Деньги в функции средства платежа в значительной степени выражают движение фиктивного капитала, независимо от движения стоимости действительного капитала.

Маркс указывал, что « бóльшая часть банкирского капитала совершенно фиктивна и состоит из долговых требований (векселей), государственных бумаг (представляющих прошлый капитал) и акций (свидетельств на получение будущего дохода)»[1].

В условиях социализма назначение и функция кредита совершенно иные. Кредитная система служит важным элементом организации социалистического народного хозяйства.

В результате действия закона стоимости деятельность государственных и кооперативных предприятий, движение их средств и взаимоотношения с другими предприятиями приобретают хозрасчетную форму, основанную на использовании денег и денежного хозяйства. В процессе кругооборота средств хозрасчетного предприятия происходит временное их высвобождение. Отсюда не только возможность, но и необходимость кредита для того, чтобы обеспечить рациональное использование всех средств, имеющихся в распоряжении хозрасчетных предприятий.

При этом надо иметь в виду существенные различия в кредитных отношениях в рамках государственного сектора

---

[1] К. Маркс. Капитал, т. III, стр. 483.

и между двумя производственными секторами, а также между государством и отдельными лицами. В последних двух случаях перед нами реальные кредитные связи, когда денежные ссуды передаются кооперативным предприятиям или отдельным лицам, тогда как в первом случае сохраняется лишь внешняя форма кредита, используемая во взаимоотношениях между государственными предприятиями и банковской системой.

Советская кредитная система сыграла большую роль в осуществлении социалистической индустриализации страны, переводе мелкокрестьянских хозяйств на путь социализма, в обеспечении неуклонного развития товарного оборота и индивидуального жилищного строительства. Кредитные вложения в народное хозяйство систематически растут и достигли огромных размеров. Если до войны кредитные вложения составляли 55 миллиардов рублей, то к началу 1954 г. они возросли до 208 миллиардов рублей.

Банковский кредит в СССР выполняет важную роль в осуществлении контроля за деятельностью предприятий и активно содействует укреплению хозяйственного расчета, снижению себестоимости и выполнению планов по накоплениям.

В последние годы были проведены важные меры по усилению контрольных функций Государственного Банка, совершенствованию практики кредитования.

В этой связи следует указать на исключительно важное постановление Совета Министров СССР и ЦК КПСС от 21 августа 1954 года «О роли и задачах Государственного Банка СССР»[1], в котором предусмотрены меры по улучшению кредитования, укреплению расчетной дисциплины и усилению контроля за расходованием заработной платы.

Советские деньги функционируют и в сфере государственного кредита, основными формами которого являются приобретение облигаций Государственных займов и вклады в сберегательные кассы.

С развитием товарного производства и денежного обращения функция денег как средства платежа выходит за пределы сферы товарного обращения. Деньги, как говорит Маркс, становятся всеобщим товаром договорных обязательств, то есть деньги функционируют в платежах вооб-

[1] См. Постановления Центрального Комитета КПСС и Совета Министров СССР по вопросам промышленности и строительства. Госполитиздат, 1956.

ще. К платежным средствам в собственном смысле слова относятся денежные обязательства, независимо от того, носят ли они кредитный характер или являются обязательствами по взносу налоговых и других платежей.

С платежной функцией денег связаны безналичные расчеты, в том числе взаимные расчеты через бюро взаимных расчетов (Б. В. Р.) и другие каналы. Безналичные расчеты позволяют высвобождать из обращения значительные суммы наличных денег, способствуют ускорению расчетов и сокращают издержки обращения. Еще Маркс указывал на отличие и связь денежного обращения, обслуживающего движение средств производства (постоянного капитала) и реализацию потребительских товаров, обмениваемых на доходы. Обращение доходов связано преимущественно с функцией средств обращения и происходит главным образом наличными деньгами. Обращение постоянного капитала осуществляется главным образом посредством безналичных расчетов, на основе функции платежного средства. Денежное обращение в обоих случаях находится в тесной связи и взаимозависимости. «Обе сферы обращения находятся во внутренней связи, потому что, с одной стороны, количество подлежащих израсходованию доходов выражает размеры потребления, а с другой — величина обращающихся в производстве и торговле масс капитала выражает размеры и быстроту процесса воспроизводства»[1]. Однако в условиях капитализма безналичные расчеты ограничены и непостоянны, особенно в обстановке экономических кризисов, конкурентной борьбы и стихийного колебания рыночной конъюнктуры.

Деньги как платежное средство используются для оплаты труда в соответствии с его количеством и качеством — при выплате заработной платы рабочим и служащим, а также денежных доходов колхозникам.

При начислении заработной платы деньги функционируют лишь идеально — как мера стоимости, при выплате ее — как своеобразное платежное средство.

Поэтому при характеристике советских денег необходимо рассматривать функцию денег как средства оплаты труда в прямой связи с их функцией орудия учета и контроля над затратами общественного туда; лишь на этой основе затем переходить к рассмотрению функции денег

---

[1] К. Маркс. Капитал, т. III, стр. 459.

как средства обращения и как средства платежа по налоговым и кредитным обязательствам.

Советское государство через кредитно-финансовую систему устанавливает контроль за правильным использованием фонда заработной платы, следит за тем, чтобы не нарушалось необходимое соответствие между ростом заработной платы и ростом производительности труда.

Поступая от государства к рабочим и служащим, деньги в форме заработной платы затем расходуются ими как покупательное средство. Поэтому правильное использование денег при оплате труда имеет исключительно важное значение. Величина фонда заработной платы оказывает непосредственное влияние на соотношение между потреблением и накоплением. Например, перерасход фондов зарплаты порождает диспропорции между размерами платежеспособного спроса и размерами товарных фондов, что не может не привести к нарушению нормальных условий товарного оборота.

Большое значение имеет использование денег социалистическим государством в финансовой системе для формирования бюджетных доходов и финансирования народного хозяйства, социально-культурных мероприятий, обороны страны и содержания государственного аппарата. Централизуя в своих руках громадные денежные средства, Советское государство распределяет их таким образом, чтобы обеспечить наиболее рациональное использование этих средств для решения задач социалистического строительства. В настоящее время перед финансовой системой стоят важные задачи по финансированию грандиозной программы дальнейшего развития народного хозяйства СССР, намеченной XX съездом КПСС.

Функционирование денег как орудия кредитования существенно отличается от их функционирования как орудия финансирования тем, что в первом случае деньги передаются на известный срок, а возврат ссуд предполагает выплату определенного процента, тогда как во втором случае деньги передаются безвозмездно.

На основе функции денег как средства платежа существует банкнотное обращение (банковские билеты), характеризующееся при социализме рядом новых черт. Одной из наиболее существенных черт кредитных денег при социализме является возможность их нормального функционирования без свободного размена на золото. В этом мы видим одно из доказательств того, как меняется не только

содержание обычных функций денег, но происходят существенные изменения и в самой форме денег, обслуживающих социалистическое народное хозяйство.

Деньги выполняют при социализме также функцию мировых денег. В этой функции выступает только золото.

Внешняя торговля осуществляется на основе товарного обращения, и здесь сохраняет свое действие закон стоимости. Однако сфера действия закона стоимости в области внешней торговли СССР ограничена наличием общественной собственности на средства производства и товарные фонды, планомерным характером социалистического производства, существованием государственной монополии внешней торговли.

Валютный курс представляет собой определенное количество единиц иностранной валюты, выраженных в денежных единицах данной страны. В основе валютного курса, лежит металлический паритет, то есть количество золота которое представляет собой по закону денежная единица страны.

При установлении валютного паритета рубля Советское государство учитывает изменение уровня плановых цен на товары внутреннего рынка и вытекающую отсюда покупательную способность рубля. Кроме того, принимается во внимание фактическое золотое содержание капиталистических валют, их покупательная сила по отношению к товарам, реализуемым на внутреннем и внешнем рынках. Однако в отличие от стран капитализма в условиях советского хозяйства изменения цен товаров не оказывают непосредственного влияния на валютный паритет и курс рубля. В свою очередь, изменения валютного паритета и курса рубля не вызывают сами по себе изменения цен на товары нашего внутреннего рынка.

Во взаимоотношениях с капиталистическими странами золото Советского Союза, как и любой другой страны, выступает в качестве мировых денег и выполняет свойственные им функции.

К. Маркс указывает, что мировые деньги функционируют в качестве всеобщего платежного средства, всеобщего покупательного средства и как общественная материализация богатства вообще. Функцию платежного средства мировые деньги выполняют тогда, когда возникает необходимость в уравновешивании платежных балансов. Международным покупательным средством золото служит в

том случае, если торговый баланс для данной страны является резко пассивным, а также когда золото продается производящими его странами в качестве экспортного товара. Как абсолютно общественная материализация богатства, золото выступает тогда, когда происходит перенесение богатства не в товарной, а в денежной форме.

Из сказанного можно заключить, что не всякий экспорт золота, то есть продажа его на внешних рынках является показателем пассивности платежного баланса. Это тем более относится к странам, являющимся крупными производителями золота. К их числу относится и Советский Союз, который может продавать за границей часть добываемого золота как товар, то есть использовать его как международное покупательное средство, а не для уравновешивания платежного баланса.

Валютные резервы Советского государства представляют собой запас международных платежных средств, которые состоят в основном из золота и иностранной валюты. Валютные резервы необходимы для текущего балансирования платежного баланса, для свободного маневрирования во внешней торговле, а также по соображениям оборонного характера.

Международные расчеты по внешней торговле СССР с капиталистическими странами производятся в иностранной валюте. В связи с этим валютный курс рубля имеет значение главным образом для расчетов между советскими организациями, обслуживающими внешнюю торговлю. Выручка в иностранной валюте от экспорта и других операций пересчитывается между ними на рубли, а также в рублях оплачивается иностранная валюта, предоставляемая Госбанком внешнеторговым организациям для оплаты импортных товаров, погашения кредитных обязательств и т. д.

В связи с тем, что в рамках отдельных государств имеют силу национальные денежные единицы, для международных расчетов возникает необходимость обмена валюты одной страны на валюту других стран. В основе этого обмена лежит валютный паритет, то есть золотое содержание денежной единицы.

В современных условиях развития капиталистических стран, когда размен кредитных денег на золото фактически прекращен и формой денежного обращения являются бумажные деньги, формально объявленные золотые паритеты значительно расходятся с их действительной золотой

стоимостью и покупательной силой. Так, золотое содержание фунта стерлингов снизилось за последние 40 лет на 66 процентов (с 7,3224 грамма до 2,4883 грамма золота), доллара на 41 процент (с 1,5046 до 0,888671 грамма золота), между тем индекс оптовых цен составил в 1953 г. в Англии 391 процент и в США —248 процентов; следовательно, действительное золотое содержание доллара снизилось не на 41 процент, а в 2,5 раза, фунта стерлингов почти в 4 раза. Установив завышенный курс доллара и заниженные цены на золото в бумажных долларах, США заработали на закупке золота, начиная с 1934 г., свыше 10 миллиардов рублей.

Советское государство находится во взаимных торговых отношениях с иностранными государствами. Поэтому для соотношения рубля с иностранными валютами Советскому государству и его валютным органам не раз приходилось выбирать относительно более прочную из валют капиталистических стран. Так, в апреле 1933 г. для этих целей был избран французский франк, сохранявший в то время относительно устойчивое соотношение с золотом. В конце 1936 г. французский франк настолько обесценился, что стал непригодным в качестве основы международных расчетов.

Поэтому в июле 1937 г. в качестве основы для установления курса рубля по отношению к иностранным валютам был избран доллар США. Соотношение между долларом и рублем было установлено на уровне: один американский доллар —5 рублей 30 копеек.

Дальнейший кризис буржуазных денежных систем и рост покупательной силы советского рубля сделали необходимым перевод рубля на более устойчивую золотую основу. В конце ферваля 1950 г. Совет Министров СССР принял постановление «О переводе курса рубля на золотую базу и о повышении курса рубля в отношении иностранных валют». Золотое содержание рубля было определено в 0,222168 граммов чистого золота, курс рубля в отношении доллара установлен в 4 рубля за доллар, вместо 5 рублей 30 копеек.

Повышение курса рубля и перевод его на золотую базу является новым свидетельством несокрушимой прочности социалистической системы народного хозяйства, доказательством того, что советская валюта — самая устойчивая валюта в мире.

Принципиально иной характер имеет советский рубль

во взаимоотношениях СССР со странами народной демократии, Китайской Народной Республикой. Расчеты между странами социалистического лагеря осуществляются по клиринговым счетам, то есть сумма взаимных требований между ними погашается путем зачета, без перевода валюты или золота.

Преимущество клиринговых расчетов между СССР и народно-демократическими странами заключается в том, что они облегчают ведение торговли и выполнение планов взаимных поставок товаров независимо от наличия валютных фондов. Такая форма расчетов, основанная на заранее намеченных контингентах товаров, облегчает взаимную увязку народно-хозяйственного плана СССР с народно-хозяйственными планами стран народной демократии.

Клиринговые расчеты с народно-демократическими странами по взаимным поставкам товаров в первые годы производились в основном в американских долларах. В последние несколько лет эти расчеты происходят в рублях. Цены на товары, поставляемые по торговым соглашениям между странами социалистического лагеря, также устанавливаются в рублях на уровне, обеспечивающем взаимные интересы этих государств. В настоящее время основная масса оборотов по платежным балансам происходит не в иностранной валюте, а в советских рублях, поскольку торговля со странами народной демократии занимает преобладающее место во внешней торговле СССР.

Это означает, что в экономических отношениях СССР со странами народной демократии рубль имеет силу международного платежного и расчетного средства и, следовательно, представляет определенное количество золота.

Неуклонное повышение покупательной силы рубля является серьезным фактором укрепления экономического сотрудничества между СССР и странами народной демократии, обеспечения жизненных интересов стран социалистического лагеря на международной арене.

3. Экономические основы обеспечения устойчивости денег при социализме

Денежное обращение в нашей стране охватывает всю совокупность оборотов наличных денег, то есть обращение банковских и казначейских билетов. Билеты Государственного банка и казначейские билеты различаются между со-

бой как по достоинству, так и по установленному законом характеру обеспечения. Билеты Госбанка выпускаются достоинством в 10, 25, 50 и 100 рублей; их выпуск обеспечивается не менее чем на 25 процентов золотом и другими драгоценными металлами, а в остальной части—краткосрочными активами, то есть краткосрочными кредитами, предоставленными банком предприятиям и хозяйственным организациям под материальные ценности. Казначейские билеты выпускаются достоинством в 1, 3 и 5 рублей; в отличие от банковских билетов они обеспечиваются всем достоянием Советского государства.

Однако различие между ними особенно дававшее себя знать в первые годы нэпа, фактически потеряло свое значение, банковские и казначейские билеты имеют принципиально одно и то же содержание и выпускаются на одних и тех же началах. Поэтому, начиная с 1925 г., выпуск казначейских билетов также был передан Госбанку.

Денежный оборот при социализме носит кредитный характер, так как выпуск и обращение (эмиссия) денег происходят на основе кредитных отношений и обслуживают прежде всего платежный оборот.

Банковские билеты обслуживают наличный денежный оборот и безналичные расчеты. Еще Маркс указывал, что для стран с развитым кредитом «бóльшая часть функций обращения выполняется простой передачей кредита без посредства металлических или бумажных денег»[1].

Наличные деньги обслуживают сферу товарного обращения, где реализуются главным образом предметы личного потребления. Оборот наличных денег включает в себя выплату заработной платы и других денежных доходов населению и их обмен на потребительские товары и услуги, денежный оборот, образуемый в процессе экономических связей государства и колхозов, а также оборот денег на колхозном рынке.

Безналичные расчеты в основном обслуживают планомерное распределение средств производства в государственном производственном секторе, а также распределение и перераспределение значительной части национального дохода через кредитно-финансовую систему. Несмотря на большие размеры безналичного оборота, он осуществляется с помощью относительно небольшой массы денежных средств.

---

[1] К. Маркс. Капитал, т. III, стр. 514.

Остатки средств на расчетных счетах равны в среднем 3—4-дневному обороту этих счетов, что составляет 90—120 оборотов в течение года.

При капитализме относительная устойчивость денег может иметь место лишь в условиях свободного золотого обращения и когда находящиеся в обращении бумажные деньги и другие знаки стоимости свободно обмениваются на золото. Бумажно-денежное и кредитное обращение при современном капитализме находится в состоянии крайнего расстройства, о чем свидетельствуют безудержная инфляция и огромный рост фиктивных банковских депозитов. Никакой золотой запас в настоящее время сам по себе не сможет служить гарантией против обесценения капиталистических валют.

Принципиально иначе обстоит дело при социализме. Устойчивость советских денег опирается на незыблемую прочность планомерно развивающегося социалистического хозяйства, не знающего экономических кризисов, конкурентной борьбы и анархии общественного производства. В экономических условиях социализма по новому решается проблема устойчивости денег и денежного обращения.

Основой обеспечения устойчивости советской валюты является не только золотой запас, но, главным образом, громадное количество товарных масс в руках государства, пускаемых в товарооборот по устойчивым ценам. Такое обеспечение, имеющее место в странах социалистического лагеря, делает валюту более устойчивой, чем любой золотой запас. Товарное обеспечение — это наиболее реальное обеспечение валюты, потому что при социализме между товарами и деньгами не существует антагонистических противоречий.

Только в социалистическом обществе возможно планомерное установление государством цен на основные товары, а стало быть, надежное обеспечение устойчивости денег. Непрерывный рост социалистического производства и на его основе расширение товарных фондов, систематическое снижение цен повышают покупательную способность советского рубля.

Необходимым условием устойчивости советской валюты является соблюдение товаропроводящей сетью установленных государственных цен, бесперебойное продвижение товаров к потребителям.

Некоторая часть потребностей трудящихся в продовольственных продуктах удовлетворяется через колхозный

рынок. В связи с этим устойчивость советской валюты в определенной мере зависит от степени регулирующего воздействия государственных цен на цены колхозного рынка; решающее условие этого воздействия заключается в наличии необходимых товарных фондов в государственных и торговых предприятиях.

В социалистическом хозяйстве, наряду с товарным обеспечением денег, устойчивость валюты обеспечивается также государственным золотым запасом. Он используется в качестве резерва мировых покупательных и платежных средств социалистического государства. Отсюда следует, что влияние золотого запаса на устойчивость советского рубля осуществляется путем увеличения количества товаров, поступающих в товарооборот нашей страны по плановым ценам через каналы внешней торговли. Поэтому накопление золотых резервов — важное условие поддержания и укрепления курса рубля.

Большое значение для накопления золотого запаса СССР имело уже достигнутое во второй пятилетке существенное превышение экспорта над импортом, активный торговый баланс, а также мощное развитие советской золотодобывающей промышленности.

Важным преимуществом социалистической экономики и ее денежной системы является планирование денежного обращения. Советское государство определяет в плановом порядке основные денежные потоки в хозяйстве, создает необходимые условия для бесперебойного обращения денег и, исходя из потребностей товарного оборота, обеспечивает необходимое количество денег в обращении.

Решающая роль социалистического государства в регулировании денежного обращения не означает, что денежная политика может определяться произвольно и независимо от экономических условий. Напротив, активное воздействие государства на денежное обращение может быть эффективным лишь на основе правильного учета объективных закономерностей и условий, сложившихся в данный период развития советской экономики. Например, выпуск денег без учета действительной потребности товарооборота может нанести серьезный ущерб нормальному развитию народного хозяйства, породить диспропорцию между спросом и предложением и препятствовать осуществлению государственного регулирования цен.

Действующая система планирования денежного обращения включает в себя, во-первых, планирование кредит-

ных оборотов и источников их покрытия, во-вторых, правильный учет денежных доходов и расходов населения и, в-третьих, кассовое планирование, отражающее обороты наличных денег в народном хозяйстве.

Кредитный план Госбанка СССР отражает размеры аккумулируемых на счетах Госбанка денежных остатков предприятий, учреждений, колхозов и государственного бюджета. За счет этих ресурсов Госбанк выдает краткосрочные кредиты на нужды производства и обращения. Кредитный план намечает объем кредитных вложений в соответствии с имеющимися ресурсами и определяет необходимые изменения в использовании эмиссионных ресурсов.

Важным элементом планирования денежного обращения СССР является составление и исполнение кассовых планов Госбанка. Кассовый план определяет объем и источники поступлений наличных денег в кассы Госбанка СССР и потребность государственных, кооперативных и общественных предприятий, организаций и учреждений в наличных деньгах. Следовательно, кассовый план отражает денежные обороты, связанные с деятельностью всех отраслей народного хозяйства. С другой стороны, он является оперативным планом, лежащим в основе эмиссионных операций Госбанка.

Через кассы Госбанка проходит основная часть оборота наличных денег государственных и кооперативных предприятий и организаций, то есть основная часть всего оборота наличных денег в народном хозяйстве. Наличные деньги вступают в обращение главным образом путем выплаты рабочим и служащим заработной платы и других платежей населению и вновь поступают в кассы Госбанка через реализацию потребительских товаров в торговой системе, выручку различных видов транспорта, зрелищных предприятий и т. д.

Балансирование кассовых планов производится либо путем изъятия излишных денег из оборота, либо путем эмиссии денег. Причем это изменение количества денег должно отражать изменение объема товарооборота и скорости движения наличных денег. В качестве примера функциональной зависимости количества денег от объема товарного обращения можно привести следующие данные (стр. 70). Из этих данных видно, что масса денег в обращении возрастала на основе роста товарного оборота и в зависимости от скорости оборота наличных денег. Наличие этой зависимости подтверждает известное положение марксистской

Изменение объема денежного обращения в СССР

Годы	Товарооборот		Обороты наличных денег		Масса денег в обращении	
	в млрд. руб.	в % к предыдущему году	число оборотов	в % к предыдущ. году	в млрд. руб.	в % к предыдущему году
1932	40,4	—	6,6	—	6,6	—
1933	49,8	123,2	6,6	110,0	7,2	109,1
1934	61,8	124,1	8,1	122,7	7,2	100,0
1935	70,5	130,4	9,3	114,8	8,6	119,4
1936	106,9	132,9	10,3	110,7	10,3	119,8
1937	125,9	117,8	—	—	—	—

экономической науки о том, что в сфере товарного обращения закон стоимости в известных пределах играет роль регулятора.

Для составления кассового плана серьезное значение имеет баланс денежных доходов и расходов населения, который определяет соотношение между доходами и расходами населения, то есть устанавливает платежеспособный спрос населения и источники его удовлетворения (государственная розничная торговля, различного рода услуги, предоставляемые населению и т. д.). Баланс денежных доходов и расходов населения дает наглядное представление о реализуемых рыночных фондах товаров и основных потоках денежного оборота.

Было бы неправильно считать, что регулярный кругооборот наличных денег осуществляется автоматически. Дело в том, что некоторая часть наличных денег может в течение определенного времени выпадать из этого оборота, оседая на руках у населения. Практически это означает, что масса наличных денег, поступающая в обращение, превышает массу наличных денег, поступающих в кассу Государственного банка. По своему характеру эта масса наличных денег, осевшая на руках у населения, может оказывать отрицательное влияние на нормальный ход товарооборота и денежное обращение. Поэтому составной частью планирования и регулирования денежного обращения является развертывание советской торговли, безусловное выполнение планов товарооборота, своевременный взнос налоговых платежей и сборов.

Планирование денежного обращения в СССР, опирается на сознательное использование Советским государ-

ством экономических законов социализма: основного закона социализма, закона планомерного развития народного хозяйства и закона стоимости в хозяйственно-организаторской деятельности Советского государства.

Коммунистическая партия и Советское правительство неустанно заботятся об укреплении денежной системы и ее наиболее эффективном использовании в интересах коммунистического строительства.

Несмотря на колоссальные трудности военного времени, советская денежная система выдержала историческое испытание и сохранила свою относительную устойчивость. Поэтому после окончания войны денежное обращение нашей страны не нуждалось в коренной перестройке. Задача денежной реформы 1947 г. состояла не в том, чтобы создать новую денежную систему, а в том, чтобы преодолеть последствия войны в области обращения денег: изъять из оборота излишние, а также выпущенные во время войны немецкими оккупантами на временно захваченной ими советской территории фальшивые деньги; заменить неполноценный рубль полноценным; поднять роль денег в народном хозяйстве и создать необходимые условия для перехода к открытой советской торговле. Для этого оказалось достаточным произвести обмен находившихся в обращении денег на новые денежные знаки в соотношении 10 рублей денег старого образца на 1 рубль денег образца 1947 года. Трудовые сбережения в сберегательных кассах, а также облигации Государственных займов обменивались на еще более льготных условиях.

Успешно проведенная денежная реформа и отмена карточек на продовольственные и промышленные товары создали благоприятную экономическую обстановку для решения задач восстановления и дальнейшего развития социалистического народного хозяйства в послевоенный период. В свою очередь дальнейшие успехи в развитии советской экономики позволили осуществить неоднократное снижение цен на товары массового потребления, поднять еще выше покупательную силу советского рубля.

В послевоенные годы значительно повысился уровень планирования денежного обращения, улучшилась разработка балансов денежных доходов и расходов населения, возросли роль и значение кассовых планов Госбанка. Серьезное влияние на укрепление денежного обращения оказали мероприятия партии и правительства по усилению банковского контроля за использованием фондов заработ-

ной платы, повышение роли денег колхозов и колхозников в общем обороте денег в стране.

Осуществление грандиозной программы коммунистического строительства, намеченной шестым пятилетним планом развития народного хозяйства СССР на 1956 — 1960 гг., требует дальнейшего усиления использования денег во всех их функциях. Всемерное развитие советской торговли и повышение роли денег —закономерный процесс, свойственный периоду постепенного перехода от социализма к коммунизму.

ГЛАВА III

ВОЗДЕЙСТВИЕ ЗАКОНА СТОИМОСТИ НА СОЦИАЛИСТИЧЕСКОЕ ПРОИЗВОДСТВО

Хозяйственная политика, осуществляемая Коммунистической партией и социалистическим государством, основывается на познании и использовании экономических законов, действующих в социалистической экономике. Одним из важнейших элементов хозяйственной политики являются мероприятия, связанные с наличием в социалистической экономике товарного производства, действием закона стоимости и возлействием его на производство.

Проблема использования товарного производства и закона стоимости в социалистическом обществе имеет большое теоретическое и практическое значение.

Воздействие закона стоимости на социалистическое общество проявляется прежде всего в том, что производимый продукт сохраняет товарную форму.

Движение материальных ресурсов в социалистическом обществе опосредствуется движением стоимостной, денежной формы, и весь процесс расширенного социалистического воспроизводства связан со стоимостной формой движения народнохозяйственных фондов и образования совокупного общественного продукта.

Стоимостная форма измерения затрат общественного труда позволяет использовать товарно-денежные отношения в организации хозяйственных связей между отраслями, производящими средства производства и предметы потребления, между промышленностью и сельским хозяйством, между отдельными предприятиями и имеет важное значение для обеспечения единства всего процесса социалистического воспроизводства.

Стоимостная форма общественного продукта позволяет при социализме использовать деньги как орудие учета и контроля за производством, распределением и потреблением общественного продукта. В социалистическом хозяйстве стоимостная форма учета используется для целей планирования, оперативного руководства и контроля за производством и распределением продукции.

Характер и особенность действия закона стоимости при социализме определяются такими решающими экономическими условиями, как наличие общественной собственности на средства производства, ликвидация системы наемного труда и эксплуатации. Вследствие этого воздействие закона стоимости на производство не может быть решающим. Регулятором производства, определяющим пропорции, темпы развития народного хозяйства в целом и отдельных его отраслей является не закон стоимости, а основной экономический закон социализма и закон планомерного развития хозяйства.

При социализме стимулом развития производства является не погоня за прибылью, а стремление обеспечить наиболее полное удовлетворение растущих потребностей членов общества. Регулирующая роль закона планомерного, пропорционального развития народного хозяйства позволяет при социализме использовать закон стоимости в интересах социалистического строительства. В силу этого Советское государство в плановом порядке устанавливает цены, регулирует денежное обращение, организует торговлю, хозяйственный расчет на предприятиях и кредитно-финансовую систему.

Действие закона стоимости предопределяет необходимость ведения на социалистических предприятиях учета всех производственных и сбытовых затрат, осуществления расчетов с поставщиками и потребителями продукции и всех других операций, связанных с хозяйственной деятельностью предприятий и организаций в денежной форме. Это обусловливает хозрасчетный метод управления социалистическими предприятиями.

Перестройка управления народным хозяйством, еще выше поднимает значение хозяйственного расчета как планового метода управления социалистическими предприятиями на основе сознательного использования закона стоимости.

1. Хозяйственный расчет — форма планомерного использования закона стоимости при социализме

Одним из общих экономических законов является закон экономии рабочего времени. В условиях социализма этот закон приобретает первостепенное значение, так как все общество непосредственно заинтересовано в том, чтобы затраты труда каждого работника давали наибольший производственный эффект. Чем экономнее и целесообразнее используется труд, чем бережливее и расчетливее ведется хозяйство, тем быстрее расширяется производство и создаются условия для повышения благосостояния народа.

Это означает, что важным рычагом дальнейшего подъема народного хозяйства выступает режим экономии, сущность которого заключается в сознательном проведении экономии затрат общественного труда на всех участках социалистического производства.

Воздействие закона стоимости на производство дает возможность использовать при социализме стоимостную форму для измерения затрат общественного труда. Оно заставляет наших работников искать и использовать внутренние резервы производства. Важнейшим способом планомерного осуществления режима экономии в социалистическом народном хозяйстве служит хозяйственный расчет.

Хозяйственный расчет есть метод планового ведения хозяйства социалистических предприятий, требующий соизмерения в стоимостной, денежной форме затрат и результатов производства, возмещения расходов предприятий их собственными доходами и обеспечение рентабельности (доходности) производства. Он способствует наилучшему выполнению плана с наименьшими затратами общественного труда.

В основу организации хозяйственного расчета положены следующие принципы: хозяйственно-оперативная самостоятельность предприятий в пределах плана; ответственность предприятия, его руководителей за выполнение плана и рациональное использование закрепленных за ним материальных и денежных ресурсов; материальная заинтересованность коллектива в наилучшем выполнении производственного плана; материальная ответственность предприятия перед другими предприятиями и хозяйственными организациями за выполнение договорных обязательств.

Только соблюдение этих принципов обеспечивает правильную и действенную организацию хозяйственного расчета.

Оперативно-хозяйственная самостоятельность заключается прежде всего в том, что каждое предприятие, в пределах плана, организует самостоятельно весь производственный процесс путем использования предоставленных ему государством материальных и денежных средств.

Хозрасчетные предприятия имеют в Государственном банке расчетный счет для хранения своих денежных средств, получают право пользоваться банковским кредитом и имеют самостоятельный баланс. Как юридически самостоятельные единицы они вступают в хозяйственные отношения с другими предприятиями и организациями. Связь между ними устанавливается в плановом порядке и закрепляется системой договоров, на основе которых они получают необходимое для себя сырье, топливо, материалы и т. п., а также реализуют свою продукцию. В договоре определяются условия поставки, объем, ассортимент, качество продукции, сроки поставки, цена, сроки и порядок оплаты, формы и размер ответственности за нарушение условий договора. Договор устанавливает материальные санкции: пени за нарушение сроков поставки, штраф за нарушение качества продукции, неустойки за невыполнение договора.

Система договоров усиливает ответственность предприятий за выполнение плана, за своевременную поставку продуктов по количеству, ассортименту, качеству, срокам. Несоблюдение договоров нарушает требования закона планомерного пропорционального развития народного хозяйства и ведет к нарушению выполнения планов.

Предприятия покрывают все основные расходы за счет средств, получаемых от реализации своей продукции. На основе плана они сами осуществляют набор рабочей силы и производят расчеты с рабочими и служащими. Все это предоставляет коллективу предприятия возможности для проявления самостоятельной инициативы в интересах выполнения производственного плана.

Хозяйственно-оперативная самостоятельность может обеспечить задачи хозяйственного расчета лишь тогда, когда она сочетается с материальной и административной ответственностью коллектива и руководителей предприятия за выполнение плана.

Предприятие, в частности, отвечает за своевременное и полное выполнение обязательств перед государственным бюджетом, за правильное использование полученных бюд-

жетных средств и банковских кредитов. Оно несет материальную ответственность перед другими предприятиями и хозяйственными организациями за выполнение своих обязательств. Оно также ответственно за своевременную выдачу заработной платы рабочим и служащим.

Материальная ответственность должна сочетаться с материальной заинтересованностью в успешном выполнении плана. Материальная заинтересованность коллектива и отдельных работников осуществляется различными способами поощрения и материального стимулирования, специально предусмотренными системой хозяйственного расчета.

Сочетание оперативно-хозяйственной самостоятельности с материальной ответственностью и заинтересованностью коллектива в результатах выполнения плана, способствует развитию социалистического соревнования за улучшение количественных и качественных показателей производственной деятельности.

При хозрасчете положительное воздействие закона стоимости сказывается в том, что финансовое положение предприятия находится в зависимости от результатов выполнения плана. Оно заинтересовано в выполнении и перевыполнении плана, так как это обеспечивает рост его доходов и увеличивает заработки рабочих и служащих. Хозяйственный расчет через денежную заработную плату использует социалистический принцип распределения по труду с целью создания личной материальной заинтересованности работников в повышении производительности труда, в экономии ресурсов. Вместе с тем социалистический принцип распределения по труду способствует укреплению хозяйственного расчета.

Июльский Пленум ЦК КПСС (1955 г.) указал, что укрепление хозяйственного расчета есть одно из основных условий нового мощного подъема народного хозяйства. Оно означает последовательное проведение режима экономии, усиление плановой дисциплины, сочетание развития социалистического соревнования с повседневным контролем рублем за производственно-хозяйственной деятельностью предприятий.

Стоимостное выражение имеющихся у предприятия ресурсов составляет категорию его средств. В натуральной форме эти средства выступают как производственные и непроизводственные фонды.

Характеризуя процесс производства, Маркс указывал:

«... средства производства во всяком процессе труда, при каких бы общественных условиях он ни совершался, всегда разделяются на средства труда и предмет труда»[1].

Средства труда и предметы труда являются производственными фондами предприятия и по форме участия в производственном процессе они различаются между собой как основные и оборотные производственные фонды.

Кроме этого, имеются фонды непроизводственного назначения. К ним следует отнести, во-первых, непроизводственные основные фонды, как-то: жилые дома, клубы и другие общественные и культурно-бытовые здания с их оборудованием, которые непосредственно в производственном процессе не участвуют и являются фондами потребительского назначения; во-вторых, средства, функционирующие в сфере обращения, которые не являются производственными фондами и носят название фондов обращения. Фонды обращения состоят из готовой к реализации продукции и денежных средств, необходимых предприятию для закупки сырья, топлива, реализации продукции и т. п., а также образующихся за счет переходящей задолженности по заработной плате. Оборотные фонды и фонды обращения составляют оборотные средства.

Воздействие закона стоимости на производство совершается через стоимостную, денежную форму движения оборотных средств предприятия.

Основные средства, в виде основных производственных фондов, в процессе производства сохраняют натуральную форму в продолжение более или менее длительного периода времени и выполняют свои функции в постоянно повторяющихся процессах труда. «...Средства труда, раз вступив в сферу производства, уже никогда не покидают ее. Их прочно привязывают к сфере производства их функции»[2].

В процессе производства основные фонды снашиваются. После более или менее длительного периода средства труда выбывают из строя и не могут больше принимать участия в процессе производства. По мере физического снашивания, их стоимость не пропадает, а переносится на вновь создаваемый продукт в течение всего периода пребывания этих средств в производстве. Поэтому затраты на основные фон-

---

[1] К. Маркс. Капитал, т. II стр. 157.
[2] Там же, стр. 153.

ды производятся на сравнительно продолжительный срок и стоимость их поступает в обращение не целиком, а частями. Эта часть стоимости возмещается в форме амортизации или фонда амортизации. Часть средств амортизационного фонда передается в плановом порядке государству, а часть остается у предприятия для расходования на капитальный ремонт.

Улучшение использования основных средств способствует снижению затрат общественного труда вследствие того, что, во-первых, повышает производительность труда и, во-вторых, уменьшает амортизационные отчисления, являющиеся одной из форм овеществленного труда.

Хозрасчет создает предпосылки для улучшения использования основных средств. Важнейшими из них являются ответственность и материальная заинтересованность работников предприятий в эффективной эксплуатации этих средств.

В отличие от основных фондов, оборотные фонды, как предметы труда, целиком потребляются в производственном процессе и выбывают из сферы производства в форме готовой продукции. Для последующего продолжения производства их необходимо возместить другими партиями предметов труда.

Стоимость оборотных фондов полностью переносится на вновь произведенный продукт и выступает в нем как затраты на сырье, вспомогательные материалы, топливо и т. п. Следовательно, к оборотным фондам относится та часть производственных фондов, которая в процессе производства переносит полностью всю стоимость на вновь создаваемый продукт и изменяет в производстве свою вещественную, натуральную форму.

Таким образом, все элементы оборотных средств совершают, в отличие от основных средств, свой кругооборот в течение одного производственного периода. В своем непрерывном движении оборотные средства переходят из сферы обращения (денежные средства) в сферу производства (производственные запасы, незавершенное производство и т. п.) и снова в сферу обращения (готовая продукция, деньги).

Одним из назначений хозрасчета является обеспечение наиболее рационального использования оборотных средств. Это достигается правильной организацией производства, строгим соблюдением, технически-обоснованных норм расходования сырья, материалов, энергии, повышением ответственности и заинтересованности работников в эконом-

ном использовании оборотных средств и в ускорении их оборачиваемости.

Чем быстрее скорость оборота оборотных средств, чем меньше времени они задерживаются в сфере обращения и сфере производства, тем меньше их требуется предприятию. Ускорение оборачиваемости ведет к лучшему использованию сырья, топлива, электроэнергии, материалов и т. д., высвобождает материальные ресурсы, занятые в производстве, и позволяет направлять их для расширения производства. Вместе с этим предприятия должны иметь в своем распоряжении производственные запасы, без которых нельзя добиться ритмичной работы.

Правильная организация средств хозрасчетных предприятий должна учитывать также и использование основного фактора производства — труда. Для осуществления производственного процесса необходимо располагать определенной массой труда или известным количеством рабочей силы. На планируемый период выделяется определенный фонд заработной платы. В размере этого фонда и используется рабочая сила.

Каждому хозрасчетному предприятию государство полностью выделяет все необходимые основные средства. Без этого невозможен нормальный процесс производства.

Предприятие наделяется оборотными средствами в размере минимума его потребностей. Дополнительная потребность в оборотных средствах, связанная, например, с созданием сезонных запасов сырья и топлива и другими нуждами, покрывается заемными средствами — кредитами Госбанка. В этом случае недостающие оборотные средства черпаются через Госбанк как краткосрочные ссуды.

Заемные средства, полученные в виде краткосрочной ссуды, через определенный период должны быть возвращены в Государственный банк. Выполняя свой производственный план, предприятие имеет возможность своевременно производить возврат ссуды. И, наоборот, если производственный план не выполняется, то оно лишено такой возможности. Стоимостная форма кругооборота средств предприятия открывает путь для воздействия закона стоимости на производство и позволяет использовать этот закон в интересах планового развития хозяйства. Благодаря этому осуществляется контроль рублем за производством, распределением и реализацией продукции.

Чем большую сферу социалистического производства охватывает хозрасчетный метод ведения хозяйства, тем шире и сильнее воздействие закона стоимости и тем больше возможностей планомерного его использования. Хозяйственная политика Коммунистической партии и Советского государства направлена на укрепление хозяйственного расчета в промышленности, совхозах, а также внедрение его в таких предприятиях, как МТС и колхозы.

Элементы хозяйственного расчета распространяются на более мелкие звенья производства: цех, бригаду, участок. Это помогает наиболее рационально использовать внутренние резервы производства и добиваться лучших результатов с наименьшими затратами материальных и денежных средств.

2. Стоимостные формы затрат труда — экономические рычаги воздействия закона стоимости

Воздействие закона стоимости на производство осуществляется через такие формы, как себестоимость продукции, прибыль предприятий, налог с оборота, цены, заработная плата и др. Эти стоимостные формы выступают средством планирования и учета затрат общественного труда на изготовление продуктов. В связи с этим важное значение имеют издержки производства, которые определяют стоимость товаров, уровень и состав себестоимости продукции, цены, а также соотношение производительности труда и заработной платы, увеличение чистого дохода общества.

Общественные издержки производства составляют затраты всего труда на производство продукта. Они образуются из затрат живого и овеществленного труда и состоят из следующих основных элементов: оборотных фондов в виде сырья, материалов, топлива, электроэнергии, амортизации и затрат живого труда, находящих свое выражение в национальном доходе как труда на себя и труда на общество.

Из общих общественных издержек производства, которые совпадают со стоимостью, следует выделять издержки производства отдельных социалистических предприятий.

Категория издержек производства предприятия имеет место как при капитализме, так и при социализме. Однако сущность, экономическое содержание этих понятий при социализме и капитализме коренным образом различна.

Капиталистические издержки производства выступают как затраты капитала, показывают, что стоит товар капиталисту. В капиталистическом обществе снижение издержек производства означает обогащение капиталистов, рост эксплуатации и обнищания трудящихся масс. При капитализме издержки производства выступают как экономическая категория, воплощающая отношения эксплуатации наемного труда. При социализме издержки производства отдельных предприятий выступают как затраты овеществленного труда в средствах производства и труда работников производства на себя и показывают во что обходится производство продукта на каждом отдельном предприятии.

На государственных предприятиях издержки производства складываются из затрат основных и оборотных фондов и заработной платы. Издержки производства выступают в форме себестоимости. Калькуляция себестоимости используется для оперативного руководства работой предприятия на основе хозяйственного расчета, для планирования оптовых цен, для построения плана по себестоимости.

Планирование и учет себестоимости имеет важное значение в руководстве государства социалистическими предприятиями на принципах хозяйственного расчета.

Через себестоимость осуществляется стоимостной (денежный) учет затрат на производство, что позволяет посредством калькуляции заранее определять необходимые расходы материальных и трудовых ресурсов на производство того или иного вида продукта, устанавливать задания по снижению этих затрат на основе плана снижения себестоимости.

Установление плановой себестоимости по отрасли промышленности основывается на общественно-необходимых затратах всех элементов себестоимости, а установление плановой себестоимости для отдельного предприятия исходит из его конкретных производственных условий. Различие условий производства на предприятиях, выпускающих однородную продукцию, определяет и различную плановую себестоимость ее. В масштабе отрасли эти разли-

чия в уровне плановой себестоимости отдельных предприятий выравниваются в среднюю плановую себестоимость по отрасли.

На каждом отдельном предприятии и отрасли, как результат производственного процесса, образуется фактическая себестоимость того или иного вида продукции. Сравнение фактической и плановой себестоимости позволяет судить об успешности работы. Если фактическая себестоимость ниже плановой, то это свидетельствует о хорошей работе и, наоборот, если фактическая себестоимость превышает установленную планом, то это говорит о плохой работе предприятия или отрасли.

Себестоимость является обобщающим показателем, характеризующим качество работы предприятия. В себестоимости, как в зеркале, отражаются важнейшие стороны деятельности предприятий: выполнение производственной программы по ассортименту и качеству продукции, уровень производительности труда, ритмичность работы, эффективность использования оборудования, внедрение новой техники, экономия сырья, материалов, инструмента, топлива, электроэнергии, борьба с потерями и браком.

Снижение себестоимости продукции является делом большой государственной важности, столбовой дорогой развития социалистической промышленности. Оно выступает как источник увеличения прибыли в народном хозяйстве и роста накопления и потребления.

Систематическое снижение себестоимости, выражающее экономию затрат материальных и трудовых ресурсов предприятий, является одним из основных факторов расширения масштабов производства, предпосылкой осуществления советской политики цен и повышения благосостояния трудящихся.

С увеличением объема социалистического производства возрастает народнохозяйственное значение снижения себестоимости. Один процент снижения себестоимости промышленной продукции в абсолютном выражении составил в 1947 г. 1,8 миллиарда рублей, в 1950 г.— свыше 4 миллиардов рублей, в 1955 г.— более 6 миллиардов рублей. Наличие категории себестоимости обеспечивает плановое воздействие государства на сокращение производственных затрат, позволяет вскрывать имеющиеся внутренние резервы.

Декабрьский Пленум ЦК КПСС (1956 г.) вновь подчеркнул необходимость добиваться всемерной мобилизации внутренних резервов предприятий, улучшения исполь-

зования действующих мощностей, роста производительности труда, снижения себестоимости продукции и повышения ее качества на основе внедрения новой техники и улучшения организации производства.

Планирование себестоимости играет большую роль в деле выявления и мобилизации внутрипроизводственных резервов. Для каждого предприятия ежегодно устанавливается задание по снижению себестоимости, выполнение которого является одним из важнейших показателей выполнения плана. Государственное плановое задание по снижению себестоимости оказывает огромное организующее воздействие на весь процесс производства, ориентирует на лучшее использование средств производства и повышение производительности труда на основе улучшения его организации и внедрения передовой техники.

Задания по себестоимости тесно связаны со всеми другими разделами и показателями плана: с производственной программой, с планом по труду, с планом развития и внедрения новой техники, с планом материально-технического снабжения, с финансовым планом и др. Находясь в зависимости от различных показателей работы предприятия, задание по себестоимости само оказывает большое влияние на них.

Важнейшим звеном, непосредственно связывающим план по себестоимости с другими разделами плана, являются технически обоснованные нормы затрат. К ним относятся: нормы затрат труда, нормы расходов сырья, материалов, топлива и электроэнергии, показатели использования оборудования, производственных площадей и других элементов производственных фондов предприятия. Эти нормы затрат лежат в основе как плана по себестоимости, так и производственной программы, плана по труду, плана материально-технического снабжения и других разделов плана.

Это значит, что борьба за выполнение плана по снижению себестоимости непосредственно ведет к сокращению издержек производства и улучшению всех производственных показателей предприятия.

Плановое задание по себестоимости устанавливается для отдельных отраслей и предприятий с учетом различий в условиях производства — уровня техники, природных факторов, степени отдаленности от источников сырья и т. п. В то же время в целях сокращения издержек производства предприятий необходимо устранять необоснованные разрывы в уровне себестоимости одинаковой продукции на

разных предприятиях и тем подтягивать отстающие предприятия до уровня передовых, заставлять их внедрять более совершенную технику, организацию производства и передовой опыт.

Денежная форма выражения издержек производства — себестоимость — дает возможность сопоставлять расходы предприятий на производство продукции, выявляя тем самым лучшие способы и методы производства, более совершенные формы организации труда. Все это помогает вскрывать и приводить в действие имеющиеся неиспользованные резервы предприятий.

В настоящее время в планировании себестоимости имеются крупные недостатки, которые ведут к ослаблению хозяйственного расчета, мешают выявлению внутренних резервов производства и осуществлению режима экономии. К таким недостаткам следует отнести имеющее место на отдельных предприятиях завышение в плановых калькуляциях затрат сырья, материалов и заработной платы на производство единицы продукта. Это является результатом действующих заниженных норм и включения в себестоимость необоснованных доплат, а также установления плановой себестоимости на основе только фактических затрат предыдущего периода, без анализа этих затрат и учета резервов.

Задачи развития социалистического производства требуют повышения качества планирования себестоимости на основе технически обоснованных, прогрессивных норм затрат материальных и трудовых ресурсов. В этом выступает сознательное использование воздействия закона стоимости на социалистическое производство.

Принцип материальной заинтересованности стимулирует рост производительности труда и культурно-технического уровня работников производства, поощряет кадры к всестороннему овладению техникой, к постоянному совершенствованию ее, стремлению использовать технику наиболее эффективно.

Материальная заинтересованность работников социалистического производства обеспечивается при помощи таких экономических рычагов, связанных с законом стоимости, как денежная заработная плата, цена, прибыль и др. Важным фактором, материально стимулирующим улучшение работы социалистических предприятий, является оставление части чистого дохода в распоряжении предприятий.

Стоимостной формой чистого дохода общества, созда-

ваемого в промышленности, выступает налог с оборота и прибыль социалистических предприятий. Налог с оборота — часть чистого дохода общества, идущего в распоряжение социалистического государства. Поэтому налог с оборота полностью идет в государственный бюджет.

Для каждого вида продукта устанавливается постоянная ставка налога с оборота, в соответствии с которой этот налог перечисляется в государственный бюджет при реализации продукции. Исходя из производственного плана предприятия, определяется заранее общая сумма налога с оборота, которая увеличивается в соответствии с фактическим выполнением плана.

Взимание налога с оборота служит важным средством контроля за ходом выполнения планов хозрасчетных предприятий и способствует улучшению их работы. Невыполнение планов поступлений налога с оборота указывает на отставание предприятия, крупные недостатки в его хозяйственно-финансовой деятельности. В этих случаях государственные финансовые органы ставят вопрос о принятии мер, обеспечивающих выполнение плана.

Уровень налога с оборота на различную продукцию неодинаков. Продукция отраслей, производящих средства производства, как правило, не облагается или облагается сравнительно низкими ставками; продукция отраслей, производящих средства потребления, — относительно высокими ставками налога с оборота.

Налог с оборота — основная доходная статья в государственном бюджете. В 1956 г. налог с оборота составлял 271,1 миллиарда рублей и его удельный вес в доходах государственного бюджета был около 46 процентов. Налог с оборота мобилизует стоимость чистого продукта в распоряжение государства. Вместе с этим он, будучи составной частью отпускной цены продукта, является средством планирования цен.

Если налог с оборота является стоимостной формой чистого продукта, целиком идущего в распоряжение социалистического государства, то прибыль представляет стоимостную форму чистого продукта, часть которого направляется в распоряжение предприятия. Величина прибыли предприятия устанавливается в плановом порядке, как плановая прибыль. Дополнительное снижение себестоимости по сравнению с планом образует сверхплановую прибыль.

Прибыль не отличается от налога с оборота по своей

экономической сущности. Значение прибыли, как экономической категории, состоит в том, что она служит материальным стимулом улучшения всей хозяйственной деятельности предприятия и соблюдения режима экономии.

От плановой прибыли предприятия делают определенный процент отчислений в государственный бюджет, что является вторым важным источником доходов государственного бюджета. Примерно 65 процентов всей прибыли, полученной в промышленности в 1956 г., направлено в бюджет. Это составило более 107 миллиардов рублей, то есть около 20 процентов всех государственных доходов.

Оставляемая в распоряжении предприятий часть прибыли используется для покрытия установленных планом потребностей этих предприятий в приросте оборотных средств, идет на капитальное строительство, а также для создания специальных поощрительных фондов: фонда предприятия для улучшения культурно-бытовых условий работников, совершенствования производства и фонда премирования по итогам Всесоюзного социалистического соревнования. Такое распределение прибыли стимулирует выполнение и перевыполнение планов накоплений, так как усиливает заинтересованность предприятий в перевыполнении производственных программ, планов реализации, улучшения качества и снижения себестоимости продукции.

Хозяйственный расчет требует систематического сопоставления расходов и доходов предприятий, такой организации их хозяйственной деятельности, при которой расходы покрывались бы получаемыми доходами. Превышение доходов над расходами, или получаемая прибыль, характеризует работу предприятия и выражает его рентабельность.

Об уровне рентабельности судят по отношению суммы полученной прибыли к полной себестоимости выпущенной продукции. Если данное предприятие получает прибыль, значит, оно работает рентабельно. Если же доходов недостаточно для покрытия расходов, то предприятие нерентабельно.

Уровень рентабельности, как показатель, имеет важное практическое значение, так как он позволяет сопоставить рентабельность различных предприятий, а также определить динамику рентабельности одних и тех же предприятий за ряд лет.

Чем выше рентабельность, тем больше создается чистого дохода общества, тем значительнее источники социалисти-

ческого накопления и удовлетворения растущих материальных и культурных потребностей трудящихся.

Борьба за рентабельную работу всех предприятий имеет большое значение для увеличения социалистических накоплений. Если то или иное предприятие получило убыток, то для обеспечения его бесперебойной работы в дальнейшем требуется дополнительное финансирование, передача ему части накоплений, полученных в результате рентабельной работы других предприятий. Финансирование нерентабельных предприятий на возмещение тех средств, которые утрачены ими в связи с наличием убытков, осуществляется в форме выдачи им дотации из средств государственного бюджета.

Следует учитывать, что в хозяйственной практике воздействие закона стоимости может вызвать и отрицательные для социалистического общества последствия. Известно, что отдельные виды продукции часто имеют разную трудоемкость, что по одному виду изделий план выполнить можно легче, с меньшими затратами труда, а по другому — затрат надо больше. Поэтому на отдельных предприятиях имеет место стремление перевыполнить план за счет производства наименее трудоемких видов продукции в ущерб выполнению плана по всему ассортименту.

Порождается тенденция к расширению производства таких изделий, которые обеспечивают предприятиям наиболее легкое выполнение плана по валовой продукции за счет недовыполнения плановых заданий по отдельным более трудоемким видам продукции.

Стремясь выполнить план по объему производства, некоторые руководители предприятий становятся на путь произвольного изменения ассортимента выпускаемой продукции: расширяют производство более «прибыльных» видов и сортов изделий за счет сокращения менее «прибыльных».

Такие отклонения от плана наносят ущерб народному хозяйству, так как оно недополучает продукцию, запланированную для удовлетворения его потребностей. Подобная практика является вредной, антигосударственной и противоречит закону планомерного, пропорционального развития народного хозяйства. Нарушение структуры ассортимента, предусмотренного в плане одного предприятия, может вызвать перебой в работе другого предприятия, сорвать у него выполнение плана.

К борьбе за рентабельность нельзя подходить с точки

зрения узковедомственных интересов, с точки зрения только отдельного предприятия. Рентабельная работа предприятий обязательно предполагает выполнение всех заданий государственного плана не только по стоимости, но и в натуральном выражении. Это создает все необходимые условия для роста социалистического накопления, подъема материального и культурного благосостояния советского народа.

* * *

Прибыль, получаемая предприятием, определяется двумя факторами: уровнем отпускной цены предприятия и величиной себестоимости производимой продукции.

Через планирование оптовых цен социалистическое государство в плановом порядке использует воздействие закона стоимости в интересах развития социалистического производства.

Различают фабрично-заводскую цену (так называемую оптовую цену предприятия) и оптовую цену промышленности.

Фабрично-заводская цена планируется на уровне издержек предприятия и равна плановой себестоимости продукции плюс прибыли предприятия. Оптовая цена в промышленности складывается из фабрично-заводской цены и налога с оборота, который перечисляется в государственный бюджет при реализации продукции.

Средства производства реализуются внутри государственного сектора по фабрично-заводским ценам, в основу которых кладется среднеотраслевая себестоимость. Цена на средства производства возмещает издержки производства предприятия и обеспечивает некоторую прибыль, которая исчисляется как 3—5-процентная надбавка к себестоимости продукции. Эта прибыль является средством материального стимулирования коллектива предприятия в выполнении и перевыполнении плана и создания денежных накоплений в руках государства.

Экономический оборот средств производства осуществляется на основе плановых оптовых цен, как правило, без учета налога с оборота, так как средства производства идут в производственное потребление внутри государственного сектора. Фабрично-заводская цена и оптовая цена промышленности на средства производства обычно совпадают.

Цена на промышленную продукцию предметов потребления образуется несколько иначе.

Если плановые цены, устанавливаемые для экономического оборота средств производства, включают в себя часть чистого дохода, созданного в производстве, то плановые цены на промышленные предметы потребления должны включать в себя весь чистый доход, созданный в процессе производства товаров. С помощью налога с оборота государство устанавливает цены на товары с учетом их стоимости и аккумулирует значительную часть чистого дохода в руках всего общества. Цена на предметы потребления складывается из себестоимости, прибыли предприятия и налога с оборота. Это обеспечивает возмещение издержек производства предприятия и его материальное стимулирование, а также накопление известной части чистого дохода в руках государства для удовлетворения потребностей расширенного социалистического воспроизводства.

Таким образом, воздействие закона стоимости по-разному проявляется в образовании цен на средства производства и предметы потребления.

Распределение средств производства с использованием денежной формы приводит к необходимости взаимных расчетов между предприятиями, позволяет определять доходность и убыточность предприятий, на основе хозяйственного расчета осуществлять контроль рублем за их работой.

Советское государство использует воздействие закона стоимости на производство посредством политики снижения оптовых цен. Снижая оптовые цены, государство ставит предприятия в такие условия, при которых они должны добиваться сокращения себестоимости за счет роста производительности труда. Снижение оптовых цен на промышленную продукцию является особенностью советской политики цен.

Цена — это экономический рычаг планового развития социалистического народного хозяйства.

Наличие стоимостных категорий — цены, себестоимости и прибыли — оказывает положительное воздействие на производство, так как заставляет коллектив предприятия бороться за увеличение выпуска продукции, рост производительности труда, проведение строжайшего режима экономии материальных, трудовых и денежных ресурсов.

О воздействующем значении цен на производство свидетельствует, например, практика хозрасчетной работы совхозов.

До 1 января 1954 г. сдаточные цены на сельскохозяйственную продукцию совхозов были значительно ниже

фактической себестоимости этой продукции. В результате, как правило, не возмещались издержки совхозного производства и себестоимость была значительно выше, чем отпускная цена. Такое положение не позволяло совхозам правильно организовать хозрасчет, вело к планированию завышенной себестоимости и отрицательно сказывалось на всей их работе.

С 1 января 1954 г. установлены новые дифференцированные по экономическим районам сдаточные цены на совхозную продукцию, уровень которых приближен к уровню фактической себестоимости. Это обеспечивает возмещение совхозам издержек производства и предоставляет в их распоряжение часть чистого дохода.

Новые цены, приближенные к уровню фактической себестоимости, создали условия для рентабельной работы совхозов.

Результатом этого явилось снижение себестоимости совхозной продукции; появились возможности для ликвидации государственных дотаций, так как расходы стали покрываться за счет получаемых доходов.

Таким образом, через хозрасчетную деятельность государственных предприятий оказывается воздействие закона стоимости на производство. Вместе с тем хозяйственный расчет позволяет сознательно использовать воздействие закона стоимости в интересах роста и совершенствования социалистического производства.

3. Использование закона стоимости в интересах подъема колхозного производства

Важнейшим принципом колхозной жизни является правильное сочетание личных материальных интересов колхозников с общественными интересами колхозов и государства. Политика цен на колхозную продукцию играет большую роль в соблюдении этого принципа.

Значительная часть продукта колхоза принимает форму товарной продукции, продается государству или населению, и колхоз за счет этого получает денежные доходы. Цены, по которым реализуется товарная продукция, оказывают большое влияние на состояние и развитие колхозного производства в целом и его отдельных отраслей. В этом проявляется воздействие закона стоимости на колхозное производство.

Денежные доходы колхоза зависят в основном от двух факторов: во-первых, от величины реализуемого продукта и, во-вторых, от уровня цен, по которым реализуется продукт.

Величина денежных доходов во многом определяет размеры расширенного воспроизводства в колхозе. Так, 15—20 процентов денежных доходов колхоза отчисляется в неделимый фонд и идет на возмещение истраченных средств производства и на накопления. Фонд накопления будет больше в тех колхозах, где выше денежные доходы, поэтому в колхозах, получающих большие доходы, создаются лучшие возможности для расширенного воспроизводства.

От уровня цен на сельскохозяйственную продукцию зависит доходность отдельных отраслей сельскохозяйственного производства, что во многом предопределяет направление и специализацию колхозов. Колхоз стремится направлять средства в первую очередь на расширение тех отраслей, которые дают наибольшие доходы. Чем выше доходы колхоза и колхозников от данной отрасли, тем больше они в ней материально заинтересованы, тем более труда и средств вкладывают в эту отрасль.

В практике колхозного строительства сложились два основных вида плановых цен на колхозную продукцию. Это — государственные заготовительные и закупочные цены, по которым государство оплачивает приобретаемую им колхозную продукцию. Уровень этих цен различен.

По заготовительным ценам оплачивается сельскохозяйственная продукция, поступающая от колхозов государству в счет госпоставок. Роль государственных поставок, кроме образования фондов продовольствия и сырья в руках государства, состоит в том, что через эту форму часть чистого дохода, созданного в колхозе, переходит в распоряжение государства. Поэтому уровень заготовительных цен должен, как правило, возмещать лишь издержки колхозного производства.

Иное дело закупочные цены. Они призваны стимулировать развитие общественного хозяйства колхозов. Это достигается установлением такого уровня закупочных цен, при котором часть чистого дохода остается в колхозе. Благодаря этому колхоз материально заинтересован в расширении своего производства.

При соблюдении этих условий закон стоимости оказывает положительное воздействие на развитие сельскохозяйственного производства, создавая возможности для накоп-

ления и расширения производства, а также материальную заинтересованность колхозов и колхозников во всемерном развитии своего общественного хозяйства.

Наряду с государственными поставками и госзакупками, колхозы имеют возможность продавать излишки своей продукции на колхозном рынке по ценам, складывающимся на рынке, которые находятся под воздействием плановых розничных цен государственной торговли.

Этот процесс можно проиллюстрировать следующей схемой:

Формы реализации колхозной продукции	Розничн. цена един. продукт. госторг. (в руб.)	Выплачено колхозу за единицу продукта (в руб.)			Чистый доход общества (в руб.)
		всего	В том числе		
			издерж. произв. колхоза	чистый доход колхоза	
1. Обязательные поставки . . .	100	30	30	—	70
2. Государственные закупки	100	70	30	40	30
3. Продажа на колхозном рынке .	100	100	30	70	—

Действующие в настоящее время закупочные цены выше заготовительных цен, применяемых при обязательных поставках, по зерну и картофелю в 3 раза, по мясу—примерно в 2, птице — в 1,5, молоку — в 2,2, маслу топленому — в 1,75, огурцам и помидорам—в 1,4, капусте в 2 раза и т. д. Такая разница между заготовительными и закупочными ценами обусловливает различный характер распределения чистого дохода при этих формах заготовок.

Уровень заготовительной цены должен соответствовать средним колхозным издержкам производства данного экономического района. По заготовительным ценам покрываются необходимые средние затраты на производство продукта, а не индивидуальные затраты каждого отдельного колхоза.

Если колхоз плохо ведет хозяйство, неэффективно использует землю и средства производства, то у него низка производительность труда и велики затраты на единицу продукции. Такой колхоз, реализовав продукцию по общим для всех колхозов ценам, получит чистый доход в меньших размерах, чем другие артели. И, наоборот, колхоз, хорошо

организующий общественное хозяйство, высокопродуктивно использующий землю и другие средства производства, имеет относительно низкие издержки производства на единицу продукта. Реализуя продукцию на общих для всех колхозов условиях, он получает более высокую сумму чистого дохода, что позволяет ему увеличивать накопление, повышать темпы расширенного воспроизводства, а также увеличивать натуральную и денежную оплату трудодня и тем самым улучшать благосостояние колхозников.

Различия в экономическом положении колхозов являются результатом, прежде всего, разного уровня производительности труда в них. Однако, если бы цены на колхозную продукцию устанавливались государством дифференцированно, соответственно с затратами на единицу продукции, произведенными в том или ином колхозе, то это в значительной мере свело бы на нет результаты, получаемые передовыми колхозами вследствие более высокого уровня ведения хозяйства. Это привело бы к вредной уравниловке, подорвало материальную заинтересованность колхозов в дальнейшем развитии своего общественного хозяйства, повышении производительности труда и снижении издержек производства.

Следовательно, заготовительные и закупочные цены на колхозную продукцию должны быть едины для всех колхозов данной сельскохозяйственной зоны, а в некоторых случаях и для всех колхозов страны. Только при этом условии закон стоимости будет оказывать положительное воздействие на развитие колхозного производства.

Однако использование воздействия закона стоимости на колхозное производство заключается не только в повышении или поддержании стабильности заготовительных и закупочных цен, по которым реализуется основная масса колхозной продукции. Закон стоимости будет оказывать положительное воздействие на колхозное производство и при снижении цен, если оно будет осуществляться по мере сокращения затрат на производство единицы продукции. При этом условии снижение цен будет сопровождаться ростом доходности производства и укреплением всего общественного хозяйства.

ГЛАВА IV

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПО ТРУДУ И ЗАКОН СТОИМОСТИ

1. Связь закона распределения по труду с законом стоимости

Теоретической основой решения проблемы распределения является марксистско-ленинское учение о способе производства материальных благ, как главном материальном условии развития общества.

Процесс производства, взятый в его постоянном повторении, возобновлении, есть воспроизводство и представляет собою единство производства, распределения, обмена и потребления.

Производство, распределение, обмен и потребление, как составные моменты воспроизводства, не являются оторванными друг от друга явлениями, а образуют собою части целого, различия внутри единства.

Решающее значение в этом единстве принадлежит производству, которое обусловливает и соответствующие ему формы распределения материальных благ.

«Распределение,— писал Маркс,— само есть продукт производства,— не только в отношении предмета, ибо распределяться могут только результаты производства,— но и в отношении формы, ибо определенный способ участия в производстве определяет особую форму распределения»[1].

Общей экономической основой, определяющей условия

---

[1] К. Маркс. К критике политической экономии, Госполитиздат, 1953, стр. 207.

производства, а стало быть, и условия распределения, является господствующая в обществе форма собственности на средства производства.

Хотя конечной целью производства в любой общественно-экономической формации служит потребление, тем не менее потребление зависит от того, как в обществе распределены средства производства, а значит, и от того, как, в чьих интересах распределяются созданные продукты труда.

При капитализме основой производственных отношений является частная собственность капиталистов на средства производства и отсутствие собственности на средства производства у рабочих, которые вынуждены продавать свою рабочую силу, чтобы не умереть с голоду.

При таком распределении средств производства непосредственной целью производства становится извлечение прибавочной стоимости. Раз средства производства принадлежат капиталистам, им принадлежит и созданный рабочими продукт труда. Непосредственной связи между производством и потреблением при капитализме нет. Для капитализма характерным является антагонистическое противоречие между производством и потреблением.

При социализме общественному характеру производства соответствует и общественный характер присвоения продуктов труда. Здесь нет (в экономическом смысле слова) деления продуктов, а следовательно и труда, на прибавочный и необходимый, деления, выражающего отношения эксплуатации человека человеком. Весь труд, затрачиваемый в производстве, выступает как необходимый труд, труд на себя и на общество. В этом разделении труда нет антагонистического противоречия, так как труд на общество является таким же необходимым, как и труд на себя.

В силу этого при социализме установилась непосредственная связь между производством и потреблением. Целью социалистического производства является человек с его потребностями.

Эта цель выражена в основном экономическом законе социализма, требованиям которого подчинено и распределение продукта труда, так как последнее совершается в интересах как отдельных производителей, так и всего общества в целом.

«Только социализм,—писал В. И. Ленин,— даст возможность широко распространить и настоящим образом

подчинить общественное производство и распределение продуктов по научным соображениям, относительно того, как сделать жизнь всех трудящихся наиболее легкой, доставляющей им возможность благосостояния»[1].

Как же распределяется совокупный общественный продукт в социалистическом обществе»[1].

Основы научного анализа составных частей совокупного общественного продукта и его распределения в социалистическом обществе впервые были сформулированы К. Марксом в работе «Критика Готской программы». Критикуя несостоятельность мелкобуржуазной теории Ф. Лассаля о праве рабочих на получение так называемого «полного продукта своего труда», К. Маркс показал, что для возможности осуществления расширенного воспроизводства при социализме необходимо, чтобы работники социалистического общества производили продукты не только для себя, но и для общества.

К. Маркс указывал, что для нормального функционирования и развития социалистического общества, для целей расширенного воспроизводства необходимо из совокупного общественного продукта вычесть расходы по возмещению потребленных средств производства и ту часть, которая предназначена для расширения производства. Кроме того, необходимо также вычесть резервный или страховой фонд для страхования от несчастных случаев, стихийных бедствий и пр.

После всех этих вычетов остается та часть совокупного общественного продукта, которая предназначена для целей личного потребления.

Но прежде чем дело дойдет до индивидуального распределения, отсюда нужно вычесть расходы, связанные с издержками управления.

Из фонда потребления возмещаются расходы, связанные с развитием образования, здравоохранения, культуры и т. д., то есть расходы, связанные с удовлетворением общественных потребностей людей. Причем, как указывал Маркс, эта доля расходов значительно возрастет и будет увеличиваться по мере развития социалистического общества. Далее необходимо образование фонда для нетрудоспособных и проч. Маркс не предусматривал в своей схеме расходов на оборону социалистического государства, поскольку он исходил из положения о возможности одновре-

[1] В. И. Ленин. Соч., т. 27, стр. 375.

менной победы социалистической революции во всех или в большинстве главных капиталистических стран.

Все эти вычеты из совокупного общественного продукта используются для нужд общества, в интересах самих трудящихся и способствуют более полному удовлетворению материальных и культурных потребностей всего общества. При социализме, указывал К. Маркс, «все удерживаемое с производителя как частного лица, прямо или косвенно идет на пользу ему же как члену общества» [1].

Совокупный общественный продукт по своей натуральной форме состоит из средств производства и предметов потребления, произведенных за определенный промежуток времени, например за год, а по стоимости распадается на три составные части: стоимость потребленных средств производства, стоимость продукта, созданного трудом для себя, и стоимость продукта, созданного трудом для общества.

Совокупный общественный продукт, за вычетом потребленных средств производства, составляет национальный доход общества. Национальный доход в свою очередь, пройдя процесс распределения и перераспределения, распадается на фонд накопления и фонд потребления. В индивидуальное потребление трудящихся, как мы уже видели, поступает не весь фонд потребления, а только его определенная часть: во-первых, та часть национального дохода, которая остается в личном потреблении работников сферы материального производства, и, во-вторых, та часть продукта для общества, которая идет в потребление работников, занятых в области здравоохранения, государственного управления, обороны и т. д.

* * *

В дальнейшем мы будем рассматривать в основном распределение фонда индивидуального потребления среди работников сферы материального производства. Распределение среди работников сферы нематериального производства подчиняется тем же закономерностям, но вместе с тем имеет и свои специфические особенности, рассмотрение которых выходит за границы настоящей книги.

Социализму присущ свой способ распределения материальных благ.

---

[1] К. Маркс. Критика Готской программы, стр. 13.

В своей работе «Анти-Дюринг» Ф. Энгельс писал, что при социализме «распределение, поскольку оно управляется чисто экономическими соображениями, будет регулироваться интересами производства, развитие же производства больше всего стимулируется таким способом распределения, который позволяет *всем* членам общества как можно более всесторонне развивать, поддерживать и проявлять свои способности»[1].

Таким экономическим законом, который управляет распределением материальных благ между членами социалистического общества, является закон распределения по труду, возникающий и действующий на базе общественной собственности на орудия и средства производства.

Господство социалистической собственности на средства производства в двух ее формах означает, что условия, при которых совершается общественное производство и распределение материальных благ, принципиально изменились по сравнению с производством и распределением при капитализме.

Люди трудятся теперь на себя, на свое общество. Взаимоотношения между ними имеют характер товарищеского сотрудничества и социалистической взаимопомощи. Труд при социализме является трудом свободным от эксплуатации.

«Впервые после столетий труда на чужих, подневольной *работы на эксплуататоров* является возможность *работы на себя* и притом работы, опирающейся на все завоевания новейшей техники и культуры»[2].

Общественная собственность на средства производства и общественный труд при социализме означают и общественное присвоение продукта труда, который уже не делится на необходимый и прибавочный, а является целиком общественно-необходимым продуктом и распределяется в интересах наиболее полного удовлетворения потребностей общества и всех его членов. Следовательно, и распределение, как составная часть процесса воспроизводства, подчинено той же цели, что и производство. И независимо от того, действует ли в обществе принцип распределения по труду (первая фаза коммунизма) или принцип распределения по потребностям (вторая фаза коммунизма),— распределение подчинено наиболее полному удовлетворе-

---

[1] Ф. Энгельс. Анти - Дюринг, Госполитиздат, 1953, стр. 188.
[2] В. И. Ленин. Соч., т. 26, стр. 368.

нию материальных и культурных потребностей всего общества.

Выполнение этой цели всякий раз зависит от конкретных исторических условий, от той ступени, на которой находится в своем развитии социалистическое производство и, прежде всего, его производительные силы.

Вопрос сводится к тому — как, в какой мере могут быть удовлетворены потребности общества, каков тот максимум, который общество может представить в индивидуальное распоряжение каждого члена общества?

Ф. Энгельс указывал, что «способ распределения существенным образом зависит от количества распределяемых продуктов и что это количество, конечно, меняется вместе с прогрессом производства и общественной организации, а следовательно, должен меняться и способ распределения» [1].

Чем выше уровень развития производительных сил общества, тем большим количеством материальных благ оно располагает для удовлетворения потребностей своих членов.

Производительные силы социалистического общества не достигли еще такого уровня своего развития, чтобы обеспечить изобилие материальных и духовных благ и осуществлять их распределение в соответствии с принципом «от каждого по способностям — каждому по потребностям».

Недостаточный уровень развития производительных сил социализма (по отношению к производительным силам коммунизма) выражается и в том, что в первой фазе коммунизма сохраняется старое разделение труда, с существенными различиями между трудом умственным и физическим, квалифицированным и простым, тяжелым и легким, существенными различиями между городом и деревней.

А это означает, что в равное время люди различного труда, в силу различной его производительности, создают и различное количество материальных благ, производят в единицу времени различные стоимости.

С другой стороны, труд при социализме не стал еще для всех членов общества первой жизненной потребностью. Для каждого работника труд остался необходимым сред-

---

[1] К. Маркс и Ф. Энгельс. Избранные письма, Госполитиздат, 1948, стр. 421.

ством поддержания жизни, обязанностью. При социализме, поскольку он вырастает из капитализма, сохраняются остатки прежнего отношения к труду, выражающиеся в стремлении отдельных членов общества урвать себе побольше, а государству, обществу дать поменьше.

Ясно, что при распределении материальных благ общество не может не учитывать этих обстоятельств, объективных по своему содержанию.

Единственной мерой потребления при социализме является количество и качество затраченного труда в общественном производстве. То количество труда, которое непосредственный производитель дал обществу в одной форме, он получает от общества в другой форме.

Социализм несовместим с мелкобуржуазной уравниловкой. Уравнительное распределение предметов потребления пришло бы в столкновение с самой сущностью социалистического производства, оно не обеспечило бы материальной заинтересованности работников производства в непрерывном его развитии и совершенствовании, в росте производительности общественного труда.

Социализм означает не индивидуальное материальное равенство (равенство в потреблении), а общественное равенство: равное отношение всех членов общества к средствам производства, равное освобождение от эксплуатации, равное право и обязанность всех участвовать в общественном производстве, равное право всех членов общества на получение своей доли в созданном продукте.

«Право производителей *пропорционально* доставляемому ими труду; равенство состоит в том, что измерение производится равной мерой — трудом»[1].

Поэтому при социализме огромную роль играет личная материальная заинтересованность, материальные стимулы к труду.

Принцип материальной заинтересованности является одним из коренных принципов социалистического хозяйствования, на что неоднократно указывал В. И. Ленин. В 1921 г. он писал, что для подготовки перехода к коммунизму потребуется работа в течение долгого ряда лет и что в этот период хозяйство нужно строить «не на энтузиазме непосредственно, а при помощи энтузиазма, рожденного великой революцией, на личном интересе, на личной заин-

---

[1] К. *Маркс*. Критика Готской программы, стр. 16.

тересованности, на хозяйственном расчете...»[1]. Говоря о принципе «Кто не работает, тот не ест», В. И. Ленин указывал, что «в этой простой, простейшей и очевиднейшей истине — основа социализма, неискоренимый источник его силы, неистребимый залог его окончательной победы»[2].

Принцип материальной заинтересованности заключается в том, что государство, общество устанавливает и контролирует меру труда и меру вознаграждения. Потребление ставится в прямую зависимость от количества и качества индивидуальных затрат труда. Степень участия каждого трудящегося в общественном производстве определяет и степень участия его в распределении предметов потребления. Принцип материальной заинтересованности означает дифференциацию в оплате труда квалифицированных и неквалифицированных работников, работников умственного и физического труда, труда тяжелого и легкого и т. д. Принцип материальной заинтересованности при социализме является объективной необходимостью, порожденной особенностями первой фазы коммунизма — социализма.

Таким образом, распределение между членами социалистического общества в соответствии с количеством и качеством затраченного труда в общественном производстве является объективным экономическим законом. Этот закон отражает наиболее общие и существенные стороны процесса распределения предметов потребления при социализме.

Объективная необходимость распределения по труду будет существовать до тех пор, пока общественные производительные силы не разовьются до такой степени, что станет возможным создание изобилия предметов потребления, пока не будут преодолены остатки старого разделения труда, пока труд из средства поддержания жизни не превратится в первую жизненную потребность.

«На высшей фазе коммунистического общества, после того как исчезнет порабощающее человека подчинение его разделению труда; когда исчезнет вместе с этим противоположность умственного и физического труда; когда труд перестанет быть только средством для жизни, а станет сам первой потребностью жизни; когда вместе с всесторонним развитием индивидов вырастут и производительные силы и все источники общественного богатства польются пол-

---

[1] В. И. Ленин. Соч., т. 33, стр. 36.
[2] Там же, т. 23, стр. 26

ным потоком, лишь тогда можно будет совершенно преодолеть узкий горизонт буржуазного права, и общество сможет написать на своем знамени: Каждый по способностям, каждому по потребностям!»[1].

Пока же труд не стал еще для подавляющей массы членов общества естественной жизненной потребностью, а достигнутый уровень в развитии производительных сил не обеспечивает изобилия предметов потребления, социалистическое общество нуждается в строжайшем соблюдении требований экономического закона распределения по труду, в осуществлении контроля со стороны общества и со стороны государства над мерой труда и мерой вознаграждения.

По мере дальнейшего продвижения нашей страны к коммунизму значение принципа материальной заинтересованности будет возрастать. Коммунистическая партия и Советское правительство уделяют большое внимание правильному соблюдению принципа материальной заинтересованности, наиболее полному познанию экономического закона распределения по труду и соблюдению его требований в практике хозяйственного строительства.

Коммунистическая партия всегда вела и ведет непримиримую борьбу со всеми проявлениями мелкобуржуазной уравниловки, со всякими извращениями в организации заработной платы на государственных предприятиях и в распределении доходов в колхозах.

XX съезд КПСС в целях дальнейшего роста социалистического производства и повышения материального уровня трудящихся особое внимание обратил на вопросы, связанные с оплатой труда в нашей стране, и отметил, что в этой области имеется много неупорядоченности и путаницы. Особенно это относится к вопросам организации заработной платы.

«Перед нами стоит важная политическая и хозяйственная задача,— говорил на XX съезде партии Н. С. Хрущев,— навести надлежащий порядок в оплате труда. Необходимо последовательно проводить в жизнь принцип личной материальной заинтересованности работников, помня, что осуществление этого принципа является важнейшим условием неуклонного роста производства» [2].

---

[1] К. Маркс. Критика Готской программы, стр. 16, 17.

[2] XX съезд Коммунистической партии Советского Союза. Стенографический отчет, часть I стр. 75.

Строжайшее соблюдение принципа материальной заинтересованности тем более необходимо, что на современном этапе коммунистического строительства распределение по труду полностью соответствует интересам развития социалистического общества и постепенного перехода от социализма к коммунизму. Оно способствует дальнейшему мощному росту производительных сил социализма, укреплению социалистического строя, неуклонному подъему материального и культурного благосостояния трудящихся масс.

Экономический закон распределения по труду осуществляется в социалистическом обществе не стихийно, не самотеком, а сознательно используется Коммунистической партией и Советским государством. Требования этого закона увязываются с требованиями основного экономического закона социализма, законов планомерного развития народного хозяйства, неуклонного повышения производительности труда, преимущественного роста производства средств производства и других экономических законов, действующих при социализме.

Поскольку в социалистическом обществе действует закон стоимости, то этот закон воздействует и на распределение при социализме.

Закон стоимости, воздействуя на производство и на обращение, не может не оказывать известного воздействия и на сферу распределения предметов потребления, поскольку они производятся и реализуются как товары.

Распределение при социализме осуществляется не путем прямого распределения продуктов, а посредством применения денежной формы стоимости, через торговлю.

Осуществляя распределение по труду, социалистическое государство применяет такие категории, как стоимость, цена, деньги, заработная плата, и учитывает при этом требования закона стоимости.

Стоимостные категории опосредствуют процесс учета затрат труда. Труд, затраченный на производство того или иного продукта, измеряется не непосредственно рабочим временем, а окольным путем, посредством стоимости и ее денежной формы — цены. Причем такое измерение идет не от стоимости рабочей силы, которая при социализме перестала быть товаром, и не от стоимостной формы труда. Форму стоимости может приобретать только продукт, являющийся предметом купли и продажи.

В процессе производства рабочий создает продукт труда, в котором воплощается стоимость потребленных средств

производства, плюс стоимость, созданная трудом для себя и для общества. Стоимость продукта, созданного трудом для себя и достается непосредственным производителям при распределении. Совершается это путем выплаты денежной заработной платы (в государственных предприятиях) и начислений по трудодням (в колхозно-кооперативных предприятиях).

Выдачей денежной заработной платы и распределением денежных доходов в колхозах не завершается распределение по труду. Рабочие и колхозники обменивают полученные деньги на необходимые им предметы потребления.

Процесс распределения по труду находит свое дальнейшее продолжение в сфере обмена, товарного обращения.

Торговля при социализме является необходимым условием осуществления экономического закона распределения по труду. От того, как развернута торговля, каковы количество, ассортимент и цены продаваемых товаров — зависит удовлетворение потребностей трудящихся в соответствии с получаемыми ими денежными доходами.

Таким образом, процессы производства, распределения и обмена, внутренне связанные между собою как моменты единого социалистического воспроизводства, опосредствуются также стоимостью и ее формами.

Используя стоимость, цену, общество, с одной стороны, измеряет затраты труда (через определение стоимости созданного продукта); с другой (путем выдачи денежной заработной платы и установления цен на предметы потребления) — определяет долю члена общества в той части общественного продукта, которая выделяется обществом для распределения по труду[1].

Стоимость, цена применяются здесь для установления правильного соотношения между количеством и качеством затраченного труда, воплощенного в совокупном общественном продукте, и количеством труда, воплощенного в предметах потребления, достающихся на долю члена общества при распределении и последующем обмене.

Соблюдение этой важнейшей общественной пропорции зависит от многих обстоятельств, в том числе от правильного учета затрат труда и измерения этих затрат в форме заработной платы, что составляет содержание нормирования

---

[1] Учет затрат труда и применение стоимостных категорий в колхозно-кооперативном секторе имеют свои особенности, о чем будет сказано ниже.

труда на социалистических предприятиях; от уровня цен на предметы потребления, от того, какое количество товаров может приобрести работник на полученную им заработную плату (здесь имеет значение как количество обращающихся товаров, так и их цены).

Учитывая воздействие закона стоимости на производство, распределение и обмен, общество должно постоянно поддерживать необходимую пропорцию между суммой денег, обращающихся в стране, массой поступающих на рынок товаров и их ценами. Только в этом случае население сможет реализовать свои денежные доходы в необходимых предметах потребления.

Как количество обращающихся товаров, так и их цены зависят в конечном счете от достигнутого обществом уровня производительности труда. Вот почему Коммунистическая партия и Советское правительство указывают, что темпы роста производительности труда должны опережать рост заработной платы.

Несоответствие в темпах роста производительности труда и заработной платы ведет к тому, что нарушается необходимая пропорция между денежными доходами населения и массой поступающих на рынок товаров.

Между тем, как отмечалось на XX съезде КПСС, за прошедшее пятилетие задания по росту производительности труда остались недовыполненными, тогда как задания по росту заработной платы были перевыполнены.

Директивами XX съезда КПСС по шестому пятилетнему плану развития народного хозяйства СССР на 1956—1960 гг. предусмотрены опережающие темпы роста производительности труда по сравнению с темпами роста заработной платы.

Национальный доход за пятилетие намечено увеличить на 60 процентов, реальную заработную плату рабочих и служащих—на 30 процентов и общие денежные и натуральные доходы колхозников на 40 процентов. Производительность же труда за пятилетие должна увеличиться в промышленности на 50 процентов, в строительстве на 52 процента, а также значительно возрасти в сельском хозяйстве. Розничный товарооборот в шестой пятилетке должен увеличиться примерно на 50 процентов с обеспечением более высокого его роста на селе.

XX съезд КПСС наметил значительное увеличение продажи населению важнейших товаров первой необходимости: мясопродуктов, молока и молочных продуктов, масла жи-

вотного и растительного, сахара, тканей шерстяных и хлопчатобумажных и т. д.

Шестая пятилетка явится новым крупным шагом по пути подъема народного благосостояния, обеспечения возрастающих материальных и культурных потребностей тружеников социалистического общества.

Дело за тем, чтобы привести в движение все резервы, способствующие росту общественного производства, дальнейшему подъему трудовой активности рабочих, колхозников и служащих.

Одним из таких важнейших резервов и является полное использование закона стоимости и закона распределения по труду, строжайшее соблюдение принципа материальной заинтересованности.

2. Заработная плата

На государственных социалистических предприятиях распределение предметов потребления по труду осуществляется посредством выдачи денежной заработной платы.

При социализме рабочая сила не является товаром, а стало быть, не имеет и стоимости. Поэтому заработная плата, как категория капиталистического хозяйства, сохранила у нас только свою форму. Содержание же ее принципиально изменилось. Она перестала быть превращенной формой стоимости (цены) рабочей силы, как товара.

Заработная плата при социализме выражает новые социалистические производственные отношения — отношения товарищеского сотрудничества и взаимопомощи свободных от эксплуатации тружеников общества; она выражает взаимоотношения между обществом в целом в лице государства и отдельными работниками, работающими на себя, на свое общество.

Что же представляет собой заработная плата как экономическая категория социализма?

«*Заработная плата при социализме* есть выраженная в денежной форме доля работника в той части общественного продукта, которая выплачивается государством рабочим и служащим в соответствии с количеством и качеством труда каждого работника»[1].

---

[1] Политическая экономия. Учебник, изд. II, Госполитиздат, 1955, стр. 473.

Заработная плата как экономическая категория социализма отражает действительные процессы, происходящие при производстве и распределении материальных благ.

К. Маркс указывал, что общей основой заработной платы является часть продукта собственного труда, которая входит в индивидуальное потребление рабочего. Под титулом заработной платы, писал Маркс, рабочий приобретает часть созданной им стоимости, «а, следовательно, измеряемую этой частью стоимости часть общественного продукта — необходимые жизненные средства»[1].

Но при капитализме та часть стоимости, которую рабочий создает в процессе производства и которая ему достается при распределении, имеет свою границу — стоимость рабочей силы. Все созданное сверх этого, независимо от того, сколько рабочий затратил еще дополнительно труда, присваивается безвозмездно капиталистом как прибавочный продукт. Именно поэтому К. Маркс указывал, что при капитализме труд является создателем стоимости, но к распределению этой стоимости не имеет никакого отношения.

В капиталистическом обществе рост производительности общественного труда, выражающегося в росте производства, не сопровождается соответствующим увеличением материальных благ, приобретаемых рабочими на заработную плату.

Это видно хотя бы из следующих данных. В США в среднем промышленный рабочий в 1947—1951 гг. производил товаров на 10 процентов больше, чем в 1940—1946 гг., и на 26 процентов больше, чем в 1938—1940 гг. Реальная же заработная плата рабочих США была в 1947—1951 гг. на 15 процентов меньше, чем в 1946 г., и на 13 процентов меньше, чем в 1938—1940 гг. В основных капиталистических странах средняя выработка одного рабочего выросла с 1948 по 1953 г. на 19 процентов, а реальная заработная плата упала на 13 процентов[2].

Принципиально иная картина при социализме. Здесь закон стоимости рабочей силы утратил свое значение, как регулятор заработной платы, и последняя выступает не в качестве цены рабочей силы, а как определенное количество денег за определенное количество труда. Заработная

---

[1] К. Маркс. Капитал, т. III, стр. 835.

[2] Положение и борьба трудящихся в странах капитала. Сборник статей, Госполитиздат, 1956, стр. 39, 45 и 50.

плата при социализме освобождается от капиталистических ограничений, что позволяет «расширить ее до того объема потребления, который, с одной стороны, допускается наличной производительной силой общества..., которого, с другой стороны, требует полное развитие индивидуальности...»[1].

При социализме, следовательно, доля совокупного продукта, которая поступает в личное потребление трудящихся, находится в полной зависимости от количества, качества и значимости труда, затраченного в общественном производстве.

В противоположность капитализму непрерывный подъем социалистического производства, повышение производительности труда служат важнейшей экономической основой роста материального и культурного благосостояния трудящихся масс.

Растущим затратам общественно полезного труда и повышению его производительности соответствует увеличение материальных благ, приобретаемых рабочими и служащими на свою заработную плату. Эту закономерность можно подтвердить следующими данными развития советской экономики:

	1940	1955
1. Объем промышленного производства в СССР	100,0	320,0
2. Производительность труда в промышленности СССР	100,0	198,0
3. Денежная заработная плата	100,0	206,0 (1954 г.)
4. Реальная заработная плата	100,0	191,0

Основу денежной заработной платы составляет часть стоимости совокупного продукта, созданная рабочим трудом на себя. При социализме, в отличие от капитализма, эта часть продукта не поступает в обмен на товар — рабочую силу, а распределяется обществом в соответствии с количеством и качеством затраченного рабочими труда.

Стоимость продукта для себя составляет основу денежной заработной платы, но последняя, в зависимости от конкретных условий производства и распределения, может отклоняться от своей основы, не совпадать с ней.

[1] К. Маркс. Капитал, т. III, стр. 889—890.

Социалистическое общество в плановом порядке регулирует заработную плату и, руководствуясь определенными народнохозяйственными интересами, иногда сознательно допускает отклонения заработной платы от ее основы.

Например, заработная плата рабочих и служащих одной специальности, но работающих в разных отраслях, устанавливается с учетом народнохозяйственной значимости данной отрасли. Имеется разница в заработной плате рабочих и служащих, работающих на предприятиях центральных областей страны и на предприятиях Дальнего Востока, Сибири, Казахстана.

Но не всякое отклонение заработной платы от своей основы может быть правомерным и отвечающим интересам общества в целом. Несовпадение заработной платы со своей стоимостной основой может перейти в противоречие, отрицательно влияющее на развитие социалистического производства. Но это противоречие не вытекает из сущности заработной платы при социализме, оно является результатом нарушения той пропорции, которая всякий раз должна устанавливаться и поддерживаться между частью совокупного продукта, созданного трудом на себя, и заработной платой, как денежным выражением этой части общественного продукта.

Разрешение этого противоречия возможно лишь путем правильного, научно-обоснованного учета и использования закона стоимости и стоимостных категорий при производстве, распределении и обмене материальных благ, рациональной организации и оплате труда.

В отличие от капитализма, индивидуальная заработная плата при социализме — не единственный источник, определяющий уровень жизни рабочих и служащих. Она дополняется крупными общественными фондами на социально-культурные нужды трудящихся за счет продукта, создаваемого трудом для общества.

Расходы на общественные нужды за счет продукта для общества увеличивают реальную заработную плату рабочих и служащих в социалистическом обществе примерно на одну треть. Эти расходы столь же необходимы для общества, как и расходы, связанные с выплатой заработной платы, и они будут возрастать вместе с развитием коммунистического общества. Если в 1940 г. на социально-культурные мероприятия было израсходовано 40,9 миллиарда рублей, то бюджетом 1955 г. для этих целей было предусмотрено уже 161,5 миллиарда рублей.

Социалистическое общество обеспечивает государственное регулирование заработной платы в соответствии с требованиями основного и других экономических законов социализма. Цель этого регулирования — наибольшее использование заработной платы как рычага развития общественного производства и на этой базе неуклонный подъем материально-культурного уровня жизни трудящихся масс.

Прежде всего, сообразуясь с требованиями основного экономического закона социализма и закона распределения по труду и учитывая достигнутый уровень развития производительных сил общества, социалистическое государство в плановом порядке определяет необходимый для общества фонд заработной платы.

Фонд заработной платы есть вся сумма денежных средств, планомерно устанавливаемая государством для оплаты труда на данный период времени (год, месяц и т. д.) по народному хозяйству в целом и по отдельным отраслям и предприятиям.

При распределении фонда заработной платы исходят из потребностей труда для выполнения производственного плана, уровня производительности труда, численности работающих, их состава по профессиям и квалификации, действующей тарифной системы, форм оплаты труда и т. д. При этом учитывается экономическая необходимость наибольшего поощрения труда работников, занятых в ведущих отраслях народного хозяйства, отдаленных и малообжитых районах страны, необходимость более высокой оплаты квалифицированного и тяжелого труда.

Такой подход позволяет использовать заработную плату в социалистическом обществе в качестве одного из важнейших экономических инструментов повышения личной материальной заинтересованности каждого работника в результатах его труда, ибо кто больше и лучше работает, тот и больше получает.

Коммунистическая партия на всех этапах социалистического строительства придавала огромное значение строгому соблюдению этого коренного принципа в политике заработной платы. Уравниловка в заработной плате отрицательно сказывается на организации труда и производства, не создает стимулов для рабочих в повышении своей деловой квалификации.

Система заработной платы, указывалось на XX съезде КПСС, должна создавать личную материальную заинтересованность работников в высокопроиз-

водительном труде, в повышении их квалификации и должна быть построена таким образом, чтобы каждый работник получал заработную плату в соответствии с количеством и качеством затрачиваемого им труда.

Огромное значение для правильной организации заработной платы в соответствии с требованиями экономического закона распределения по труду имеет тарифная система, основу которой составляют тарифные ставки, тарифные сетки и тарифно-квалификационные справочники.

С помощью тарифной системы социалистическое государство устанавливает правильные соотношения в оплате труда рабочих, занятых в различных отраслях народного хозяйства, в зависимости от их квалификации, а также от сложности и народнохозяйственной значимости затрачиваемого ими труда.

На XX съезде КПСС отмечалось наличие серьезных недостатков в области организации заработной платы. Действующая тарифная система во многом устарела. Она не соответствует возросшему уровню организации и технологии производства, подчас противоречит требованиям закона распределения по труду и т. д.

При помощи тарифных ставок государство определяет размер оплаты рабочих в единицу времени, в час, день, осуществляет планирование и дифференциацию оплаты труда в социалистической промышленности.

В соответствии с требованиями экономического закона распределения по труду размер тарифных ставок дифференцируется с учетом квалификации, тяжести труда, значимости отрасли, географического размещения предприятий, условий и степени механизации труда и ряда других условий. Так, например, в ряде решающих отраслей народного хозяйства: угольной, металлургической, нефтяной, машиностроении, лесозаготовительной—тарифные ставки установлены более высокие, чем в других отраслях. Тарифные ставки для рабочих нефтяной промышленности, занятых бурением, добычей и переработкой нефти на предприятиях, расположенных в Восточных районах, повышаются по коэффициентам: 1,15, 1,30 и 1,50. В машиностроении тарифные ставки для рабочих, занятых в горячих цехах, на 20—30 процентов выше соответствующих ставок рабочих на легких работах. В целях стимулирования внедрения более прогрессивных форм оплаты труда устанавливаются повышенные тарифные ставки для сдельщиков по отношению к ставкам на повременные работы и т. д.

При помощи тарифных ставок общество производит стоимостное измерение действительных затрат труда, воплощенных в продуктах. Тарифная ставка первого разряда — это стоимостное измерение затрат простого труда, к которому и сводятся затраты труда более сложного, более квалифицированного. Тарифная ставка должна лежать в основе денежной заработной платы, определять правильные ее размеры.

Между тем, как отмечалось на XX съезде КПСС, за последние годы у нас сложилось несоответствие между существующими тарифными ставками и фактической заработной платой. Средняя денежная заработная плата рабочих в промышленности увеличилась по сравнению с довоенным периодом более чем в два раза, тогда как тарифные ставки претерпели незначительные изменения, что и привело к резкому снижению удельного веса тарифной ставки в заработной плате. Так, в ряде отраслей промышленности удельный вес тарифной ставки в заработной плате уменьшился на половину и составляет в настоящее время 40—60 процентов, а на ряде участков производства даже 30—35 процентов средней заработной платы.

Для уменьшения разрыва между фактическими заработками рабочих и тарифными ставками на предприятиях устанавливаются заведомо заниженные нормы выработки, не соответствующие возросшему техническому и организационному уровню производства. Такие нормы, как правило, легко перевыполняются и потому не могут рассматриваться как прогрессивные. Этим искусственно тормозится развитие и совершенствование социалистического производства, рост производительности труда и удешевление выпускаемой продукции.

Значительные элементы уравниловки содержатся в действующих ныне тарифных сетках, имеющих много излишних наслоений, не относящихся к определению заработной платы рабочих различной квалификации. Соотношение крайних разрядов в тарифных сетках недостаточно стимулирует переход рабочих из низшего разряда в высший.

В отраслях промышленности преобладает множественность тарифных сеток. Все это ведет к разнобою в оплате труда, к нарушениям принципа распределения по труду. Большая неупорядоченность имеется в дифференциации тарифных ставок и фактической заработной платы в зависимости от района размещения предприятий.

Одной из важнейших причин неупорядоченности в тарифной системе является отсутствие в тарифно-квалификационных справочниках полного перечня и исчерпывающего описания всех имеющихся в народном хозяйстве специальностей.

Совершенствование тарифной системы и нормирования труда является решающим условием правильной организации заработной платы.

Необходимо, как указал XX съезд КПСС, внести такие исправления в действующую тарифную систему, которые бы позволили должным образом учитывать в оплате труда квалификацию работника и разницу между трудом тяжелым и легким, простым и квалифицированным, умственным и физическим, наиболее полно осуществлять ленинский принцип материальной заинтересованности тружеников социалистического общества в результатах своего труда.

В зависимости от конкретных производственных условий заработная плата при социализме имеет две основные формы: повременную и сдельную и различные системы внутри каждой из этих форм.

Исходной для развития других форм заработной платы служит повременная заработная плата, хотя она и не является преобладающей при социализме.

Повременная заработная плата применяется там, где затраты труда нельзя измерить другими показателями, кроме количества отработанного времени. Ею пользуются при оплате труда рабочих, занятых в основном на вспомогательных работах, на обслуживании производства (дежурные электромонтеры, кладовщики, уборщицы, табельщицы и т. д.), или там, где применение сдельной оплаты по характеру труда является экономически нецелесообразным (контрольно-бракеражные работы, работа пожарных и т. д.).

Повременная заработная плата в меньшей степени связана с учетом действительных затрат труда и поэтому таит в себе определенные элементы уравниловки. Такая форма заработной платы в меньшей степени, чем сдельная оплата, соответствует требованиям экономического закона распределения по труду и стимулированию повышения производительности труда. Поэтому повременная форма заработной платы дополняется стимулирующими элементами в форме премий, поощрительных надбавок за те или иные качественные показатели.

Наиболее распространенной формой заработной платы при социализме является сдельная заработная плата. На сдельной оплате труда в СССР находится в настоящее время не менее $^{3}/_{4}$ всех рабочих, занятых в промышленности.

Сдельная заработная плата основана на оплате труда в зависимости от количества труда, воплощенного в том или ином количестве продуктов или операций. Единицей измерения таких затрат труда выступает непосредственно рабочее время, затрачиваемое каждым работником. За единицу продукции или за количество выполненных операций устанавливаются определенный размер платы — расценки.

При установлении размеров сдельной заработной платы кроме качественной стороны труда, затрачиваемого рабочими и служащими, учитывается и его количественная определенность, то есть воплощение данных затрат труда в определенном количестве изготовленных рабочим предметов или произведенных операций.

Хотя при сдельной заработной плате измерение затрат труда происходит непосредственно в рабочем времени, тем не менее, конечным измерителем выступает не рабочее время, а труд, воплощенный в продукте, то есть стоимость, созданная в результате затрат данного труда.

С точки зрения отдельного рабочего, его затраты труда являются затратами индивидуального труда, и они не всегда совпадают с общественно-необходимыми. Скажем, на обточку коленчатого вала трактора ДТ-54 рабочий затратил 2 часа, но согласно норме, которая отражает общественно-необходимую затрату труда, на эту операцию нужно было затратить не 2, а 1,5 часа. И эти 1,5 часа служат основанием для начисления рабочему заработной платы.

В нормировании происходит известный процесс сведения затрат индивидуального труда к затратам труда общественного. Но это сведение происходит не непосредственно в рабочем времени (хотя это кажется именно так), а посредством создаваемой рабочими стоимости. Поэтому неправы, на наш взгляд, те авторы, которые утверждают, что в системе нормирования на предприятиях не происходит сведения всех индивидуальных затрат труда к затратам труда общественного, затрат труда сложного к труду простому. Безусловно, такое сведение не осуществляется только методами технического нормирования, поскольку этот процесс является не столько техническим, сколько общественным. Но вместе с тем учет затрат труда общественного не происходит где-то в стороне от непосредственного про-

цесса производства. Техническое нормирование—одна из форм общественного регулирования затрат труда. Но при социализме производственные затраты только тогда могут быть измерены, когда они становятся затратами овеществленного труда, воплощенного в продукте, и выражены как стоимость.

Утверждение, что техническое нормирование—это учет затрат в рамках данного предприятия, служит оправданием такому положению, когда на предприятиях одной отрасли за одну и ту же операцию по изготовлению одного и того же продукта выплачивается различная заработная плата.

Приближение технического нормирования к учету действительных общественных затрат труда в различных отраслях народного хозяйства будет содействовать осуществлению равной оплаты за равный труд.

Правильное нормирование труда имеет важное значение в совершенствовании сдельной формы заработной платы. Между тем в этой области имеются существенные недостатки. В промышленности широко распространены так называемые опытно-статистические нормы, не отражающие достигнутого технического уровня и опыта новаторов производства. В Директивах XX съезда партии по шестому пятилетнему плану указано на необходимость обеспечить широкое внедрение в производство технически обоснованных норм выработки, соответствующих современному уровню техники и организации производства.

Сдельная заработная плата, ставя вознаграждение за труд в прямую зависимость от количества затраченного труда, в большей степени, чем повременная, отвечает требованиям экономического закона распределения по труду, а также позволяет более полно учитывать при оплате труда воздействие на производство закона стоимости и закона распределения по труду.

В зависимости от способа установления расценок за единицу продукции или за выполненную операцию сдельная форма заработной платы бывает прямой сдельной и сдельно-прогрессивной.

Наиболее распространенной является прямая сдельная система заработной платы, поскольку она наиболее полно и ясно позволяет соизмерять результаты труда с его вознаграждением, а последнее находится в прямой пропорции от количества выработанных работником изделий при соответствующем качестве выполненных работ.

Сдельно-прогрессивная система, в отличие от прямой сдельщины, предусматривает оплату труда рабочих по одним и тем же расценкам только в пределах нормы. Продукция же, производимая сверх нормы, оплачивается по расценкам, прогрессивно нарастающим в зависимости от степени перевыполнения нормы выработки. Это нарастание расценок устанавливается определенной шкалой, состоящей из нескольких ступеней, число которых зависит от специфических условий производства.

Отмечая положительную роль сдельно-прогрессивной системы оплаты труда, необходимо вместе с тем иметь в виду, что обязательным условием правильного применения такой оплаты должно быть удешевление продукции, снижение себестоимости.

Например, нельзя считать правомерным, когда прогрессивная оплата производится внутри норм выработки, как в угольной промышленности, где прогрессивная доплата начисляется, начиная с 80 процентов выполнения нормы. В этом случае заработная плата рабочего даже при невыполнении дневного задания будет значительно превышать тарифную ставку, а при перевыполнении плана доплаты по прогрессивке и разным премиям начинают преобладать над прямой заработной платой, что значительно удорожает себестоимость производимой продукции.

Умело проводимая сдельно-прогрессивная оплата труда — большой стимул в увеличении его производительности. Но вместе с тем это очень усложняет непосредственную увязку действительных затрат труда рабочего с его фактической оплатой. При неумелом пользовании сдельно-прогрессивной формой оплаты труда тарифная ставка перестает быть регулирующим, отправным началом для определения размеров заработной платы рабочих.

Заработная плата и ее различные системы, применяемые в практике хозяйственного руководства, являются в руках Советского государства наиболее гибким и действенным орудием стимулирования непрерывного роста и совершенствования социалистического производства на основе личной материальной заинтересованности трудящихся.

Июльский (1955 г.) Пленум ЦК КПСС в своем постановлении записал: «Последовательно осуществлять в организации заработной платы ленинский принцип материальной заинтересованности работников в результатах их труда. Обеспечить широкое применение на предприятиях технически обоснованных норм выработки, соответствующих

современному уровню развития техники и организации производства; совершенствовать организацию труда на предприятиях, создав всем рабочим условия для высокопроизводительной работы».

Для социализма объективной закономерностью, вытекающей из сущности его основного экономического закона, является неуклонное повышение реальной заработной платы. Основой этого служит непрерывный рост и совершенствование социалистического производства на базе высшей техники.

Задача состоит в том, чтобы умело использовать систему заработной платы, совершенствовать ее, ставить в прямую зависимость от достигнутого уровня производительности труда, обеспечивать опережающий рост производительности труда по сравнению с заработной платой-

3. Действие закона распределения по труду в колхозном производстве

Колхозы являются предприятиями социалистического типа, и поэтому на них распространяются закономерности социалистического распределения. Последнее осуществляется, как и в государственном секторе, в соответствии с законом распределения по труду.

Особенности колхозной собственности и участие МТС в создании колхозной продукции обусловливают и специфические особенности распределения в колхозно-кооперативном секторе. Эти особенности проявляются в характере возмещения средств производства, израсходованных колхозом и МТС на производство продукции, в характере распределения валового дохода колхоза на чистый доход колхоза и на личный доход колхозников.

Известно, что стоимость колхозной продукции, как и всякого продукта,произведенного на социалистическом предприятии, слагается из стоимости израсходованных средств производства, стоимости продукта, созданного трудом для себя, и стоимости продукта, созданного трудом для общества.

Машинно-тракторной станции за участие в создании колхозной продукции артель возмещает стоимость израсходованных средств производства, расходы по оплате труда работников МТС, а также созданный ими при производстве продукции чистый доход. Это возмещение колхоз осуществляет посредством натуроплаты за работы МТС, которая

поступает в распоряжение государства, не принимая товарной формы.

Затраченные на производство продукции колхозные средства производства сельскохозяйственная артель восстанавливает главным образом в натуральной форме, воспроизводя их в своем общественном хозяйстве (создание семенного и фуражного фондов, воспроизводство рабочего и продуктивного скота и т. д.). Некоторую часть израсходованных средств производства колхозы возмещают путем покупки их у государства.

За вычетом стоимости потребленных средств производства МТС и колхоза и всей стоимости, вновь созданной работниками МТС, остается валовой доход колхоза, равный стоимости, созданной колхозниками трудом для себя и трудом для общества.

Колхозники, так же как и работники государственных предприятий, участвуют в создании централизованного чистого дохода государства, накопляемого в бюджете и идущего на общенародные нужды. Поэтому та часть валового дохода, которая создается трудом колхозников для общества и образует чистый доход колхоза, в свою очередь подразделяется на две части. Одна часть чистого дохода изымается для удовлетворения общегосударственных нужд, то есть идет на создание централизованного чистого дохода государства, а другая часть — остается в распоряжении колхоза.

Поступление в фонд государства части чистого дохода колхоза осуществляется путем заготовок сельскохозяйственной продукции, так как заготовительные цены устанавливаются ниже стоимости продукции на величину, равную стоимости, созданной колхозниками трудом для общества в целом.

Таким образом, если поступления в централизованный доход государства от государственных предприятий осуществляются посредством так называемых отчислений от прибылей и налога с оборота, то поступления от колхозов производятся через заготовительные цены.

Та часть чистого дохода (в денежной и натуральной форме), которая остается в распоряжении колхоза, идет на образование общественных фондов накопления, используемых на расширение производства, а также на создание общественных фондов потребления (фонд помощи инвалидам, для содержания детских садов, яслей, культфонд и т. д.).

После выполнения всех обязательств перед государ-

ством (натуроплата за работы МТС, госпоставки, контрактация, возврат государству денежных ссуд и т. д.) и образования общественных фондов колхоза, оставшаяся продукция и денежные доходы распределяются между членами артели по трудодням в соответствии с количеством и качеством затраченного в общественном хозяйстве труда.

В колхозном производстве оплата труда осуществляется на основе того же принципа, что и в государственном секторе — в соответствии с количеством и качеством затраченного труда. Однако конкретные формы осуществления этого принципа в колхозах и на государственных предприятиях различны, что связано с особенностями колхозного производства.

Действие закона распределения по труду в колхозах связано с такой специфической категорией колхозного строя, как трудодень.

На государственных предприятиях орудием учета затрат труда выступают деньги, а овеществленный труд рабочих через денежное измерение продуктов труда выражается в определенной величине заработной платы. Здесь оплата труда осуществляется только в денежной форме.

В колхозном производстве орудием измерения затрат труда и оплаты его выступает трудодень. Оплата трудодней в колхозах осуществляется и в натуральной, и в денежной форме. Трудодень, в отличие от заработной платы, не гарантирует абсолютные размеры потребления, поскольку распределению по трудодням всякий раз подлежит различное количество потребительных стоимостей и денег.

Существенным отличием в формах оплаты труда в колхозах и государственных предприятиях является и то, что в государственных предприятиях заработная плата выдается периодически (как правило, 2 раза в месяц) на протяжении всего года, а в колхозах, помимо авансирования, окончательное распределение фонда личного потребления по трудодням осуществляется в конце хозяйственного года.

Трудодень — мера затрат труда колхозников в общественном хозяйстве, являющаяся вместе с тем мерой распределения колхозных доходов.

На основе трудодня осуществляется социалистический принцип распределения в соответствии с количеством и качеством труда, затраченного колхозниками в общественном производстве сельскохозяйственной артели. Количественная оценка труда колхозника определяется числом

трудодней, выработанных им в общественном хозяйстве. В колхозах на каждую работу устанавливается норма выработки в течение рабочего дня. При перевыполнении нормы выработки колхознику начисляется соответственно большее количество трудодней. И наоборот. Соизмерение же различных по качеству работ достигается путем сопоставления их со средними по тяжести и квалификации; объем этих средних работ, выполненный в течение дня, принимается за базисную единицу — за один трудодень. Все другие виды работ оцениваются выше или ниже этого.

В настоящее время все виды сельскохозяйственных работ в колхозах делятся на 9 групп. Дневная норма работ, отнесенных к высшей, 9 группе, оценивается в 52 трудодня, а низшей, первой,— в 0,5 трудодня.

Качественная оценка труда в трудодне находит выражение и в том, что оплата труда колхозников осуществляется с учетом результатов производства (урожайности, продуктивности) путем дополнительного начисления или списания трудодней в зависимости от того, превышен или недовыполнен плановый показатель урожайности полей, продуктивности скота.

Размеры доходов, получаемых колхозниками по трудодням, определяются не только количеством выработанных им трудодней, но и «весомостью» трудодня, то есть количеством продуктов и денег, приходящихся на один трудодень. Это повышает заинтересованность колхозников в улучшении экономики колхоза в целом.

Поскольку колхозы выступают в обществе как коллективные товаропроизводители, реализующие значительную часть своей продукции через куплю-продажу и, в свою очередь, покупающие у государства необходимые им средства производства и предметы потребления, постольку колхозное производство не может не подвергаться воздействию со стороны закона стоимости.

Воздействие это совершается прежде всего через цены, по которым реализуется колхозная товарная продукция. Это оказывает большое влияние на развитие общественного хозяйства колхоза и его отдельных отраслей.

Социалистическое государство при установлении цен на сельскохозяйственные продукты учитывает общественные затраты труда, то есть исходит из стоимости.

Для колхозов не безразлично, в каком соотношении находятся цена и себестоимость данных товаров, ибо это определяет возможность возмещения израсходованных

средств производства и рабочей силы и осуществления расширенного воспроизводства.

Заготовительные и закупочные цены должны быть экономически обоснованными и отвечать как интересам всего социалистического общества, так и интересам колхозов и колхозников. Если этого не соблюдать, то колхозы не будут материально заинтересованы в развитии тех или иных отраслей колхозного производства. Государство учитывает также необходимость материального стимулирования правильного географического размещения сельскохозяйственного производства и производственной специализации колхозов.

Только при этих условиях закон стоимости может оказывать положительное влияние на развитие колхозного производства. Если же не учитывать требований закона стоимости и его воздействия на колхозное производство, то можно оказаться перед фактом, когда производство тех или иных сельскохозяйственных продуктов перестанет удовлетворять общественные потребности.

Так было до сентябрьского (1953 г.) Пленума ЦК КПСС, когда уровень заготовительных и закупочных цен на важнейшие сельскохозяйственные продукты не побуждал колхозы и колхозников к увеличению их производства. Особенно это относилось к производству молока, мяса, картофеля, овощей. Возникла необходимость повысить заготовительные и закупочные цены на эти продукты в соответствии с требованиями закона стоимости.

Впоследствии было обнаружено, что производство овощей и картофеля стимулируется все еще недостаточно. Колхозы получали сравнительно небольшую денежную выручку от реализации этих продуктов и не возмещали затраты на их производство. Поэтому в ряде колхозов, особенно в связи с новой системой планирования, наметился переход к выращиванию экономически более выгодных технических культур. Подтверждением этому служит значительное увеличение производства льна в Ярославской области.

Воздействие цен на колхозное производство проявляется и в следующем. Известно, что цены по госпоставкам ниже, чем по закупкам, и тем более, чем цены на колхозном рынке. Это стимулирует увеличение производства продукции, реализуемой по закупкам и на рынке.

Закон стоимости, воздействуя на колхозное производство и на обращение колхозной продукции, не может не

оказывать известного влияния и на распределение в колхозно-кооперативном секторе общественного производства.

Фонд личного потребления в колхозах, подлежащий распределению по трудодням, выступает как совокупность определенного количества потребительных стоимостей (зерно, молоко, мясо, картофель, овощи и т. д.), так и стоимостей (главным образом денежное выражение) натуральной части валового дохода колхоза, проданной государству и на колхозном рынке.

Что касается натуральной части фонда личного потребления, распределяемой по трудодням, то закон стоимости здесь не играет сколько-нибудь заметной роли. Правда для колхозов не безразлично, во что обошлось им производство этой продукции, какова ее себестоимость. Но поскольку эта часть колхозной продукции не принимает стоимостной формы, закон стоимости своего действия здесь не проявляет.

Иное дело, если колхозники полученную по трудодням продукцию продают государству или на колхозном рынке и взамен ее покупают другие потребительские товары. Хотя этот вопрос и выходит за рамки настоящей работы, тем не менее следует заметить, что закон стоимости свое действие здесь проявляет. Для колхозников немаловажным является то, по каким ценам они реализуют свою продукцию и по каким покупают (главным образом у государства) необходимые потребительские продукты. Общество заинтересовано в том, чтобы колхозники полностью возмещали затраты своего труда за счет получаемых натуральных и денежных доходов от общественного хозяйства колхоза. Вместе с тем обществу не безразлично соотношение цен в государственной и колхозно-кооперативной торговле, соотношение между денежными доходами колхозов и предложением необходимых им товаров.

Закон стоимости имеет непосредственное отношение к распределению колхозных денежных доходов.

Общая сумма денег, подлежащая распределению по трудодням, определяется рядом обстоятельств и, прежде всего, условиями реализации колхозной товарной продукции.

Денежные доходы колхозов, а значит, и та их часть, которая подлежит распределению по труду, зависят от того, по каким каналам реализуется товарная продукция, каков уровень продажных цен, каково соотношение между

ценой и фактической себестоимостью единицы продукции.

О влиянии цен на развитие колхозного производства говорилось выше. Не меньшее значение для колхозов имеет разница между ценой и себестоимостью единицы продукции. Чем ниже индивидуальная себестоимость колхозной продукции, тем большая часть получаемых денежных доходов пойдет в распределение по трудодням.

Здесь мы не говорим еще о дифференциальной ренте, имеющей своим источником дополнительный доход, который получают колхозы, находящиеся в лучших условиях производства или достигнувшие большей интенсификации своего хозяйства.

Колхозы, находящиеся в одинаковых условиях производства и реализующие свою продукцию по одинаковым ценам, но имеющие различные затраты труда и средств на единицу продукции, могут получать, а значит и распределять по трудодням, различные денежные доходы. Вот почему в настоящее время для колхозов первостепенное значение приобретает борьба за снижение себестоимости производимой продукции. Теперь уже нужно оценивать денежный доход колхоза не только по общей его сумме, а и по тому, сколько получено с единицы земельной площади, сколько затрачено средств производства и трудодней на земельную площадь.

Воздействие закона стоимости на подъем общественного хозяйства колхозов имеет своим результатом изменение соотношения в натуральной и денежной оплате труда колхозников. В высокотоварных колхозах наряду с растущей натуральной оплатой в относительно большей степени растет, как правило, денежная оплата труда колхозников. Так, если натуральная оплата труда колхозников в передовых колхозах Пошехоно-Володарского района, Ярославской области, за последние три года увеличилась в 1,5—3 раза, то денежная оплата возросла в 3—4, а в ряде колхозов в 5—6 раз.

Естественно, что такой рост денежных доходов колхозников должен сопровождаться и соответствующим ростом товарного предложения колхозной деревне. Это тем более важно, что общей тенденцией развития колхозов является дальнейшее повышение их товарности, а значит, и соответствующий рост получаемых колхозами и колхозниками денежных доходов.

Связь распределения натуральных и денежных дохо-

дов в колхозах с законом стоимости проявляется в существовании в колхозном производстве дифференциальной ренты.

Как известно, в колхозах имеются экономические и естественные условия для образования дифференциальной ренты. Земли, на которых колхозы организуют производство, отличаются различным естественным плодородием и географическим местоположением (удаленность от рынков сбыта, путей сообщения и т. д.).

Поскольку производительность труда в сельском хозяйстве самым тесным образом связана с производительностью земли, то одинаковые затраты труда на различных земельных участках выражаются в различном количестве производимых продуктов. Следовательно, на производство одинакового количества сельскохозяйственных продуктов затрачивается различное количество труда.

Колхозы, расположенные на лучших земельных участках, получают большее количество зерна, мяса, молока и т. д. Точно так же колхозы, расположенные неподалеку от городов, железнодорожных и водных путей, расходуют меньше труда и средств на реализацию своей товарной продукции.

Далее, колхозы, затрачивая дополнительно труд и средства производства, на одном и том же земельном участке, как правило, получают возрастающее количество продуктов.

Все это в конечном счете ведет к тому, что колхозы, применяющие свой труд на лучших землях, в более благоприятных условиях производства и сбыта, ведущие свое хозяйство более интенсивно, получают дополнительный доход, называемый дифференциальной рентой I. Его натуральной формой являются зерно, картофель, молоко, мясо и т. д.

Одна часть дополнительного дохода расходуется в своей натуральной форме, а другая подлежит реализации и принимает форму дополнительных денежных доходов. Дополнительные денежные доходы колхозов связаны с особенностями ценообразования на сельскохозяйственные товары. Заготовительные цены, как правило, устанавливаются на таком уровне, чтобы создать заинтересованность в производстве и реализации продукции у колхозов, находящихся в худших условиях. Затраты на производство продукции в этих колхозах и выступают как общественные затраты, как общественная стоимость. Затраты же всех

других колхозов выступают прежде всего как индивидуальные затраты (индивидуальная стоимость).

В данном случае дополнительный доход, созданный в колхозе и выраженный в денежной форме, выступает как разница между общественно-необходимыми затратами труда (общественная стоимость) и индивидуальными затратами (индивидуальная стоимость).

В каких размерах колхозы получают этот дополнительный денежный доход, зависит от уровня цен.

Но поскольку на образование цен на сельскохозяйственные товары оказывает известное воздействие закон стоимости, постольку он и здесь до некоторой степени определяет размеры получаемого колхозами дополнительного денежного дохода, а значит и то его количество, которое подлежит распределению между колхозниками.

Особое значение это имеет для тех колхозов, которые ведут более интенсивное хозяйство, производят дополнительные вложения труда и средств производства. Такие колхозы, по сравнению с другими, имеют большую доходность развиваемых отраслей, а значит и распределяют по трудодням большее количество дополнительных натуральных и денежных доходов.

Таким образом, ввиду различий уровня производительности труда колхозы получают различный чистый доход. Чем выше производительность труда, тем ниже в колхозах индивидуальные издержки производства, тем выше добавочный чистый доход, принимающий форму дифференциальной ренты II.

Поскольку дифференциальная рента II, как результат дополнительных вложений в землю труда и средств производства, остается в своей основной массе в колхозах, постольку колхозам выгодно интенсифицировать производство. При более высоком уровне интенсивности хозяйства колхозы получают и более высокие натуральные и денежные доходы и, как следствие этого, выше оплачивают труд колхозников.

Закон стоимости ни в какой степени не определяет размеры дополнительных натуральных доходов. Что же касается дополнительных денежных доходов колхозников, то к этому он имеет (хотя и в ограниченной мере) самое непосредственное отношение, определяя через уровень цен размеры получаемых колхозами, а значит и распределяемых между колхозниками денежных доходов.

Распределение по труду выступает мощным материальным стимулом дальнейшего подъема всех отраслей колхозного производства.

Новые прогрессивные формы оплаты труда в колхозах способствуют резкому увеличению производства сельскохозяйственных продуктов при наименьших затратах труда и средств.

Ряд колхозов страны перешел и переходит к установлению более или менее гарантированной оплаты труда колхозников. Для этого при распределении натуральных и денежных доходов образуется определяемый общим колхозным собранием так называемый переходящий фонд. Такая форма оплаты труда показала уже свое прогрессивное значение и она все шире применяется в колхозах нашей страны.

Одной из наиболее прогрессивных форм распределения по труду в колхозах, материально стимулирующей равномерные затраты труда колхозников в общественном хозяйстве, является ежемесячное натуральное и денежное авансирование.

Распределение денежных доходов в форме ежемесячного денежного авансирования — результат роста товарности колхозов и на этой основе повышения их денежных доходов. В самом деле, что необходимо для осуществления в колхозах регулярного денежного авансирования? Во-первых, колхозы должны развивать доходные, высокотоварные отрасли с тем, чтобы производить больше товарной продукции, увеличивая тем самым свои денежные доходы. Во-вторых, снижать издержки производства. Чем ниже будет себестоимость колхозной продукции, тем выше доход колхозов от реализации продукции, тем меньшая часть получаемых денежных доходов пойдет на возмещение израсходованных средств производства, а значит, большая их часть будет расходоваться на удовлетворение личных и общественных потребностей колхозников.

Для проведения ежемесячного денежного авансирования необходимо также, чтобы колхозы выступали как многоотраслевые хозяйства, развивающие несколько товарных отраслей и прежде всего сочетающие высокотоварные растениеводческие отрасли с животноводством. Именно высокоразвитое товарное животноводство и обеспечивает равномерное поступление денежных доходов в течение всего года, а стало быть, создает необходимые предпосылки для регулярного денежного авансирования.

Такая прогрессивная форма распределения денежных доходов оказывает самое непосредственное влияние на повышение трудовой активности колхозников и дает ощутимые положительные результаты.

Важным материальным стимулом дальнейшего развития общественного хозяйства колхозов является дополнительная оплата труда.

Но в существующей системе дополнительной оплаты имеются существенные недостатки. Они сводятся главным образом к тому, что принижается роль основной оплаты по труду. Имеет место явная неравномерность в дополнительной оплате труда, затрачиваемого в различных отраслях. В каждой отрасли, по каждой культуре существует своя система дополнительной оплаты как за счет основных доходов, так и за счет премий-надбавок. Все это приводит к большой и часто необоснованной разнице в оплате по трудодням в пределах одного колхоза. Ясно, что в таких случаях роль трудодня, значение основной оплаты оказывается заниженной, ослабленной.

В этой связи ЦК КПСС и Совет Министров СССР в постановлении от 10 марта 1956 г. «О ежемесячном авансировании колхозников и дополнительной оплате труда в колхозах» указали, что в нынешних условиях «отпала необходимость в ранее рекомендованном порядке и размерах выдачи дополнительной оплаты. С увеличением производства сельскохозяйственной продукции и повышением доходности колхозов, неизмеримо возрастает основная оплата труда, поэтому дополнительная оплата должна явиться поощрительной формой вознаграждения за хорошую работу».

XX съезд Коммунистической партии поставил большие и ответственные задачи перед социалистическим сельским хозяйством.

На базе преимущественного развития тяжелой промышленности, непрерывного технического прогресса и повышения производительности труда необходимо осуществить крутой подъем всех отраслей сельскохозяйственного производства, довести в 1960 г. валовые сборы зерна до 11 миллиардов пудов, увеличить в стране производство мяса, молока, картофеля, овощей, технических культур.

В успешном выполнении этих задач огромная роль принадлежит правильному решению вопросов организации и оплаты труда в колхозах, полному познанию и

использованию экономических законов, управляющих развитием колхозного производства. Немаловажное значение имеет познание и правильный учет в практике колхозного строительства требований закона стоимости, вступающего во взаимодействие с другими экономическими законами социализма и оказывающего известное воздействие на колхозное производство.

ГЛАВА V

ВОПРОСЫ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ В СВЕТЕ ДЕЙСТВИЯ ЗАКОНА СТОИМОСТИ

1. Особенности ценообразования в социалистическом обществе

Цена является экономической категорией товарного производства и представляет собой денежное выражение стоимости. В развитом товарном производстве это выражение может проявляться только через меновое отношение, когда определенное количество одного товара приравнивается к другому товару, в качестве которого выступают деньги.

Цена, как денежное выражение стоимости, может количественно не совпадать со стоимостью, так как в меновом отношении проявляются не только величина стоимости товара, но и условия его реализации. Однако как бы ни отклонялись цены от стоимости, например в зависимости от спроса и предложения, они всегда колеблются вокруг стоимости и их движение управляется законом стоимости. По выражению В. И. Ленина, цена есть проявление закона стоимости. Стоимость есть закон цен, то есть обобщенное выражение явления цены.

В социалистическом обществе, так же как и во всяком другом обществе, где имеет место товарное производство, закон стоимости проявляет свое действие через цены и в сфере обращения потребительских товаров, и в экономическом обороте средств производства. Причем в каждой из этих сфер роль закона стоимости в образовании цен при социализме неодинакова.

Подавляющая часть потребительских товаров, производимых в социалистическом обществе, сосредоточивается в руках Советского государства и реализуется через каналы

государственной и кооперативной торговли по твердым ценам.

Советское государство при определении цен на товары, находящиеся в его распоряжении, исходит из возмещения общественных издержек производства, из возмещения их стоимости. Конечно, говорить о возмещении стоимости можно лишь в отношении всей товарной массы, а не в отношении каждого отдельного товара, так как сама форма денежного выражения стоимости товаров через цены предполагает возможность несовпадения цены и стоимости каждого отдельного товара. При установлении цен планирующие и хозяйственные органы подчас заведомо допускают отклонение цены от стоимости в сторону превышения цены над стоимостью и наоборот.

Эти отклонения могут быть вызваны различными причинами: необходимостью укрепления хозрасчета, накопления бюджетных доходов, интересами повышения благосостояния трудящихся. Кроме того, установление цен на товары не может производиться без учета потребительского спроса и возможности его удовлетворения. При планировании цен учитывается, что и в социалистическом обществе сохраняет свою полную силу положение Маркса о том, что сумма цен должна соответствовать сумме стоимостей. Все это говорит о том, какую большую роль играет закон стоимости в формировании цен на потребительские продукты.

Однако в сфере обращения предметов личного потребления на организованном рынке закон стоимости является регулятором товарных цен лишь в известных пределах.

Пришедший на смену закону конкуренции и анархии производства закон планомерного (пропорционального) развития народного хозяйства позволил полностью ликвидировать в пределах организованного рынка стихийные колебания цен, типичные для товарнокапиталистического хозяйства. Советское государство, устанавливая цены на реализуемые им товары, исходит не только из закона стоимости, но прежде всего из требований основного экономического закона социализма, а также закона планомерного развития и других экономических законов социализма. Цены устанавливаются такие, которые бы служили интересам наиболее полного удовлетворения постоянно растущих потребностей социалистического общества и способствовали бы неуклонному росту и совершенствованию социалистического производства.

Регулирующая роль закона стоимости в большей мере сказывается на неорганизованном рынке, где реализуются излишки колхозной продукции и часть натуральных доходов колхозников, получаемых ими по трудодням, а также от личного подсобного хозяйства. Цены на колхозном рынке складываются на основе соглашения между продавцами и покупателями, имеют место стихийные колебания цен в зависимости от спроса и предложения.

Наличие при социализме двух рынков и двух цен, различных по своему характеру и формам образования, обусловливает возможность расхождений между ними. Если, например, спрос на продовольственные товары будет превышать их предложение, то цены на неорганизованном рынке могут подняться и быть выше цен на организованном рынке. Для того чтобы цены неорганизованного рынка были на уровне цен рынка организованного, государству необходимо в достатке иметь эти товары. Обладая запасом товаров, оно передает их в торговую сеть и воздействует на цены неорганизованного рынка.

Следовательно, цены неорганизованного рынка не являются чем-то изолированным, независимым от устойчивых плановых цен организованного рынка и не складываются чисто стихийно, а в соответствии с требованиями закона стоимости. Советское государство может оказывать и оказывает решающее воздействие на цены колхозного рынка реализацией имеющихся в его распоряжении товарных масс по твердым государственным ценам.

Регулирующая роль государства зиждется на абсолютном преобладании организованных форм торговли (государственной и кооперативной). Об удельном весе названных форм советской торговли свидетельствуют следующие данные:[1]

	1940 г.	1950 г.	1955 г.
Государственная торговля	62,7	63,9	64,4
Кооперативная торговля	23,0	24,1	28,4
Колхозный рынок	14,3	12,0	7,2
Итого	100	100	100

[1] Народное хозяйство СССР в 1956 году. Статистический ежегодник. Госполитиздат, 1957, стр. 228.

В послевоенный период в результате отмены карточной системы и перехода к развернутой советской торговле, а также семикратного снижения государственных розничных цен (в 1954 г. они были ниже цен 1947 г. в 2,3 раза) цены на колхозном рынке значительно снизились. Однако в силу отставания сельского хозяйства вплоть до последнего времени во многих областях еще имело место расхождение в ценах на такие продукты, как мясо, молоко, яйца, картофель, овощи. Принятые партией и правительством в последние годы меры по крутому подъему сельского хозяйства дают уже свои положительные результаты. Поэтому наблюдается снижение цен на колхозных рынках, приближение их к ценам государственной торговли.

Большую роль в развитии советской торговли, а следовательно, в улучшении обеспечения потребностей масс, призвана сыграть кооперативная торговля. Она также оказывает влияние на цены колхозного рынка.

Постановлением сентябрьского Пленума ЦК КПСС на потребительскую кооперацию была возложена задача— развернуть комиссионную торговлю сельскохозяйственными товарами по ценам, складывающимся на рынке. Однако комиссионные цены призваны не расширять сферу цен неорганизованного рынка, а, наоборот, воздействовать на них в сторону их снижения. Следует отметить, что кооперация еще недостаточно энергично решает возложенные на нее зедачи.

Действие закона стоимости в социалистическом обществе охватывает не только обращение товаров, но и распространяется в известных пределах на сферу производства. Предметы потребления, производимые и реализуемые как товары, могут быть куплены лишь за деньги, получаемые рабочими и служащими в форме заработной платы и колхозниками в форме доходов по трудодням, а также доходов от своих подсобных хозяйств. Поэтому при определении уровня цен, необходимо увязывать цены на предметы потребления со средним уровнем заработной платы, чтобы они стимулировали развитие социалистического производства в городе и деревне.

Однако воздействие закона стоимости при определении цен на продукцию различных отраслей материального производства не может быть одинаковым. Одни отрасли производят продукцию как товар (потребительские продукты), другие производят продукцию, которая в основном не является товаром (средства производства). Поэтому цены

на потребительские товары, как правило, устанавливаются на уровне их стоимости, тогда как в основе цен на средства производства лежит их себестоимость, то есть не вся сумма, а лишь часть общественно-необходимых затрат. Это находит свое выражение в структуре цен на потребительские товары и средства производства.

На потребительские товары, в зависимости от характера их обращения, устанавливаются фабрично-заводские цены, оптовые цены промышленности и розничные цены. Через эту систему цен Советское государство осуществляет свой контроль за производством, распределением и реализацией потребительских продуктов в социалистическом обществе.

На средства производства устанавливается обычно только одна так называемая оптовая цена. Функция цены на средства производства, если не считать внешней торговли, сводится к роли ее в качестве экономического инструмента для калькуляции, расчетов, для определения рентабельности государственных предприятий, производящих средства производства.

Цены на средства производства складываются из плановой себестоимости и прибыли, то есть они по своему уровню ниже стоимости. Это однако не означает, что при определении их можно обойтись без учета действия закона стоимости. Закон стоимости хотя и не является регулятором цен на средства производства, но при установлении этих цен нельзя не учитывать общественно-необходимые затраты в данной отрасли на производство единицы продукции, то есть отраслевую стоимость. Правда, здесь мы встречаемся с одной характерной особенностью, заключающейся в том, что часть чистого дохода, создаваемого в отраслях тяжелой промышленности, не находит своего отражения в оптовой цене и реализуется в розничных ценах продукции легкой промышленности. Поэтому понятие «отраслевая стоимость» является более или менее условным. Нормальный ход социалистического воспроизводства требует установления правильных ценностных соотношений между различными видами средств производства и учета характера их оборота.

В рамках государственного сектора оборот средств производства не связан с актами купли-продажи. Поэтому цены на средства производства утратили функции, соответствующие условиям товарного обращения, и приобрели новые функции, отвечающие потребностям развития госу-

дарственной общенародной формы производства. При социализме обязателен строгий контроль за мерой труда, за деятельностью и издержками отдельных предприятий. Цена как раз и является той необходимой и целесообразной формой, при помощи которой социалистическое общество может осуществлять этот контроль в условиях, когда непосредственное измерение затрат труда рабочим временем является невозможным.

Совсем другой характер имеет оборот средств производства внутри кооперативно-колхозного сектора и, особенно, между государственным и кооперативно-колхозным секторами хозяйства. Здесь оборот средств производства связан с актами купли-продажи. Однако продаются и покупаются не основные средства производства, а такие, как мелкий инвентарь, рабочий и продуктивный скот, сельскохозяйственное сырье и т. д. Основные же средства производства — тракторы, комбайны и другие сложные сельскохозяйственные машины — не продаются колхозам, а сосредоточиваются в машинно-тракторных станциях и распределяются государством между ними. Как исключение, государство продает колхозам оборудование для электростанций, автомашины и некоторые другие средства производства.

В тех случаях, когда оборот средств производства связан с актами купли-продажи, со сменой собственников, его можно считать товарным оборотом. Вместе с тем следует иметь в виду, что, например, сельскохозяйственное сырье колхозы не продают любому покупателю, а поставляют только государству. Это обстоятельство исключает регулирующую роль закона стоимости при определении цен на сельскохозяйственное сырье. Но, не являясь в данном случае регулятором цен, закон стоимости оказывает воздействие на их образование. Советское государство, устанавливая цены на сельскохозяйственное сырье, не может не считаться с затратами труда на производство того или иного вида сырья в пределах одной и той же, а также различных сельскохозяйственных зон. Оно не может не учитывать складывающихся ценностных соотношений на сельскохозяйственное сырье и промышленные товары.

Все рассмотренные нами особенности ценообразования в социалистическом обществе говорят о том, что наличие при социализме товарного производства особого рода и ограничение сферы действия закона стоимости привели к изменению содержания цены и ее роли в экономике. При

социализме нет присущей капитализму всеобщности и универсальности категории цены. У нас не имеют места такие экономические понятия, как цена труда, цена земли, цена завода, цена шахты и т. д. Вместе с тем в социалистическом обществе цена играет немаловажную роль во всех сферах хозяйственной деятельности. Поэтому чем обоснованнее установленные цены, тем большее воздействие оказывают они на дальнейшее развитие социалистического производства, на рост материального уровня жизни трудящихся.

2. Цены при социализме и их структура

В социалистическом обществе в зависимости от характера оборота произведенной продукции применяются различные цены. В промышленности основными видами цен являются: оптовые цены на средства производства и оптовые и розничные цены на предметы потребления. В сельском хозяйстве — заготовительные и закупочные цены.

Для того чтобы выяснить экономический смысл и определить степень воздействия закона стоимости на каждую из этих цен, необходимо рассмотреть их структуру.

Оптовые цены на средства производства в большинстве отраслей тяжелой промышленности (угольная, лесная, машиностроительная и др.) складываются из себестоимости продукции и прибыли предприятия.

В таких отраслях тяжелой промышленности, как цементная, металлургическая, где сбыт продукции сосредоточен в централизованных сбытовых организациях, которые принимают на себя все транспортные расходы до станции, пристани назначения, в оптовую цену входят, кроме себестоимости и прибыли, еще издержки и прибыль сбытовых организаций. Наконец, в такой отрасли тяжелой промышленности, как нефтяная, в оптовую цену входит налог с оборота.

Во всех отраслях тяжелой промышленности, где продукция отпускается франко-вагон станция назначения, а также, где продукция облагается налогом с оборота, применяются одновременно два вида оптовых цен: оптовые цены промышленности и оптовые цены предприятия.

Оптовая цена промышленности представляет собой конечную цену, по которой продукция реализуется за пределы данной отрасли промышленности и включает в себя

все перечисленные элементы (себестоимость, прибыль, налог с оборота, издержки и прибыль сбытовых организаций).

Оптовая цена предприятия, в отличие от цены промышленности, включает в себя только себестоимость продукции и прибыль предприятия. По этим ценам предприятие сдает свою продукцию отраслевым сбытовым организациям.

Производство средств производства связано с различными затратами. Все затраты общественного труда на изготовление того или иного продукта являются общественными издержками производства, которые составляют стоимость товара. Средства производства, как было выяснено ранее, в своем большинстве не являются товарами, но затраты на их производство также измеряются и выражаются в стоимостной, денежной форме. Поэтому учет стоимости производства при установлении оптовой цены имеет очень большое значение для хозрасчетных предприятий. Однако поскольку средства производства не продаются, а распределяются Советским государством между своими предприятиями, то при определении уровня цен на них прежде всего учитывается себестоимость, а не стоимость их производства.

Произведенные хозрасчетным предприятием расходы могут быть возмещены лишь за счет доходов, полученных от реализации продукции. Это уже предполагает установление оптовых цен на промышленную продукцию на базе ее себестоимости.

Очевидно, что базой для оптовой цены не может являться себестоимость продукции на отдельных предприятиях, так как она неодинакова и в этом случае пришлось бы устанавливать множество различных цен. При разных же ценах на одинаковую продукцию два отдельных предприятия, произведя одинаковое количество того или иного продукта, имели бы различный объем созданной продукции в ценностном выражении и различные величины доходов от ее реализации. Цены в этом случае не являлись бы общественно-необходимой мерой затрат, так как они выражали бы не общественно-необходимые условия производства в данной отрасли промышленности, а индивидуальные условия работы отдельного предприятия.

При определении отраслевой себестоимости, как базы оптовой цены, должны учитываться не только условия данного периода, но и перспективы развития соответствующей отрасли хозяйства. Поэтому в качестве базы оптовой цены берется не фактическая отраслевая себестоимость,

а плановая себестоимость, в которой учитываются имеющиеся резервы снижения затрат по всем элементам себестоимости. Следовательно, цена не приспосабливается к уровню себестоимости, а, наоборот, сама активно воздействует на этот уровень.

Построение оптовых цен на базе плановой отраслевой себестоимости предполагает определение общего уровня цен на продукцию данной отрасли, а также определение цен на отдельные виды изделий. Пересмотр старых оптовых цен и установление новых включает в себя оба эти момента.

В том случае, когда в основу определения цен принимается себестоимость, план на которую уже утвержден, все расчеты по определению оптовых цен производятся на основе этого плана. Если же по себестоимости план не утвержден, то определение цен предполагает составление расчетов по себестоимости товарной продукции.

Во всех случаях оптовые цены должны быть едиными, ибо только тогда может быть обеспечено единство меры материальных затрат и единство критерия для оценки результатов производственной деятельности предприятий. Но прежде чем говорить о единстве оптовых цен и о том, как оно обеспечивается, необходимо кратко остановиться на втором элементе оптовой цены — прибыли предприятия. В социалистическом обществе разница между стоимостью и себестоимостью продукции составляет чистый доход общества, в котором воплощается созданный трудом работников материального производства продукт для общества. Чистый доход социалистического общества выступает в двух формах: в форме чистого дохода государственных предприятий и в форме централизованного чистого дохода государства. В хозяйственном обиходе чистый доход государственных предприятий называется прибылью[1].

Прибыль государственных предприятий представляет собой часть чистого дохода общества, которая за вычетом известных отчислений в государственный бюджет остается в распоряжении предприятия и используется на дальнейшее развитие и совершенствование производства, а также на улучшение культурно-бытовых условий жизни его работников. Она образуется как разность между установлен-

---

[1] В силу того, что при социализме полностью отпали условия для существования экономической категории прибыли, выражающей отношения эксплуатации, термин «прибыль» применительно к социалистическому хозяйству является условным.

ными оптовыми ценами товарной продукции и ее себестоимостью.

Выделение доли предприятия в цене продукта обусловливается тем, что его деятельность осуществляется на началах хозяйственного расчета, который требует обеспечения рентабельности (доходности) каждого предприятия.

При определении оптовой цены прибыль предприятия входит в эту цену в виде нормы рентабельности (отношения чистого дохода предприятия к полной себестоимости реализованной продукции). Норма рентабельности устанавливается Советским государством для каждого отдельного предприятия и для каждой отрасли. При этом государство учитывает необходимость для каждого предприятия иметь такую норму рентабельности, которая не допускала бы излишнего накопления у него денежных средств и постоянно побуждала бы его укреплять хозяйственный расчет и снижать себестоимость продукции.

Поскольку составные элементы оптовой цены (себестоимость и прибыль), а также и сама цена устанавливаются Советским государством в плановом порядке, то масса прибыли, получаемой предприятием при данном уровне цен, целиком и полностью зависит от того, как на этом предприятии выполняется план по снижению себестоимости. Если этот план будет выполняться и перевыполняться, то предприятие получит не только плановую, но и сверхплановую прибыль. Каждое хозрасчетное предприятие материально заинтересовано в получении сверхплановой прибыли, так как в фонд предприятия от плановой прибыли отчисляется от 1 до 6 процентов, а от сверхплановой — от 20 до 50 процентов.

Для того чтобы обеспечить более или менее одинаковые условия получения плановой и сверхплановой прибыли, на каждом предприятии оптовые цены должны быть едиными. Это, однако, не означает, что на все виды продукции необходимо устанавливать единые общесоюзные цены, так как такое «единство» отрывало бы цену от издержек производства и не стимулировало бы хозрасчетную деятельность предприятий. Следовательно, единство цен вовсе не исключает, а, наоборот, предполагает установление диффиренцированных цен на различные виды подукции.

Советское государство для обеспечения единства оптовых цен на средства производства в различных отраслях промышленности устанавливает, во-первых, единые общесоюзные оптовые цены по тем видам продукции, затраты

по транспортировке которых занимают сравнительно небольшой удельный вес в конечной оптовой цене промышленности (резинотехнические изделия); во-вторых, единые поясные цены на те виды продукции, по которым действуют поясные оптовые цены в районах потребления (нефтепродукты, металлоконструкции, цемент и другие); в-третьих, единые общесоюзные цены для всех пунктов производства (продукция химической, машиностроительной и других отраслей); в-четвертых, единые оптовые цены в пределах того или иного района (продукция угольной, рудной и других отраслей).

Основой такой дифференциации оптовых цен является порядок включения в эти цены расходов по транспортировке продукции. Стадия транспортировки продукции представляет собой продолжение процесса производства в сфере обращения. Издержки транспорта увеличивают стоимость продукции и входят в ее цену. Поэтому для поставщика и потребителя не безразлично в каком звене сдается продукция, так как это так или иначе отражается на ее фабрично-заводской или полной себестоимости.

В промышленности Советского Союза применяются следующие основные условия реализации продукции:

1) франко-завод поставщик, при котором все транспортные расходы возлагаются на потребителя;

2) франко-вагон станция отправления, при котором поставщик принимает на себя расходы по доставке продукции до станции отправления, а также по погрузке ее в вагон;

3) франко-вагон станция назначения, при котором поставщик дополнительно оплачивает тариф до станции назначения;

4) франко-склад потребителя, при котором поставщик принимает на себя все расходы по доставке продукции до склада потребителя.

В каждом прейскуранте оптовых цен обязательно указывается применяемый вид франко, а также порядок оплаты тары, упаковки и т. д. В послевоенный период в отраслях тяжелой промышленности все большее распространение получает франко-вагон станция назначения. Это способствует упорядочению оплаты транспортных расходов и в большей степени обеспечивает единство оптовых цен.

Принцип единства оптовых цен и построение их на базе отраслевой себестоимости предполагает, что отдельные предприятия, которые в организационно-техническом отноше-

нии стоят ниже среднего для данной отрасли уровня, могут оказаться убыточными. Убыточность таких предприятий покрывается за счет перераспределения доходов, полученных в соответствующих отраслях промышленности.

До недавнего времени существование таких предприятий нередко оправдывалось высшей формой социалистической рентабельности, то есть рентабельности, рассматриваемой не с точки зрения каждого предприятия, а с точки зрения общества в целом. На самом же деле во многих случаях высшей социалистической рентабельностью прикрывалось косное отношение к внедрению новой техники, новой технологии, передовым формам организации производства. Партия и правительство осудили эту порочную практику и указали, что при наличии высшей социалистической формы рентабельности необходимо обеспечить рентабельную работу на каждом предприятии.

В настоящее время правительство СССР утверждает оптовые цены на всю продукцию, выпускаемую в порядке массового и крупносерийного производства. На те виды продукции, по которым не утверждены правительственные прейскуранты, цены по союзной и союзно-республиканской промышленности устанавливаются соответствующими министерствами; по республиканской промышленности — Советами Министров союзных республик; по местной и кооперативной промышленности — областными (краевыми) исполкомами.

Прейскурант цен составляется с учетом требований экономических законов социализма и способствует развитию социалистического производства на базе высшей техники.

Таким образом, экономический смысл оптовых цен на средства производства состоит в том, что эти цены обеспечивают единство меры издержек социалистического производства и объема созданной продукции, рентабельную работу подавляющего большинства предприятий, способствуют снижению себестоимости продукции и укрепляют хозяйственный расчет.

Оптовые цены на средства производства связаны с такими стоимостными формами, как себестоимость и прибыль[1].

---

[1] В некоторых отраслях в оптовую цену входят еще налог с оборота, а также издержки и прибыль сбытовых организаций. Но, поскольку это является не характерным для подавляющей части средств производства, мы остановимся на этих элементах цены при рассмотрении структуры оптовых цен на предметы потребления.

Для примера можно привести структуру оптово-отпускной цены по одному из видов продукции, выпускаемой Ярославским заводом резиновых технических изделий.

Структура оптово-отпускной цены тонны регенерата «Р-20»

	По плану на 1955 год		Фактически за 1955 г.	
	руб.	коп.	руб.	коп.
1. Сырье за вычетом реализованной стоимости отходов	1240	98	1180	61
2. Зарплата производственная с начислениями	120	75	119	21
3. Энергозатраты	232	48	255	65
4. Цеховые расходы	265	91	297	92
5. Общезаводские расходы	49	28	47	31
Фабрично-заводская себестоимость	1909	40	1900	70
6. Внепроизводственные расходы	84	00	93	90
Полная себестоимость	1993	40	1994	60
Оптово-отпускная цена	2300 руб. за 1 т			
Прибыль	306	60	305	40

Из приведенных данных видно, что завод в результате невыполнения плана по полной себестоимости в 1955 г. недополучил на каждую тонну регенерата «Р—20» 1 рубль 20 копеек плановой прибыли.

Оптовые и розничные цены на предметы потребления. Оптовые цены на предметы потребления слагаются из себестоимости товара, прибыли предприятия, налога с оборота, а также издержек и прибыли сбытовых организаций промышленности, когда сбыт произведенных товаров осуществляется этими организациями. Если к оптовой цене прибавить еще издержки и прибыль торговых организаций, то получится розничная цена. Следовательно, оптовая цена на предметы потребления есть часть розничной цены за вычетом издержек и прибыли торговых организаций.

В зависимости от характера оборота потребительских товаров оптовые цены на предметы потребления подразделяются на оптовые цены промышленности и оптовые цены предприятия.

Оптовая цена промышленности — это цена, по которой произведенные товары поставляются торговым предприятиям. Она включает в себя все перечисленные выше элементы. Правительство, как правило, не утверждает прейскурантов этих цен, так как в этом нет никакой необходимости. В плановом порядке твердо установленный уровень розничных цен и торговых скидок позволяет определять оптовые цены промышленности путем вычета из розничной цены торговой скидки.

Оптовая цена промышленности на предметы потребления в отличие от оптовой цены на средства производства обязательно включает в себя налог с оборота. В оптовую же цену на средства производства налог с оборота включается как исключение. Что же собой представляет налог с оборота?

Налог с оборота это основная форма прямой мобилизации в государственный бюджет части чистого дохода социалистического общества. В отличие от прибыли, налог с оборота целиком поступает в распоряжение государства. Существование при социализме, наряду с прибылью, налога с оборота обусловлено потребностью планового социалистического хозяйства в централизации значительной части чистого дохода и использования его в интересах всего общества.

Налог с оборота является гарантированным доходом государства, так как он сразу же после реализации продукции поступает в государственный бюджет. Его величина не зависит от того, как предприятие выполняет план по снижению себестоимости, а определяется твердыми ставками.

Налог с оборота широко используется Советским государством при построении системы цен на потребительские товары. Прежде всего, налог с оборота позволяет реализовать часть чистого дохода, созданного в отраслях тяжелой промышленности, в ценах продукции легкой промышленности. Далее, налог с оборота при наличии существенных различий в себестоимости является важнейшим инструментом обеспечения единства оптовых цен промышленности на предметы потребления. Это достигается путем установления дифференцированных ставок по налогу с оборота для различных групп предприятий. И, наконец, налог с оборота является одним из источников покрытия расходов, связанных со снижением оптовых и розничных цен.

В социалистическом обществе налог с оборота входит в цену товара, во-первых, в виде разницы между розничной

ценой (за вычетом торговой скидки) и оптовой ценой предприятия, в которую включается этот налог; во-вторых, в виде процентной ставки (в процентах к оптовой или розничной цене); в-третьих, в виде абсолютной ставки в рублях на весовую единицу товара. Наиболее распространенным является второй способ.

Рассматривая налог с оборота как один из элементов цены, следует иметь в виду, что он по своей природе не является налогом и не представляет какого-либо вычета из доходов трудящихся. В социалистическом обществе Советское государство определяет величину заработной платы, исходя из необходимости систематического повышения ее уровня с учетом цен на предметы потребления, включающих налог с оборота.

Для оптовых цен промышленности на предметы потребления, в отличие от оптовых цен на средства производства, характерным является понятие франко-вагон станция назначения. Только такое построение цены может обеспечить единство розничных цен на предметы потребления.

Оптовая цена предприятия на предметы потребления— это цена, по которой предприятие поставляет свою продукцию отраслевому сбыту или оптовой торговле.

Она слагается из себестоимости и прибыли. На все основные виды потребительской продукции, производимой государственной промышленностью, правительство утверждает прейскуранты оптовых цен предприятия.

Оптовые цены предприятия на предметы потребления, так же, как и на средства производства, призваны служить интересам хозрасчетной деятельности и обеспечивать рентабельную работу.

Основой определения оптовой цены предприятия на предметы потребления, как и на средства производства, является плановая себестоимость. Что касается прибыли, входящей в оптовую цену предприятия, то она, в отличие от цен на средства производства, не определяет уровень конечных цен, по которым продукция продается различным потребителям. Ее величина лишь может влиять на соотношение между прибылью и налогом с оборота в реализуемой продукции.

Самой сложной методологической проблемой при определении оптовых цен предприятия является обеспечение принципа единства их. Эта сложность заключается в том, что уровень себестоимости, особенно в предприятиях, перерабатывающих сельскохозяйственное сырье, сильно раз-

личается, так как цены на него зависят от удельного веса различных форм его заготовок — обязательных поставок, заготовок, сдачи совхозами — по которым действуют различные цены. Более того, производство предметов потребления осуществляется большим количеством предприятий, резко отличающихся друг от друга по уровню технического оснащения и масштабам производства.

В практике ценообразования первая трудность разрешается путем открытия специальных счетов в Государственном банке для предприятий, потребляющих сельскохозяйственное сырье, а также путем дифференциации ставок налога с оборота. Так, например, в мясной промышленности сырье оценивается по средним ценам, а все отклонения фиксируются на субсчете в Госбанке. В спиртовой промышленности несоответствия в затратах на сырье уравниваются путем введения дифференцированных ставок налога с оборота на различные виды сырья.

Вторая трудность разрешается путем установления поясных цен и ограничения действия прейскурантов оптовых цен предприятиями союзного и республиканского подчинения.

Оптовые цены на предметы потребления неразрывно связаны с конечными розничными ценами, по которым произведенные товары продаются на организованном рынке населению. Каждое изменение розничных цен сопровождается соответствующими изменениями оптовых цен промышленности. С движением розничных цен непрерывно связано изменение покупательной силы советских денег, а следовательно, и уровня реальной заработной платы рабочих и служащих, а также денежных доходов колхозников.

Советское государство использует розничные цены как один из важнейших рычагов распределения национального дохода на фонд потребления и фонд накопления, воздействия на уровень цен колхозного рынка, снижения общественных издержек производства и повышения материального благосостояния трудящихся. Через розничные цены государство активно воздействует на потребительский спрос, ограничивая или поощряя потребление тех или иных продуктов; организует рациональное потребление сезонной продукции, производство которой не может быть обеспечено равномерно в течение года и т. д.

Из приведенной ранее структуры видно, что розничная цена отличается от оптовой цены промышленности, за

некоторым исключением, на величину издержек и прибыли торговых организаций. Исключение составляют издержки и прибыль оптовых организаций промышленности, когда сбыт товаров осуществляется этими организациями.

Издержки торговых организаций представляют собой денежное выражение затрат по доведению товаров до потребителя. Они слагаются из затрат на амортизацию торговых помещений и инвентаря, расходов на хранение, сортировку и упаковку товаров, транспортных расходов, заработной платы торговым работникам (с начислениями) и прочих расходов.

В советской торговле различаются два вида издержек обращения. Во-первых, издержки, связанные с продолжением процесса производства в сфере обращения (транспортировка, хранение, упаковка товаров). Во-вторых, издержки, связанные с товарной формой продукта (обслуживание процессов купли-продажи, расходы по ведению денежного хозяйства и т. д.). Оба эти вида издержек имеют различные источники своего возмещения. Первые возмещаются за счет труда работников торговли, занятых производственными функциями (транспортировкой, хранением, упаковкой, доработкой и т. д.), в результате которых происходит возрастание стоимости. Вторые — возмещаются за счет чистого дохода, создаваемого в производственных отраслях.

Торговые предприятия осуществляют свою деятельность на основе хозяйственного расчета. Хозяйственный расчет требует, чтобы они работали рентабельно, то есть были прибыльными предприятиями при твердом соблюдении установленных цен. Источником торговой прибыли является труд работников, занятых выполнением производственных функций в обращении, а также труд работников социалистического производства.

Поскольку возмещение части издержек обращения, а также образование прибыли торговых организаций происходят за счет чистого дохода, создаваемого в производственных отраслях, то последние должны передавать эту часть торговым организациям. Это достигается тем, что промышленные предприятия непосредственно сами или через свои сбытовые организации поставляют товары в торговую сеть по оптовым ценам промышленности, а торговые организации продают эти товары по розничным ценам. Разница между розничной ценой и оптовой ценой промышленности составляет торговую наценку. За счет этой торговой наценки и возмещается часть издержек обраще-

ния и образуется часть прибыли торговых организаций. Следовательно, розничная цена равняется оптовой цене промышленности плюс торговая наценка. Торговая наценка обычно исчисляется в виде определенного процента скидки с розничной цены. Торговые наценки в плановом порядке устанавливаются государством. Установление минимальных торговых наценок заставляет торговые организации совершенствовать их хозрасчетную деятельность, снижать издержки обращения.

Благодаря преимуществам плановой системы хозяйства уровень издержек обращения в социалистическом обществе в несколько раз ниже, чем в капиталистических странах и имеет тенденцию к снижению в общей сумме розничного товарооборота. Так, если накануне второй мировой войны издержки розничной и оптовой торговли в СССР составляли примерно 10 процентов розничного товарооборота, то в США и Англии они составляли 25—35 процентов, а по некоторым товарам даже 60 процентов от розничной цены. В 1956 г. издержки обращения в нашей стране составили 5,79 процента суммы розничного товарооборота в фактических ценах и 7,72 процента в ценах 1940 г. [1].

Сокращение издержек обращения при социализме означает, во-первых, высвобождение части труда, занятого в обращении, и увеличение за этот счет трудовых ресурсов, направляемых в сферу материального производства; во-вторых, расширение источников социалистического накопления; в-третьих, создание благоприятных условий для снижения розничных цен.

Розничные цены на потребительские товары должны быть в основе едиными; только в этом случае они будут средством осуществления социалистического принципа распределения по труду.

Единство розничных цен обеспечивается путем установления по всем основным видам промышленных товаров и по ряду продовольственных товаров единых цен в пределах всех районов Советского Союза, а также путем установления по всем основным видам продовольственных товаров 2—3 поясных цен. По отдельным товарам, с учетом различий в транспортных расходах, устанавливаются дифференцированные розничные цены для городской и сель-

---

[1] Народное хозяйство СССР в 1956 году. Статистический ежегодник. Госстатиздат, 1957, стр. 238.

ской торговой сети. Так, например, сельской потребительской кооперации разрешается сверх розничных цен взимать в строго ограниченных размерах надбавки на покрытие расходов по завозу товаров. По таким товарам, как хлопчатобумажные ткани, шерстяные, шелковые и льняные ткани, швейные изделия, трикотаж, обувь, соль, спички, керосин, мыло, сахар и некоторым другим, надбавки в среднем составляют 7 процентов к розничным ценам.

По всем основным видам товаров массового потребления Правительством СССР утверждаются прейскуранты розничных цен. На товары, не включенные в эти прейскуранты, право установления цен предоставляется Министерствам торговли СССР и Союзных республик. На товары местной и кооперативной промышленности цены определяются местными органами власти.

Рассмотренная нами структура оптовых и розничных цен на предметы потребления позволяет сделать вывод о том, что эти цены призваны обеспечить хозрасчетную деятельность промышленных и торговых предприятий и наиболее полное осуществление социалистического принципа распределения по труду.

Заготовительные и закупочные цены на сельскохозяйственные продукты. Вся сельскохозяйственная продукция, произведенная в колхозе, является его собственностью. Она может быть вовлечена в общегосударственный оборот лишь через товарное обращение, путем ее купли-продажи. Однако колхоз производит свою продукцию на земле, являющейся общенародной государственной собственностью, а также при помощи основных орудий производства (тракторов, комбайнов и т. д.), сосредоточенных в государственных машинно-тракторных станциях. Часть колхозной продукции, например, сельскохозяйственное сырье, поставляется только государству. Все эти обстоятельства не могут не накладывать своеобразного отпечатка на характер оборота отдельных частей колхозной продукции, выходящей за рамки колхоза.

Экономический оборот колхозной продукции осуществляется в следующих формах:

1) в форме возмещения производственных затрат машинно-тракторных станций. Это возмещение происходит, как правило, в виде натуральной оплаты колхозами услуг МТС;

2) в форме обязательных поставок государству;

3) в форме поставок колхозами сельскохозяйственного сырья государству в порядке контрактации;

4) в форме свободной продажи товарных излишков кооперации или государственным организациям и на колхозном рынке.

Оборот сельскохозяйственной продукции ввиде натуроплаты за работы МТС ни по форме, ни по существу не принимает товарной формы, так как взаимный обмен деятельностью между МТС и колхозами не опосредствован товарно-денежными отношениями. Расчеты колхозов с МТС осуществляются, начиная с 1954 г., по твердым, дифференцированным по зонам страны ставкам с применением поощрительной премиальной оплаты за высокие урожаи. Поэтому натуроплату, по нашему мнению, нельзя включать в товарную продукцию колхоза в экономическом смысле слова, как это иногда делают некоторые экономисты.

Что касается других форм оборота колхозной продукции, то они имеют товарную форму и связаны с денежной формой стоимости. Так, оборот сельскохозяйственной продукции в форме госпоставок, а также оборот сельскохозяйственного сырья в форме контрактации происходят по заготовительным ценам. Оборот излишков товарной продукции — по закупочным и рыночным ценам.

Определение уровня заготовительных и закупочных цен является очень сложной задачей. Эта сложность заключается в том, что в колхозах до XX съезда КПСС себестоимость продукции не исчислялась. После съезда этому вопросу уделяется большее внимание. Однако до настоящего времени методика исчисления себестоимости колхозной продукции не разработана.

Основная трудность заключается в том, что трудовые затраты на производимую в колхозах продукцию измеряются не общесоюзной мерой (деньгами), а трудоднем (мерой общественного труда данного колхоза), что делает их несравнимыми. Кроме того, во многих колхозах нет еще раздельного учета затрат труда по отраслям и т. д. Все это пока не позволяет наиболее полно учитывать требования закона стоимости при определении уровня цен на колхозную продукцию.

Советское государство, определяя уровень заготовительных и закупочных цен, прежде всего учитывает необходимость соблюдения принципа материальной заинтересованности колхозов и колхозников в развитии и совершен-

ствовании сельскохозяйственного производства. Далее, оно учитывает то обстоятельство, что общественно-колхозные затраты на производство колхозной продукции должны возмещаться в отношении всей массы произведенной продукции, а не каждой формы ее оборота и что часть чистого дохода колхозы должны передавать в распоряжение общества. Наконец, при заготовках сельскохозяйственных продуктов на условиях встречной продажи государство учитывает затраты труда по взаимообмениваемым продуктам и уровень розничных цен на товары народного потребления.

Экономической основой обязательных поставок является то, что колхозы, осуществляющие свое производство при огромной производственной и финансовой помощи со стороны государства и на земле, являющейся общенародной собственностью, должны передавать часть чистого дохода в централизованный чистый доход государства. Через обязательные поставки государство обеспечивает создание прочной, устойчивой базы продовольственного снабжения городского населения. Обязательные поставки исчисляются в виде твердых дифференцированных по районам норм с каждого гектара закрепленной за колхозами земли и составляют сравнительно небольшую часть колхозной продукции.

Заготовительные цены, по которым оплачивается продукция колхоза, поступающая в распоряжение государства в виде обязательных поставок, не возмещают и не должны возмещать, в силу вышеуказанных обстоятельств, полной стоимости этой продукции. Однако государство не может не считаться с их стоимостью и устанавливать цены значительно ниже издержек производства. Наглядным примером является существование низких заготовительных цен на продукты животноводства, на картофель и овощи до сентябрьского Пленума ЦК КПСС 1953 г., что и явилось одной из основных причин резкого отставания этих отраслей.

Партия и правительство сочли необходимым повысить заготовительные цены на эти продукты. Причем, вопрос был решен по-разному, применительно к продукции животноводства, с одной стороны, и к картофелю и овощам — с другой.

По продуктам животноводства размер обязательных поставок был несколько увеличен, а рост колхозных доходов обеспечен путем резкого повышения заготовительных цен и одновременного подтягивания закупочных цен.

По картофелю и овощам нельзя было столь резко повышать заготовительные цены, так как сложившийся уровень розничных цен не позволял этого сделать. Поэтому рост доходов от картофелеводства и овощеводства в колхозах был обеспечен путем сокращения размеров обязательных поставок по этим продуктам и повышения закупочных цен. Однако это оказалось недостаточным. Партия и правительство для того, чтобы форсировать развитие этих отраслей, в 1956 г. снова повысили заготовительные и закупочные цены на картофель и овощи.

Заготовительные цены являются не только средством расчетов государства с колхозами по обязательным поставкам, но и при поставках колхозами сельскохозяйственного сырья государству в порядке контрактации. Однако заготовительные цены на сельскохозяйственное сырье принципиально отличаются от заготовительных цен на продукцию по госпоставкам.

В отличие от обязательных поставок сельскохозяйственных продуктов, которые составляют лишь сравнительно небольшую часть колхозной продукции, поставки сельскохозяйственного сырья охватывают всю товарную продукцию колхозов, специализирующихся на возделывании таких культур, как хлопок, лен, конопля, сахарная свекла, чай и др. Поэтому, если при госпоставках заготовительная цена не определяет конечных доходов колхоза, то заготовительная цена на сельскохозяйственное сырье вместе с другими формами возмещения затрат на его производство (встречная продажа на льготных условиях и т. д.) целиком определяет размер валового дохода по данным техническим культурам. В силу этого заготовительные цены на сырье должны не только возмещать затраты на его производство, но и обеспечивать условия расширенного воспроизводства в колхозах, специализирующихся на выращивании технических культур.

Продажа излишков колхозной продукции государству и кооперации происходит по закупочным ценам. Эти цены государство устанавливает, исходя из необходимости создать для колхозов большую экономическую выгоду от продажи своих продуктов кооперации или государственным организациям.

Уровень закупочных цен всегда ниже рыночных. Несмотря на это, колхозам выгоднее продавать свои излишки не на рынке, а кооперации и государству. Во-первых, закупки крупных партий продукции непосредственно в кол-

хозах освобождают последние от значительных транспортных и торговых расходов, а также предотвращают отвлечение рабочей силы от колхозного производства, во-вторых, закупки сельскохозяйственных продуктов в большинстве случаев сочетаются с выгодной для колхозов встречной продажей им кормов, автомашин, строительных материалов и других товаров; в-третьих, колхозы получают от заготовителей авансы, которые используют для авансирования колхозников.

Заготовительные цены строятся с учетом стимулирования производства высококачественной продукции в колхозах и более или менее равномерного поступления ее по периодам года в торговую сеть. Для этого цены дифференцируются по сортам и периодам года. Так, например, заготовительные цены на картофель и молоко, идущие в промышленную переработку, устанавливаются в зависимости от содержания крахмала и жирности. На картофель, идущий непосредственно в торговую сеть, заготовительная цена зависит от сроков его поставки (наиболее высоко ценится ранний картофель).

Такая же дифференциация имеет место и при установлении заготовительных цен на продукцию, идущую как по госпоставкам, так и в виде контрактации сельскохозяйственного сырья. Кроме того, заготовительные и закупочные цены дифференцируются по районам страны, а розничные цены на сельскохозяйственные продукты — по поясам.

Экономический смысл заготовительных и закупочных цен заключается в обеспечении доходной работы в каждом колхозе и роста колхозного производства, а также в изъятии части чистого дохода, создаваемого в колхозах, в распоряжение общества.

Кроме рассмотренных нами основных видов цен, Советское государство устанавливает единую систему тарифов для оплаты услуг производственного и бытового назначения (плата за грузовые и пассажирские перевозки, коммунально-бытовые услуги и т. д.). К тарифам, существующим в социалистическом обществе, в основном применимы общие основы советской политики в области оптовых и розничных цен.

3. Советская политика цен

Рассмотренные нами особенности ценообразования в социалистическом обществе, а также структура основных

видов цен показывают, как тщательно должны учитываться требования и различные формы проявления закона стоимости при плановом установлении той или иной цены. Однако советская политика цен не сводится только к учету требований закона стоимости и к установлению в плановом порядке различных цен. Одной из главных задач советской политики цен является использование последних в соответствии с требованиями основного экономического закона социализма. Это означает, что цены должны служить интересам наиболее полного удовлетворения непрерывно растущих потребностей общества и способствовать непрерывному росту и совершенствованию социалистического производства.

Ведущей линией советской политики цен, проводимой в соответствии с требованиями основного экономического закона социализма, является их снижение. Эта политика обеспечивает рост покупательной способности советского рубля и, следовательно, способствует росту материального и культурного благосостояния трудящихся, так как последние на свои денежные доходы могут приобретать все бо́льшее количество предметов потребления и все полнее удовлетворять свои потребности. Политика снижения цен способствует расширению внутреннего рынка и заставляет наших хозяйственников вскрывать и использовать имеющиеся резервы и тем самым создавать материальные предпосылки для снижения цен.

Коммунистическая партия и Советское правительство на всех этапах социалистического строительства ориентировали наши хозяйственные и партийные кадры на неуклонное снижение себестоимости и на этой основе снижение цен на промышленные и продовольственные товары.

В период, когда в нашей стране создавались социалистические производственные отношения, Советское государство проводило политику цен, соответствующую задачам восстановления и дальнейшего развития промышленности и сельского хозяйства, создания условий для ликвидации капиталистических элементов и победы социализма. В резолюции февральского (1927 г.) Пленума ЦК ВКП(б) указывалось, что «в проблеме цен перекрещиваются все основные экономические, а следовательно, и политические проблемы Советского государства» [1]. Вопрос «кто-кого»

---

[1] КПСС в резолюциях и решениях... Часть II, стр. 345.

непосредственно был связан с тем, в чьих руках находился и в чьих интересах действовал механизм цен.

Советское государство, сосредоточивая в своих руках товары социалистической промышленности и благодаря своему монопольному положению в качестве заготовителя сельскохозяйственных продуктов используя механизм цен, вытесняло частный капитал из торговли, увеличивало долю трудящихся в национальном доходе, обеспечивало создание накоплений и высокие темпы развития социалистической индустрии. В этот период путем снижения цен на промышленные товары был ликвидирован разрыв между ценами на продукцию промышленности и сельского хозяйства и обеспечена стабилизация цен на сельскохозяйственные продукты. Так же успешно был ликвидирован разрыв между оптовыми и розничными ценами путем упорядочения оптовых цен и установления максимальных предельных накидок в государственной и кооперативной торговле. Все это, вместе с расширением производства промышленных товаров, способствовало снижению розничных цен. В 1927/28 хозяйственном году государственные и кооперативные торговые организации продавали товары на 33 процента дешевле, чем частные торговцы. Частник вытеснялся из торговли.

С переходом к массовой коллективизации крестьянских хозяйств, наряду с проблемой снижения цен в промышленности, предметом ожесточенной классовой борьбы стали цены на сельскохозяйственные продукты. К этому времени в нашей стране резко стало чувствоваться несоответствие между уровнем мелкокрестьянского сельскохозяйственного производства и быстро развивающейся промышленностью. Кулачество, используя хлебные и сырьевые затруднения, отказывалось от сдачи хлеба и сельскохозяйственного сырья государству по государственным заготовительным ценам и требовало перехода к политике свободного установления рыночных цен на основе спроса и предложения.

Партия разгромила сопротивление кулачества и сохранила устойчивые цены на хлеб и другие сельскохозяйственные продукты. Большую роль в этом деле сыграла новая форма товарооборота, которая была установлена между городом и деревней — контрактация. Она осуществлялась по заранее заключенным договорам и основывалась на твердом соблюдении цен и огромной экономической помощи крестьянству со стороны Советского государства. Вместе с тем партия и правительство, для обеспечения

устойчивого снабжения городского населения, ввели в начале 1929 г. нормированную торговлю промышленными и продовольственными товарами по твердым пайковым розничным ценам.

Победа социализма в СССР привела к изменению роли и характера использования цен.

Прежде всего, отпала необходимость использования цен как орудия ограничения и вытеснения капиталистических элементов и перераспределения их доходов в пользу социалистической экономики. Зато усилилось значение цены как важнейшего стимула развития социалистического производства и как фактора роста материального и культурного уровня жизни трудящихся.

В 1935 г. была отменена карточная система и последовательно осуществлен переход к единым розничным ценам, непосредственно устанавливаемым государством. Это способствовало укреплению покупательной силы рубля и повышению реальной заработной платы. Кроме того, введение единых прейскурантов розничных цен содействовало улучшению работы торговых организаций и усиливало контроль потребителей за ценами.

В результате перехода к единым розничным ценам изменилась и роль оптовой цены промышленности на предметы потребления. Ее уровень стал строго определенным, так как государство устанавливало не только розничные цены, но и размер торговых скидок. Поэтому, если раньше, когда торговые организации делали надбавки к оптовой цене промышленности, издержки обращения непосредственно не отражались на финансовых результатах работы промышленности, то теперь положение существенным образом изменилось. Доля промышленности и доля торговли в розничной цене стали строго определенными величинами. Такое построение цен способствовало четкому разграничению в них издержек производства и издержек обращения.

Большое значение для образования цен на предметы потребления имела замена бюджетных разниц и бюджетных наценок единой формой изъятий в бюджет — налогом с оборота. Это позволило установить прейскуранты оптовых цен предприятия, что в свою очередь обеспечило большую устойчивость финансового положения хозрасчетных предприятий и повысило их заинтересованность в снижении издержек производства.

Использование цены как важнейшего стимула роста и совершенствования социалистического производства тре-

бовало проведения реформы оптовых цен на средства производства. Система оптовых цен, существовавшая в это время, предусматривала государственные дотации важнейшим отраслям тяжелой промышленности.

Система дотаций из государственного бюджета, будучи совершенно неизбежной и оправданной в начальный период индустриализации, стала после победы социализма в нашей стране тормозить дальнейшее развитие индустрии. Учитывая это, партия и правительство в течение 1936—1940 гг. провели реформу оптовых цен на средства производства. Сущность ее заключалась в построении оптовых цен на базе себестоимости и минимальной рентабельности. Одновременно была проведена реформа транспортных тарифов.

В этот же период окончательно сформировались государственные заготовительные цены в соответствии с новыми условиями заготовок сельскохозяйственных продуктов и отменой карточной системы.

Таким образом, существующая в настоящее время система оптовых, розничных и заготовительных цен в основном сложилась в предвоенный период. Наличие этой системы сыграло немаловажную роль в обеспечении устойчивости нашей экономики в тяжелые военные годы.

В период Великой Отечественной войны Советское государство использовало механизм цен для уменьшения издержек производства военной промышленности, а также для того, чтобы не допустить резкого снижения реальной заработной платы рабочих, служащих и доходов колхозников. В тяжелые годы войны государству удалось обеспечить стабильность оптовых цен на сырье, топливо, промышленное оборудование, розничных цен на предметы потребления, выдаваемые по карточкам, и значительно снизить оптовые цены на военную продукцию. Правда, пришлось снова ввести систему дотаций по убыточным отраслям тяжелой промышленности. Но эти убытки с избытком перекрывались экономией от снижения себестоимости военной продукции, которая за время войны составила более 50 миллиардов рублей.

Совсем другое положение сложилось во время войны, особенно в первые годы, на неорганизованном рынке. Поскольку номинальная заработная плата осталась на довоенном уровне, а в ряде отраслей даже сильно возросла, тогда как цены на потребительские товары, выдаваемые по карточкам, остались на прежнем уровне, а коли-

чество этих товаров далеко не полностью удовлетворяло спрос населения, то вся излишняя денежная масса так или иначе поступала на колхозный рынок. В результате цены на рынке возросли в 12—15 раз по сравнению с довоенным временем.

Партия и правительство, для того чтобы оказать воздействие на цены неорганизованного рынка, организовали коммерческую торговлю. При помощи коммерческой торговли Советское государство, наряду с воздействием на цены неорганизованного рынка, удовлетворяло потребительский спрос, не покрывавшийся нормированным снабжением, и извлекало дополнительные денежные ресурсы для финансирования военных и других нужд народного хозяйства.

После окончания Великой Отечественной войны для того, чтобы успешно решать задачи по восстановлению и дальнейшему развитию народного хозяйства, требовалось пересмотреть систему цен, существовавшую в период войны. Кроме того, необходимо было создать материальные предпосылки для снижения оптовых и розничных цен.

Партия и правительство в течение 1945—1946 гг. ликвидировали множественность цен (к концу войны у нас на один и тот же товар существовали пайковые цены, сельские цены, коммерческие и различные льготные цены) и обеспечили переход к нормальной торговле по единым розничным ценам, устанавливаемым с учетом общественных издержек производства.

Переход к единым розничным ценам был осуществлен путем сближения пайковых и коммерческих цен, а также путем освобождения денежного обращения от излишних и неполноценных денег на основе проведения денежной реформы в 1947 г.

Введение новых розничных цен сопровождалось их снижением. Так, новые единые розничные цены были установлены ниже коммерческих в среднем более чем в 2,5 раза по продовольственным и 3,2 раза по промышленным товарам. На такие товары, как хлеб, крупа, макаронные изделия цены были установлены ниже действовавших пайковых цен на 10—12 процентов. На мясо, рыбу, жиры, сахар, кондитерские изделия, картофель, овощи, табачные изделия, спички цены были сохранены на уровне ранее действовавших пайковых цен. В результате выигрыш населения с учетом снижения цен на колхозном рынке составил 86 миллиардов рублей в год.

Снижение розничных цен было связано с определенными потерями для государства. Однако, как и предвидели ЦК Коммунистической партии и Советское правительство, отмена нормированного снабжения и подъем уровня благосостояния трудящихся на основе снижения цен вызвали такие мощные стимулы повышения производительности труда, такое широкое народное движение за экономию материальных и трудовых ресурсов и рост внутрипроизводственных накоплений, что потери государства вскоре с избытком были восполнены.

На основе роста социалистического производства, повышения производительности труда и выполнения государственных заданий по снижению себестоимости продукции розничные цены на потребительские товары за время после 1947 г. снижались еще шесть раз. Эти новые снижения розничных цен означали выигрыш для населения в размере сотен миллиардов рублей, что резко повысило уровень материального благосостояния трудящихся.

Так, благодаря систематическому снижению государственных розничных цен то количество товаров, которое в 1947 г. стоило 1 тысячу рублей, в 1954 г. можно было купить за 433 рубля. Розничные цены на хлеб и животное масло снизились в 3 раза, на мясо почти в 3 раза, на сахар в 2,3 раза. За годы пятой пятилетки розничные цены были снижены на 26 процентов, то есть в большем размере, чем намечалось Директивами XIX съезда партии.

В то время, как в Советском Союзе в послевоенные годы проводилось снижение розничных цен, в капиталистических странах за этот период происходил систематический рост розничных цен на все основные предметы массового потребления. Даже по явно преуменьшенным официальным данным индекс розничных цен в конце 1952 г. по сравнению с 1947 г. в США составил 118 процентов. В начале 1953 г. в США был отменен контроль над ценами, введенный в январе 1951 г. Результатом этого явился рост цен на протяжении всего последующего периода. Только за 1955 г., по данным журнала «Форчун», цены в США повысились в среднем на 1,5 процента. Еще более быстрый рост цен на потребительские товары в послевоенный период происходил в Англии, Франции, Японии и других капиталистических странах. Так, например, уровень розничных цен в 1952 г. по сравнению с 1947 г. в Англии был выше на 39 процентов, во Франции — в 2,4 раза, в Японии — более чем в два с половиной раза. За последние

годы розничные цены в этих странах продолжали повышаться, так как количество денег в обращении все возрастало.

Так, например, в 1954 г. их количество в сравнении с довоенным периодом увеличилось в Англии в 3,5 раза, во Франции — в 23, в Японии — в 200 раз. Это говорит о том, что политика цен, проводящаяся в капиталистических странах, диаметрально противоположна советской политике цен. Если в Советском Союзе цены устанавливаются в интересах удовлетворения постоянно растущих потребностей трудящихся, то в капиталистических странах розничные цены используются монополистами для получения максимальной прибыли за счет ухудшения положения трудового народа.

Отмена карточной системы, проведение денежной реформы, введение единых розничных цен и успехи, достигнутые в снижении себестоимости промышленной продукции, требовали упорядочения оптовых цен, так как без этого нельзя было успешно проводить политику снижения розничных цен. Поэтому снижение розничных цен в послевоенный период в нашей стране сопровождалось сначала установлением, а затем и снижением оптовых цен как на предметы потребления, так и на средства производства.

Для того чтобы использовать оптовые цены как важный фактор роста социалистического производства в послевоенный период, необходимо было ликвидировать систему государственных дотаций, введенную во время войны. В условиях мирного времени государственные дотации мешали укреплению хозяйственного расчета и ослабляли экономические стимулы в борьбе за снижение себестоимости промышленной продукции. Кроме того, поскольку оптовая цена при существовании дотаций лишь частично возмещала расходы предприятия, то она не являлась мерой общественных издержек производства; тем самым ослаблялся контроль со стороны потребителей за соблюдением цен поставщиками. Наконец, реализация продукции по заранее убыточным ценам вела к искусственному занижению материальных затрат в себестоимости промышленной продукции, что сильно ослабляло на предприятиях борьбу за режим экономии.

Коммунистическая партия и Советское правительство, в основном с 1 января 1949 г., отменили систему государственных дотаций и пересмотрели существовавшие оптовые цены.

Пересмотр оптовых цен на базе отмены государственных дотаций был неразрывно связан с их повышением, а также с некоторым повышением тарифов на грузовые перевозки. Однако этот рост был незначительным и временным.

В наибольшей степени оптовые цены были повышены в добывающих отраслях тяжелой промышленности (угольная, рудная и др.), где цена в силу значительного роста заработной платы в период войны намного оторвалась от себестоимости. Что касается обрабатывающих отраслей тяжелой промышленности, то здесь ограничились лишь частичным повышением оптовых цен и это компенсировалось некоторым снижением норм рентабельности и отменой, за исключением нефтепродуктов, налога с оборота.

В легкой и пищевой промышленности все удорожания, вызванные повышением оптовых цен в отраслях тяжелой промышленности и тарифов на грузовые перевозки, были компенсированы за счет уменьшения налога с оборота без повышения оптовых цен. Более того, после 1 марта 1949 г. оптовые цены на продукцию отраслей легкой и пищевой промышленности снизились в меру произведенного очередного снижения розничных цен на товары широкого потребления.

С 1 января 1950 г. были снижены оптовые цены на металлы, химикаты, строительные материалы, лесоматериалы, бумагу, продукцию машиностроения, а также тарифы на электроэнергию и грузовые железнодорожные перевозки. С 1 июля 1950 г. ввиду необходимости удешевления строительства были дополнительно снижены в среднем на 15—25 процентов оптовые цены на круглый лес, пиломатериалы и продукцию деревообработки, рядовой прокат черных металлов, строительные материалы, оборудование, а также тарифы на грузовые перевозки железнодорожного, речного и гужевого транспорта. Характерной особенностью этого снижения явилось то, что оно было произведено в условиях полной отмены системы государственных дотаций в тяжелой промышленности и на транспорте.

С 1 января 1952 г. и с 1 июля 1955 г. проведены новые снижения оптовых цен и тарифов.

Несмотря на то, что в течение семи лет (1949—1955 гг.) оптовые цены и тарифы были снижены пять раз, уровень рентабельности народного хозяйства не только не упал, а, наоборот, поднялся, о чем наглядно говорят все возрастающие поступления в Государственный бюджет

в форме отчислений от прибылей. Так, например, Государственный бюджет СССР на 1956 г. предусматривал увеличение поступлений в форме отчислений от прибылей до 107,3 миллиарда рублей, что примерно в 3,3 раза больше, чем в 1940 г.

Снижение оптовых цен вместе со снижением розничных цен — яркое свидетельство и неоспоримое доказательство великой жизненной силы социалистического строя, его преимущества перед капиталистическим строем. Наглядным примером и дальнейшим подтверждением этого является досрочное выполнение пятого пятилетнего плана и те величественные задачи, которые поставлены директивами XX съезда КПСС по шестому пятилетнему плану развития народного хозяйства СССР.

Говоря о снижении оптовых и розничных цен, как основной линии советской политики цен, следует иметь в виду, что каждое снижение цен требует создания необходимых для этого серьезных материальных предпосылок, максимального учета требований закона стоимости и предупреждения всякого рода ошибок и извращений в ценообразовании.

В этой связи следует отметить, что в практике ценообразования у нас наряду с большими успехами, достигнутыми в послевоенный период, имели место и существенные недостатки. Так, например, при проведении последних снижений розничных цен не был в достаточной степени учтен возросший потребительский спрос и возможности его удовлетворения, что в ряде случаев приводило к перебоям в снабжении населения некоторыми видами товаров. В настоящее время партия и правительство принимают все меры к тому, чтобы ликвидировать это несоответствие. А. И. Микоян в речи на XX съезде КПСС отметил, что в шестой пятилетке «правильное соотношение между спросом и предложением будет достигнуто путем резкого подъема производства дефицитных товаров и проведения в дальнейшем такой политики снижения цен на товары, при которой цены снижались бы только в меру увеличения товарной массы и роста платежеспособности спроса населения»[1].

Партия и правительство, начиная с 1953 г., провели большую работу по упорядочению заготовительных и закупочных цен на сельскохозяйственные продукты. Однако

---

[1] XX съезд КПСС. Стенографический отчет, часть I, стр. 305.

наличие различных цен и всевозможных премий-надбавок при отсутствии методики исчисления себестоимости колхозной продукции затрудняют использование цены как важнейшего экономического стимула роста и совершенствования колхозного производства.

Крайне отрицательные последствия имеют всевозможные ведомственные и местные искажения советской политики цен. Известно, что кооперации разрешено производить закупки отдельных видов сельскохозяйственной продукции у колхозов и колхозников, после выполнения ими обязательств перед государством, для промышленной переработки и, частично, для продажи на колхозных рынках. Эта мера при условии строгого соблюдения кооперативными организациями порядка заготовок по предельно закупочным ценам, во многом способствует осуществлению советской политики цен. Однако имеют место случаи, когда в отдельных звеньях кооперации закупка сельскохозяйственных продуктов проводится с нарушением предельных закупочных цен. Так, например, в Ярославле можно было встретиться с такими фактами, когда кооперативные организации производили закупки мяса у колхозников на рынке по рыночным ценам, делали соответствующие наценки и продавали закупленное мясо по ценам выше рыночных, в то время как они обязаны были продавать его по ценам на 10 процентов ниже рыночных.

Отдельные ведомственные и местные органы и в особенности кооперативные организации, которым предоставлено право устанавливать цены по некоторым видам продукции, завышают цены, предусматривая чрезмерно высокие прибыли. К сожалению, еще есть факты, когда товары кооперативной промышленности продаются по ценам выше государственных, хотя качество их значительно ниже, чем качество товаров, изготовленных государственной промышленностью.

Остается нерешенным целый ряд вопросов политики цен как на предметы потребления, так и на средства производства. Так, например, не нашел еще полного разрешения вопрос о предусматриваемой в ценах рентабельности нового и модернизированного оборудования, что тормозит внедрение новой техники. Имеют место не совсем правильные соотношения цен на различные предметы потребления и средства производства (например, между керосином и газом, каменоугольным и нефтяным топливом и т. д.).

Все это говорит о том, что в практике использования

механизма цен в интересах роста и совершенствования социалистического производства в городе и деревне и повышения на этой основе материального благосостояния трудящихся социалистического общества имеются большие возможности. Поэтому устранение всякого рода недостатков в ценообразовании, серьезное изучение этих вопросов нашими хозяйственниками, теоретическая и практическая их разработка научными работниками во многом будут способствовать выполнению грандиозных задач, поставленных XX съездом Коммунистической партии Советского Союза.

ГЛАВА VI

КРЕДИТ И КРЕДИТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ ПРИ СОЦИАЛИЗМЕ В СВЕТЕ ДЕЙСТВИЯ ЗАКОНА СТОИМОСТИ

1. Закон стоимости и необходимость кредита при социализме

С развитием товарного обращения возникают такие условия производства, при которых становятся возможными и необходимыми кредитные отношения. При кредите отчуждение товаров отделяется во времени от реализации их цен или, говоря другими словами, реализация потребительной стоимости товаров не совпадает во времени с реализацией их стоимости. Отношения между продавцом и покупателем превращаются в отношения между кредитором и должником, процесс купли-продажи уступает место продаже товара с отсрочкой платежа, то есть кредиту.

Определяя конкретные причины, обусловливающие необходимость кредита, К. Маркс писал: «Один вид товаров требует более длинного, другой — более короткого времени для своего производства. Производство различных товаров связано с различными временами года. Один товар рождается у самого своего рынка, другой должен совершить путешествие на отдаленный рынок. Поэтому один товаровладелец может выступить в качестве продавца раньше, чем другой выступит в качестве покупателя... Один товаровладелец продает наличный товар, а другой покупает, выступая только как представитель денег или как представитель будущих денег. Продавец становится кредитором, покупатель — должником»[1].

[1] К. Маркс. Капитал, т. I, стр. 142.

Кредитные отношения сохраняются и в социалистическом обществе. Объективная необходимость кредита при социализме обусловлена наличием товарного производства и действием закона стоимости. Эти моменты и необходимость осуществления хозяйственного расчета приводят к тому, что в социалистической экономике имеет место кругооборот денежных средств государственных и кооперативно-колхозных предприятий и организаций.

Предприятия и хозяйственные организации получают за реализованную продукцию денежные средства, которые они используют затем на покрытие хозяйственных нужд, связанных с производством и реализацией продукции (выплата заработной платы, оплата материалов сырья, топлива, взносы обязательных платежей в бюджет и т. д.). Но при этом денежные средства расходуются не сразу, а по частям и в разные сроки. В результате у отдельных предприятий часть денежных средств временно остается свободной, тогда как у других предприятий возникает временная потребность в дополнительных средствах. Поэтому временно высвобождающиеся денежные средства предприятия могут и должны использоваться в народном хозяйстве вне данного предприятия.

Кредит в социалистическом обществе коренным образом отличается от капиталистического кредита. Он приобретает новые функции.

Природа, назначение и функции кредита в СССР определяются социалистическим способом производства. Кредит здесь выражает социалистические производственные отношения — отношения товарищеского сотрудничества и социалистической взаимопомощи людей. Он используется государством как орудие социалистического строительства.

Кредит при социализме есть форма планомерной мобилизации государством на условиях возвратности временно свободных денежных средств предприятий, государственного бюджета и сбережений населения для использования их в целях дельнейшего развития народного хозяйства. Вместе с тем кредит служит эффективным рычагом внедрения и укрепления хозяйственного расчета и используется как форма осуществления действенного контроля рублем со стороны государства за работой предприятий.

В условиях капитализма кредит выступает как форма

движения ссудного капитала и является категорией стихийной экономики. Роль кредита двойственна, противоречива. С одной стороны, развитие его способствует централизации и концентрации капитала, ускоряет рост производительных сил капитализма, с другой стороны, используется как важное орудие усиления эксплуатации и разорения трудящихся.

Таким образом, под воздействием кредита обостряется основное противоречие капитализма — противоречие между общественным характером процесса производства и частнокапиталистической формой присвоения, углубляется разрыв между возможностями роста производства и отставанием платежеспособного спроса широких масс трудящихся, что приводит к глубоким и затяжным экономическим кризисам, к обострению антагонистических противоречий. Загнивание и паразитизм в сфере кредита проявляются в росте паразитического слоя рантье, вывозе капитала, использовании кредитов на нужды милитаризации и т. д.

В условиях современного капитализма кредит используется для обеспечения высоких монопольных прибылей магнатов капитала.

В СССР имеется банковский кредит, который государственные банки предоставляют предприятиям и населению, и кредит, предоставляемый населением государству в форме займов и вкладов в сберегательные кассы. Мобилизованные с помощью кредита временно свободные денежные средства государство в плановом порядке производительно использует на нужды развития народного хозяйства в соответствии с требованиями основного экономического закона социализма и закона планомерного (пропорционального) развития.

Основным видом кредита является банковский кредит. Ресурсы банковского кредита мобилизуются за счет временно высвобождающихся средств государственных предприятий и хозяйственных организаций, колхозов и кооперации, государственного бюджета, а также сбережений населения. Так, хозрасчетные предприятия хранят свои денежные средства на расчетном счете в Госбанке; колхозы — на текущих счетах в Госбанке или в сберегательных кассах. Накопления социалистических предприятий сосредоточиваются также в специальных банках. В Госбанке хранятся свободные денежные средства бюджета и денежные средства различных учреждений.

Коммерческий кредит, то есть кредит, предоставляемый одним предприятием другому помимо банков, запрещен в СССР. Кредиты предоставляются только банками.

В определенной мере хозяйственные органы предоставляют колхозам ссуды в денежной и натуральной форме. Но подобный кредит не преследует цели реализации товаров, а потому не является коммерческим. Сюда относятся выполнение МТС работ в колхозах с последующим после уборки урожая расчетом; денежное авансирование колхозов заготовительными организациями, выдача натуральных семенных и фуражных ссуд и т.д. Такой кредит имеет целью содействие в развитии общественного хозяйства колхозов. Размеры и направление его планируются государством.

Банковский кредит делится на краткосрочный и долгосрочный. Краткосрочный кредит предоставляется на срок в пределах года и обслуживает движение оборотных средств государственных предприятий, колхозов и кооперации. Долгосрочный кредит предоставляется на срок свыше одного года. До недавнего времени долгосрочный кредит предоставлялся лишь колхозам и кооперативным организациям, что связывалось с особенностями кооперативно-колхозной формы собственности. Кредитование государственного сектора народного хозяйства ограничивалось лишь предоставлением ссуд по краткосрочному кредитованию оборотных средств.

В настоящее время в целях ускорения технического прогресса Госбанк по решению правительства предоставляет предприятиям и организациям кредит сроком до двух-трех лет на затраты по внедрению новой техники, механизации и улучшению технологии производства, рационализации и интенсификации производственных процессов. Эти затраты не предусмотрены планом капиталовложений и не связаны с новым строительством предприятий. Условиями получения таких кредитов являются, во-первых, обеспечение полной окупаемости производственных затрат и, во-вторых, погашение в течение того срока, на который кредиты предоставлены, за счет экономии, полученной в результате проведения этих мероприятий.

В социалистическом обществе существует лишь прямой банковский кредит, который непосредственно связан с материальными процессами производства и распределения готовой продукции. Кредитование строится на принци-

пах прямого, целевого, возвратного и срочного характера кредитов, их обязательного обеспечения материальными ценностями и уплаты процентов за пользование кредитом. Сроки возврата кредита определяются материальным процессом производства, распределения и обращения.

Поскольку кредит принимает непосредственное участие в движении общественных фондов, постольку размер его находится в прямой зависимости от размеров производства и в обратной от скорости оборота средств в процессе воспроизводства.

Важную роль в системе кредитных отношений выполняет процент. Размер процента, как платы за временное пользование денежными средствами, полученными в ссуду, устанавливается государством в плановом порядке. Банки платят процент по счетам предприятий и организаций, чем способствуют аккумуляции денежных средств на своих счетах. Выплата процентов населению по вкладам создает материальную заинтересованность трудящихся в добровольном предоставлении своих денежных сбережений государству. За предоставление кредита банки взимают процент с предприятий и организаций, колхозов и кооперации.

В государственном секторе этот процент связан с хозяйственным расчетом. Источником процента здесь является часть денежных накоплений предприятия. Уплата процентов побуждает предприятия бороться за режим экономии, лучше использовать собственные средства.

Государство устанавливает дифференцированные ставки процента. Так, по просроченным ссудам в качестве санкции взимается повышенная ставка процента. Это побуждает предприятия улучшать свою работу и своевременно возвращать ссуды.

Уплата процентов колхозами и кооперативными организациями побуждает их экономно и эффективно использовать заемные средства.

Деятельность банков осуществляется на основе хозяйственного расчета. За счет разницы между суммой получаемых банками процентов по их ссудам и суммой процентов, выплачиваемых банками по привлеченным средствам, покрываются издержки банковского аппарата и образуется чистый доход банка.

Классики марксизма-ленинизма неоднократно отмечали важную роль кредита и банков в деле успешного со-

циалистического строительства. «*Без крупных банков,* — писал В. И. Ленин, — *социализм был бы неосуществим*»[1]. Банковское дело в СССР является государственной монополией, а банки — неотъемлемой составной частью государственного аппарата.

Кредитная система СССР состоит из Государственного банка и подчиненного ему банка для внешней торговли СССР (Внешторгбанк), четырех банков долгосрочных вложений и государственных сберегательных касс.

Важнейшее место во всей кредитной системе принадлежит Государственному банку СССР.

Государственный банк СССР выполняет следующие основные функции:

1. Принимает на хранение все временно свободные денежные средства предприятий, организаций и бюджетных учреждений. Хранение денежных ресурсов в определенной мере осуществляют банки долгосрочных вложений и сберегательные кассы. Но они сами держат свои средства на счетах в Госбанке. Поэтому в Госбанке сосредоточиваются в конечном счете все денежные резервы предприятий и организаций страны.

2. Является единым центром краткосрочного кредитования производства и обращения. Объем, источники и направление кредитов определяются на основе кредитных планов, которые ежеквартально утверждаются правительством. Сосредоточение денежных резервов в едином центре препятствует внеплановому передвижению денежных и материальных ресурсов между отдельными предприятиями и отраслями народного хозяйства.

3. Служит расчетным центром. Госбанк сосредоточивает весь денежный оборот народного хозяйства и организует безналичные расчеты между предприятиями и организациями.

4. Является единым кассовым центром страны. Банк сосредоточивает в своих кассах наличные деньги, поступающие в платежи предприятиям, организациям и учреждениям, и организует одновременно кассовое исполнение государственного бюджета.

5. Осуществляет эмиссию денег и оперативное регулирование денежного обращения. Плановое регулирование денежного обращения в стране в основе своей имеет кредитные отношения. Через банки проходят не только безна-

[1] В. И. Ленин. Соч., т. 26, стр. 82.

личные расчеты между предприятиями и организациями, но и большая часть налично-денежных оборотов, связанных с выплатой средств населению и поступлением средств от населения.

6. Является единым валютным центром, производит совместно с банком для внешней торговли расчетные операции с иностранными государствами на основе государственной монополии внешней торговли и выполняет другие расчеты с заграницей.

Объем и характер деятельности Государственного банка СССР свидетельствуют о том, что во всех функциях им осуществляется в разнообразных формах действенный контроль рублем за ходом производства, обращения, за выполнением народнохозяйственных планов. Банковский контроль побуждает государственные предприятия, колхозы и кооперативные организации искать, находить и использовать внутренние дополнительные резервы, укреплять режим экономии, бороться за ускорение оборачиваемости оборотных средств, за увеличение накоплений. Таким образом, Государственный банк СССР является важнейшим органом осуществления хозяйственно-организаторской деятельности государства.

Грандиозные задачи коммунистического строительства, поставленные партией и правительством перед страной на современном этапе развития, требуют дальнейшего улучшения использования материальных, трудовых и денежных ресурсов. Это, в свою очередь, требует дальнейшего совершенствования работы финансово-кредитных органов. Постановление Совета Министров СССР и ЦК КПСС от 21 августа 1954 г. о роли и задачах Государственного банка направлено на улучшение деятельности Госбанка в соответствии с задачами экономического развития. Отмечая серьезные недостатки в работе Госбанка, Совет Министров СССР и ЦК КПСС в этом постановлении изложили конкретные мероприятия по усилению роли Госбанка, дальнейшему совершенствованию кредитования и расчетов, усилению контроля рублем за состоянием собственных оборотных средств, выполнением планов накоплений и заданий по себестоимости, за выполнением планов производства и товарооборота.

Реализация этого постановления способствует дальнейшему повышению роли Госбанка в использовании внутренних резервов народного хозяйства для социали-

стического расширенного воспроизводства и улучшения благосостояния трудящихся.

Рост размеров производства, увеличение объема капитального строительства, укрепление планового руководства хозяйством страны послужили основанием для того, чтобы финансирование и долгосрочное кредитование капиталовложений были сосредоточены в специализированных банках долгосрочных вложений. Кроме этого, отличия в методах и формах контроля рублем за использованием средств на капиталовложения, от методов и форм контроля за движением оборотных средств, выполнением планов производства, распределения и обращения, в свою очередь также потребовали четкого разграничения функций между банками финансирования и долгосрочного кредитования капиталовложений и банком краткосрочного кредитования.

Банки долгосрочного кредита строятся по отраслевому принципу: Промышленный банк (Промбанк) финансирует капитальное строительство промышленности, транспорта и связи; Сельскохозяйственный банк (Сельхозбанк) финансирует капитальные вложения государственных предприятий и организаций сельского и лесного хозяйства и осуществляет долгосрочное кредитование колхозов и сельского населения; Торговый банк (Торгбанк)[1] финансирует капитальное строительство государственных торговых и заготовительных организаций и осуществляет долгосрочное кредитование строительства потребительской и промысловой кооперации; Центральный коммунальный банк (Цекомбанк) и местные коммунальные банки производят финансирование и долгосрочное кредитование коммунального, культурно-бытового и жилищного строительства.

В процессе финансирования и кредитования капитального строительства банки долгосрочных вложений осуществляют контроль за выполнением планов строительных работ. Функции контроля банков за строительством многогранны: банки финансируют и кредитуют капиталовложения на строительство лишь тех объектов, которые предусмотрены планами, имеют утвержденные технические проекты и сметы, предоставляют средства лишь в меру выполнения плана, выдают деньги на выплату заработной платы лишь в пределах установленных фондов; применяют финан-

---

[1] В настоящее время его функции переданы Сельхозбанку.

совые санкции к стройкам, где дело ведется бесхозяйственно. Контроль осуществляется также и по другим направлениям.

Во всей своей деятельности по финансированию и кредитованию капиталовложений банки добиваются систематического снижения стоимости строительства, внедрения режима экономии, укрепления хозяйственного расчета, повышения уровня хозяйствования.

Кредитные отношения осуществляются по-разному в различных секторах социалистического производства. В кредитных отношениях между государством, в лице банков, и кооперативно-колхозным сектором имеем отношение двух различных собственников. Поэтому предоставление кредитов колхозам и кооперативным организациям характеризуется передачей государственной собственности во временное распоряжение на производственные нужды колхозам и кооперации на условиях срочности и возвратности. Краткосрочные кредиты предоставляются для текущих производственных нужд, долгосрочные — на расширение основных фондов колхозов и кооперации.

Кредитные отношения в государственном секторе производства находятся в границах одной формы собственности — государственной. Отсюда следует, что в государственном секторе сохраняется лишь внешняя форма кредита, а существо кредитных отношений имеет другое содержание.

2. Кредит в государственном производственном секторе

Государственные предприятия и Государственный банк находятся в постоянных кредитных отношениях, через которые открывается путь для воздействия такой стоимостной категории, как кредит, на укрепление хозрасчета, осуществление контроля рублем за ходом производства, распределения и реализации общественного продукта.

Кредитные отношения в государственном секторе хозяйства строятся на основе единой общенародной собственности. Весь фонд материальных ресурсов и денежных средств государственного сектора представляет собой единый всенародный фонд, общегосударственную собственность. Кредит, обслуживающий движение этого фонда, выражает отношения между одним и тем же собственником,

то есть здесь и кредитором и заемщиком выступает государство.

В условиях единой всенародной, общегосударственной собственности распределение труда и средств между отраслями народного хозяйства осуществляется на основе текущих и перспективных планов, опирающихся на требование закона планомерного, пропорционального развития народного хозяйства.

Однако социалистические предприятия не могут обходиться без учета требований закона стоимости. Каждое предприятие должно точно калькулировать денежные затраты на единицу продукции, соизмерять затраты производства с результатами своей работы. Себестоимость, цена, доходы предприятия, кредит и т. д. — все это экономические категории, через которые закон стоимости воздействует на производство: способствует укреплению режима экономии, повышению производительности труда, выявлению и лучшему использованию скрытых в производстве резервов.

Государство организует процесс воспроизводства на своих предприятиях на началах хозрасчета.

Хозрасчетные предприятия строят работу на основе сочетания принципов централизованного руководства со стороны государства с известной оперативной самостоятельностью.

Процесс формирования оборотных средств непосредственно связан с краткосрочным кредитованием. Государство наделяет предприятия основными и оборотными средствами. В условиях социалистического планового хозяйства размер оборотных средств должен строго соответствовать плановым потребностям и зависеть от продолжительности одного кругооборота и размера производства.

С целью максимального и более эффективного использования оборотных средств они делятся на собственные и заемные средства. Такое деление оборотных средств является важнейшим условием осуществления хозрасчета.

Принципы деления оборотных средств на собственные и заемные были определены в постановлении СТО от 23/VII-1931 г. Это постановление четко определило, какая часть оборотных производственных фондов и фондов обращения предприятий должна покрываться за счет собственных оборотных средств и какая часть за счет заемных — за счет краткосрочного банковского кредита.

Каждое предприятие получает собственные оборотные средства в размерах, покрывающих потребность минимальных неснижающихся запасов (нормативов сырья, производственных и вспомогательных материалов, топлива, полуфабрикатов, незавершенного производства, готовых изделий и др. материальных ценностей). Потребности, связанные с финансированием ценностей в пути, с затратами на сезонные процессы производства и с сезонным накоплением материальных ценностей, покрываются банковским кредитом. Для определения норматива собственных оборотных средств у сезонных предприятий берется наименьший объем производства в течение года; у предприятий с несезонным характером производства — наивысший объем производства, т. е. последняя четверть года.

Роль кредита в формировании оборотных средств велика.

Непрерывный рост производства вызывает растущую потребность предприятий в заемных средствах; по этой причине кредитные вложения банков в оборотные средства непрерывно растут и, следовательно, увеличивается воздействие кредита на развитие производства.

Более половины оборотных средств приходится на собственные и свыше 40 процентов — на заемные. В сезонных отраслях хозяйства на собственные оборотные средства приходится меньшая сумма, а на заемные — большая. Например, в пищевой промышленности банковский кредит составляет не менее 60 процентов всей суммы оборотных средств предприятий.

Единство собственных и заемных оборотных средств состоит в том, что и те и другие принадлежат государству, имеют плановое, целевое назначение и используются на основе хозрасчета. Различие их в том, что собственные оборотные средства поступают в постоянное пользование хозоргана, заемные предоставляются на определенный срок и подлежат возврату.

Такой порядок наделения предприятий оборотными средствами способствует более эффективному использованию общегосударственного фонда оборотных средств и создает основу для контроля рублем за ходом производства.

Этот порядок позволяет свести к минимуму постоянно находящиеся в распоряжении предприятия собственные оборотные средства и вместе с тем позволяет осуществлять

постоянный контроль за пополнением и использованием оборотных средств. Формирование оборотных средств предприятия за счет собственных и заемных, активный контроль банка за их рациональным использованием обеспечивают ускорение оборачиваемости оборотных средств и, следовательно, повышение темпов развития социалистической экономики.

Строгое соблюдение принципов краткосрочного банковского кредитования (целевой характер, возвратность, срочность и обеспеченность материальными ценностями) обеспечивает непосредственную связь кредита с плановым движением материальных ценностей, эффективный контроль рублем за хозяйственной и финансовой деятельностью предприятий.

Из целевого характера банковских ссуд вытекает их деление по видам. В зависимости от объектов банковского кредита ссуды подразделяются на ссуды под материальные ценности, под сезонные запасы и под расчетные документы в пути. Ссуды под материальные ценности и на сезонные затраты выдаются под запасы сырья, материалов, топлива на складах и в производстве, под запасы товаров на складах и в магазинах. Ссуды под расчетные документы в пути предоставляются на время совершения расчетов за материальные ценности и услуги.

Ссуды бывают плановые и внеплановые. Большинство кредитов плановые. Однако в ходе производства может возникнуть такое положение, когда требуются дополнительные средства, вызванные временными финансовыми затруднениями по независящим от предприятия причинам.

В кредитном плане Госбанком для этой цели выделен специальный резерв. Однако ссуды на временные нужды не могут служить для хозоргана постоянным источником пополнения предоставленных ему собственных оборотных средств, поэтому они предоставляются на короткий срок (не более 45 дней).

Совет Министров СССР и ЦК КПСС постановлением от 21 августа 1954 г. обязали Госбанк расширить практику выдачи ссуд на временные нужды, потребность в которых возникает в ходе выполнения планов производства и обращения.

В зависимости от того, участвуют ли ссуды Госбанка на всех стадиях производства и обращения или только в какой-либо одной стадии, все кредиты делятся на ссуды по обороту и ссуды по остатку материальных ценностей.

Ссуды по обороту Госбанк выдает для уплаты за сырье, материалы, для выплаты зарплаты и т. д. Эти ссуды участвуют на всех стадиях кругооборота. Такой вид ссуд дает возможность осуществлять банковский контроль рублем за всем ходом производства и обращения, что заставляет хозяйственников максимально использовать все ресурсы, находить и приводить в действие резервы, выполнять производственные и финансовые показатели. Кредиты под остатки материальных ценностей применяются тогда, когда у предприятия возникают сверхнормативные остатки этих ценностей.

Таковы основные принципы и виды банковских ссуд. Нельзя не учитывать, что каждая отрасль хозяйства имеет свои особенности кругооборота средств, которые сказываются на особенностях ее кредитования.

Партия и правительство всегда придавали большое значение развитию тяжелой промышленности — основе основ всего народного хозяйства. Государственный кредит сыграл огромную роль в деле осуществления политики индустриализации народного хозяйства, развития всех отраслей тяжелой промышленности.

Предприятия тяжелой промышленности имеют несезонный характер производства. Кругооборот их оборотных средств в течение года совершается в основном равномерно. Поэтому значительная часть предприятий тяжелой промышленности строила свою работу исключительно за счет собственных оборотных средств, а банковским кредитом пользовалась только под расчетные документы в пути. Постоянные кредитные связи с Госбанком отсутствовали. Такой порядок не позволял Госбанку осуществлять контроль рублем за производственной деятельностью предприятий.

Задача повышения рентабельности всех отраслей тяжелой индустрии потребовала расширения границ банковского кредитования тяжелой промышленности и укрепления кредитных связей с ней. С этой целью с 1939 г. был введен новый порядок кредитования, давший возможность Госбанку участвовать кредитом в постоянных затратах предприятий. Было введено долевое участие кредита в формировании нормативов под незавершенное производство и готовую продукцию, а с 1941 г. в нормативах под сырье, материалы, топливо и т. д.

Кредит по обороту позволяет Госбанку контролировать завоз сырья, материалов, топлива и их своевременную переработку. Это расширило степень воздействия закона стои-

мости на производство, что оказало положительное воздействие на снижение себестоимости продукции, усиление режима экономии и укрепление хозрасчета, усилило заинтересованность предприятий в выполнении государственных заданий по объему производства, ассортименту, оборачиваемости оборотных средств и т. д.

Для пользования кредитом по обороту Госбанк открывает предприятию спецссудный счет, с которого в пределах лимита выдач оплачиваются покупаемые предприятием материальные ценности. Предприятие должно ежедневно вносить свою долю в оплату этих ценностей. Если, например, долевое участие собственных средств в оплате ценностей равно 60 процентам, а по плану ежедневно должно поступать сырья на 100 тысяч рублей, то предприятие должно ежедневно за счет собственных средств оплачивать товары на сумму 60 тысяч рублей. Сроки возврата кредита, участвовавшего в оплате товаро-материальных ценностей, определяются в зависимости от плана выпуска продукции и плановой оборачиваемости средств. Следовательно, предприятие сможет внести платежи в погашение долевого участия собственных средств и кредитных ресурсов лишь при условии выполнения плана производства, ритмичного выпуска и отгрузки продукции и использования оборотных средств только по назначению. В этом и сказывается воздействие кредита на весь ход производства и реализации продукта в предприятиях тяжелой промышленности.

К сожалению, этот метод еще не получил широкого распространения; он требует дальнейшего совершенствования.

До Отечественной войны банковский кредит в тяжелой промышленности составлял всего 20 процентов оборотных средств. Совет Министров СССР и ЦК КПСС постановлением от 21 августа 1954 г. обязали Госбанк расширить практику кредитования тяжелой промышленности по обороту. Однако этот эффективный метод внедряется весьма медленно. Так, например, из значительного количества предприятий тяжелой промышленности в Ярославской области только три кредитуются по обороту.

В ряде отраслей тяжелой промышленности (угольной, нефтяной, металлургической, строительной) имеют место и сезонные процессы производства. Такие предприятия пользуются кредитом под сезонные сверхнормативные остатки незавершенного производства и готовой продукции. У промышленных предприятий могут образоваться сверхнормативные остатки незавершенного производства, которые

вызваны либо перевыполнением плана готовой продукции, либо временной приостановкой производства по решению директивных органов, либо какими-то другими причинами. В этих случаях Госбанк выдает кредиты под сверхнормативные запасы незавершенного производства.

Таковы основные формы кредитования предприятий тяжелой промышленности и их роль в организации контроля рублем за деятельностью этих предприятий.

Своеобразно кредитуются предприятия легкой и пищевой промышленности. Это своеобразие вызвано особенностями производства и кругооборота средств.

Предприятия консервной, рыбной промышленности, по переработке хлопка-сырца, сахара и др. имеют сезонный характер производства, вызванный неравномерным поступлением и переработкой сырья. Такая особенность кругооборота средств влечет за собой и особый характер кредитования этих отраслей.

Госбанк безлимитно со спецссудного счета оплачивает поступающее для переработки сырье (хлопок, шерсть, рыбу, мясо, молоко и т. д.), причем кредиты выдаются независимо от фактического наличия сырья и состояния расчетов предприятия с банком.

Выручка от реализации готовой продукции поступает на расчетный счет предприятия, а оттуда периодически, раз в 2—3 дня, переводится для погашения задолженности по ссудам в размерах, равных стоимости плановой переработки сырья и реализации продукции.

Такой порядок погашения ссуд стимулирует ускорение переработки сырья, выполнение производственных планов и усиливает банковский контроль за правильным использованием собственных оборотных средств.

Здесь кредит, с одной стороны, способствует бесперебойному поступлению сырья, а с другой стороны — открывает возможность для широкого контроля рублем, для планомерного воздействия закона стоимости на весь ход производства и реализации продукции.

В Директивах по шестому пятилетнему плану предусматривается дальнейшее развитие легкой и пищевой промышленности, увеличение выпуска товаров широкого потребления, улучшение их качества. Это требует роста кредитных вложений в данные отрасли хозяйства, усиления контроля за ходом выполнения планов, за соблюдением режима экономии.

С целью увеличения производительности труда и сни-

жения себестоимости продукции Госбанк предоставляет предприятиям, независимо от их подчиненности, кредиты на затраты по механизации, улучшению технологии, внедрению передовых методов производства и т. д. Авансирование этих затрат является новой формой непосредственного участия кредита в сфере производства.

Эти кредиты выдаются на один год при условии, если затраты не были предусмотрены планом капитальных вложений и не связаны с новым строительством. Они должны быть возвращены за счет экономии, образуемой в результате механизации производства или других нововведений, на которые затрачены средства.

Примеры говорят о том, что эти кредиты дают большой экономический эффект. Так, в 1951 г. по хлебопекарной промышленности союзного подчинения было приобретено и установлено за счет банковского кредита более двух тысяч единиц технологического оборудования. Это обеспечило прирост суточной мощности в том же году на 421 тонну, и предприятия получили дополнительную экономию в размере 21 миллиона рублей.

Большое значение имеют такие кредиты и в отраслях тяжелой промышленности. Так, за четвертую пятилетку на значительной части предприятий черной металлургии было внедрено около 11,5 тысячи мероприятий по механизации. Их эффективность составила более 1 миллиарда рублей.

Значительный эффект дают кредиты на малую механизацию и на предприятиях нашей области. Ярославской фабрике «Упорный труд», которая не выполняла заданий по себестоимости и плана накоплений, в первом квартале 1956 г. были выданы кредиты на малую механизацию производства в сумме более 100 тысяч рублей. На эти средства были приобретены и установлены растяжковая машина и другие приспособления, что позволило уже в следующем квартале снизить себестоимость всей товарной продукции против плана на 433 тысячи рублей и получить 637 тысяч рублей сверхплановых накоплений.

В целях содействия кредитом росту производительности труда и снижению себестоимости продукции Совет Министров СССР и ЦК КПСС в постановлении от 21 августа 1954 г. обязали Госбанк значительно расширить предоставление кредитов на затраты по малой механизации, не предусмотренные планом капитальных вложений и не связанные с новым строительством.

За последнее время кредиты на малую механизацию намного увеличились. Если на 1 января 1955 г. они составляли 195,4 миллиона рублей, то на 1 декабря 1955 г. они возросли до 779,3 миллиона рублей.

В связи с усилением технического прогресса в шестой пятилетке этот вид кредита должен получить еще большее развитие.

В деле организации плановой и бесперебойной торговли большая роль принадлежит кредиту. Кредитные вложения в торговлю занимают значительный удельный вес в общих вложениях Госбанка в народное хозяйство. На 1 октября 1955 г. задолженность торговых организаций Госбанку по всем видам ссуд составляла 62 миллиарда рублей.

В социалистическом обществе поток продаж и покупок товаров непрерывен. Одни товары постоянно заменяют другие. Торговые предприятия всегда должны иметь необходимый ассортимент товаров. Кругооборот средств в торговле совершается относительно равномерно, и остатки товаров устойчивые.

Следовательно, торговым организациям всегда надо располагать необходимыми денежными средствами для оплаты поступающих товаров.

Обеспечение торговых организаций собственными и заемными оборотными средствами, как это имеет место в сезонных отраслях промышленности, здесь не применимо и не целесообразно.

В торговле установлена более гибкая организация оборотных средств, а именно: торговые организации кредитуются по обороту. Кредиты выдаются для оплаты товаров и под их запас в обращении. Госбанк оплачивает со спецссудного счета примерно 70 процентов стоимости поступающих товаров, а торговая организация за счет собственных средств — остальную часть.

Для каждой торговой организации устанавливается норматив собственных оборотных средств в товарах в абсолютной сумме на каждый квартал, исходя из плана товарооборота. Кредит, выданный со спецссудного счета, погашается за счет выручки от реализации товаров. Безлимитная оплата товаров со спецссудного счета и значительная доля кредита в оплате способствуют бесперебойному поступлению товаров, быстрой их реализации, развитию товарооборота в стране и сокращает потребность денег в обращении.

В соответствии с постановлением Совета Министров СССР и ЦК КПСС от 21 августа 1954 г. осуществляется дифференцированный подход при кредитовании торговых организаций. Для хорошо работающих предусматривается ряд преимуществ. Так, организациям, сохраняющим оборотные средства и выполняющим планы накопления, выдаются ссуды на временные нужды сроком до 90 дней. Такие ссуды даются в случае неравномерного завоза товаров, транспортных затруднений и т. д. Госбанк следит за тем, чтобы торговые организации не накапливали излишних и ненужных товаров, которые исключаются из обеспечения кредитом

К торговым организациям, не сохраняющим собственные оборотные средства вследствие убытков или невыполнения плана накоплений, банк применяет особый режим кредитования. При наличии просроченной задолженности он прекращает выдачу ссуд по товарообороту до погашения этой задолженности.

Режим кредитования и меры кредитного воздействия Госбанк использует для усиления контроля за хозяйственной и финансовой деятельностью торговых организаций, влияния на улучшение их работы и рост товарооборота.

Директивы XX съезда партии по шестому пятилетнему плану открывают еще большие возможности для развития товарооборота в стране. Общий объем розничного товарооборота за пятилетку будет увеличен на 50 процентов. В связи с этим еще больше возрастает роль Госбанка в кредитовании торговли, в деле дальнейшего совершенствования методов воздействия на ускорение реализации товаров.

* * *

Кредит играет важную роль в развитии и укреплении социалистического сельского хозяйства. МТС и совхозы — это государственные предприятия последовательно социалистического типа.

В шестой пятилетке ставится задача поднять роль МТС в развитии всех отраслей сельскохозяйственного производства в колхозах, добиться снижения себестоимости тракторных работ на 16 процентов, приступить к переводу МТС на хозрасчет. Существующая система финансирования машинно-тракторных станций из госбюджета не создает достаточной заинтересованности их в повышении урожайности культур, в росте валовой и товарной продукции в колхозах. Поскольку все расходы МТС покрываются из

госбюджета их финансовое положение зависит не от получения доходов, а только от объема выполненных работ и размера затрат на каждый гектар работ. Поэтому МТС мало заинтересованы в организационно-хозяйственном укреплении обслуживаемых колхозов.

Чтобы покончить с таким положением, партия и правительство приняли меры для перевода МТС с 1956 г. на хозрасчет. Это повысит их заинтересованность в результатах своей работы в колхозах, будет содействовать выявлению и использованию скрытых резервов, снижению затрат на центнер натуроплаты, максимальному использованию собственных оборотных средств.

Значительное место в организации оборотных средств МТС, переведенных на хозрасчет, будет занимать краткосрочный кредит. Это не случайно. Сезонность сельскохозяйственного производства потребует предоставления МТС краткосрочного кредита на сезонные затраты и сверхнормативные запасы товаро-материальных ценностей производственного характера. Следовательно, перевод МТС на хозрасчет откроет широкую возможность для контроля рублем, для воздействия стоимостной категории — кредита — на весь ход производственной деятельности МТС.

XX съезд партии поставил большие задачи в деле повышения доходности совхозов, укрепления в них режима экономии. В этом большую роль призван сыграть Госбанк.

В настоящее время кредитом Госбанка пользуются все совхозы, в том числе вновь созданные на целинных и залежных землях. Кредитные вложения в совхозное производство возросли за последние три года более чем в два раза. Значительный удельный вес кредитов в образовании оборотных средств совхозов объясняется сезонностью сельскохозяйственного производства. Собственными оборотными средствами в совхозах покрываются затраты земледелия, которые не возмещаются выходом продукции в данном календарном году, а переходят на будущий год, а также стоимость семян для предстоящего года. Банк выдает кредиты на затраты земледелия в период до уборки урожая и на сезонные затраты животноводства, не покрываемые в данном периоде продукцией, а также кредит под сверхнормативные запасы материальных ценностей.

Большое значение для укрепления совхозов и повышения их рентабельности имеет отмена с 1954 г. государственной дотации. Перед Госбанком поставлена задача усиления

контроля за выполнением совхозами заданий по снижению себестоимости и планов повышения производительности труда. Госбанк должен обеспечить правильное и бесперебойное кредитование затрат совхозов по внедрению новой техники.

До 1954 г. Госбанк не применял мер кредитного воздействия к плохо работающим совхозам. В настоящее время он ввел особый режим кредитования и расчетов по отношению к таким совхозам. Опыт показывает, что это дает положительные результаты.

* * *

Расчеты в социалистическом хозяйстве обусловлены наличием товарного производства и действием закона стоимости. Почти весь общественный продукт при переходе из сферы производства в сферу потребления должен оплачиваться. И даже средства производства, не являющиеся у нас товарами, принимают денежную форму и при расчетах предприятию-поставщику перечисляются за них деньги от предприятия-покупателя.

Необходимость расчетов за средства производства связана с воздействием закона стоимости на производство. Они имеют большое значение в деле осуществления хозрасчета, для соизмерения плановых и фактических затрат на производство средств производства.

Денежные расчеты, возникающие между государственными и колхозно-кооперативными предприятиями, выступают как расчеты между двумя различными собственниками.

Все расчеты между социалистическими предприятиями организованы Советским государством и проходят через органы кредитной системы. Основная масса этих расчетов осуществляется через Госбанк СССР, являющийся единым расчетным центром страны.

Концентрация средств предприятий в банках и обязанность предприятий и учреждений производить платежи только через Госбанк, позволяют организовать между ними безналичные расчеты. Такие расчеты осуществляются путем перечисления в банке средств со счета одного предприятия на счет другого или путем зачетов взаимных требований хозяйственных организаций под контролем банка. Поскольку взаимные платежи предприятий происходят внутри государственного производственного сектора, где собственником продукции выступает государство, весь

платежный оборот между предприятиями ведется по безналичным расчетам. В порядке безналичных расчетов осуществляется и аккумуляция в бюджет накоплений предприятий.

Безналичные расчеты получили большое распространение и во взаимоотношениях между государством и кооперативно-колхозным сектором.

Развитие безналичных расчетов способствует ускорению оборота материальных ценностей, огромной экономии наличных денег.

Банковский контроль рублем в процессе кредитования и контроль в процессе расчетов дополняют друг друга, причем контроль банка за расчетами является более систематическим, так как расчеты осуществляются постоянно, а выдача ссуд производится периодически.

Формы расчетов различны. В СССР безналичные расчеты осуществляются либо путем перечисления средств с одного счета на другой, либо путем зачета взаимных платежей.

Расчеты делятся на одногородние и иногородние. Основными формами расчета является акцепт, аккредитив и особый счет.

Акцептная форма расчетов состоит в том, что потребитель оплачивает расчетный документ, не ожидая прибытия груза. При этом потребитель, прежде чем оплатить документ, тщательно проверяет, соответствует ли отгруженный товар условиям договора. Такая форма расчетов, основанная на договорной системе, ускоряет оборот материальных ценностей и денежных средств в хозяйстве и способствует соблюдению условий договора. Не случайно эта форма расчетов является преобладающей.

Аккредитивная форма расчетов и особый счет основаны на том, что поставщик отгружает товары только при условии, если покупатель уже забронировал определенную сумму средств в банке поставщика. Как только поставщик отгрузит продукцию и представит необходимые документы в подтверждение выполнения условий договора, он может получить причитающуюся ему сумму. Аккредитивная форма расчетов применяется, обычно, при разовых сделках.

Аккредитив применяется также Госбанком как особый режим кредитования и расчетов для плохо работающих предприятий. Эта форма расчетов вводится банком для тех хозорганов, которые допускают систематическое

накопление сверхплановых запасов материальных ценностей.

Практика показывает, что перевод таких предприятий на аккредитивную форму расчетов способствует снижению сверхплановых запасов и прекращению завоза излишних материальных ценностей. Так, к швейной фабрике №1 Министерства легкой промышленности РСФСР, которая систематически допускала сверхнормативные остатки сырья и основных материалов, Ярославская областная контора Госбанка с февраля по июнь 1956 года применяла санкцию аккредитивной формы расчетов по поставкам отдельных видов материалов. За это время были ликвидированы систематические сверхнормативные остатки сырья на сумму 3500 тысяч рублей, что дало возможность фабрике обеспечить в дальнейшем своевременные расчеты и с банком, и с поставщиками.

Сущность взаимных расчетов между хозяйственными органами заключается в том, что платежи производятся путем зачета встречных обязательств. Эта форма расчетов является наиболее рациональной и совершенной. Во-первых, требуются значительно меньшие суммы денежных средств на расчетных счетах или банковских кредитов, чем при безналичных расчетах. Во-вторых, упрощается техника банковского дела, сокращается количество документов и нагрузка банковского аппарата уменьшается на 40—50 процентов. Базой для развития взаимных расчетов является наличие постоянных и устойчивых связей между предприятиями и организациями.

Взаимная форма расчетов, как наиболее прогрессивная, получает все большее применение в платежном обороте. Об этом свидетельствуют следующие данные:

Удельный вес различных форм расчетов в платежном обороте

(в процентах ко всему платежному обороту)

	1940	1947	1950	1953
Акцептная форма	81,0	78,0	61,4	52,5
Взаимные расчеты	11,2	17,0	32,8	45,9
Аккредитивы и особые расчеты	7,8	5,0	5,8	1,6
Всего	100,0	100,0	100,0	100,0

Таким образом, взаимные расчеты по своему удельному весу в сравнении с довоенным периодом увеличились в 4 раза, а в абсолютных суммах — в 14 раз.

Концентрация всех денежных расчетов между хозяйственными органами в Госбанке и проведение кредитных операций создает благоприятные условия для осуществления систематического банковского контроля рублем за деятельностью этих органов. Госбанк контролирует соблюдение договорной дисциплины, своевременность расчетов за материальные ценности и услуги.

Госбанк применяет различные санкции к предприятиям, которые нарушают условия договора, своевременность оплаты за отгруженную продукцию, допускают просроченную задолженность по ссудам. В отношении предприятий, систематически задерживающих платежи поставщикам, банк применяет режим ответственного хранения ценностей.

С целью ускорения взыскания просроченных платежей, банк принудительно взыскивает необходимые суммы с расчетного счета. Кроме того, на сумму просроченных платежей начисляется пеня в пользу поставщика в размере 0,01 процента просроченной суммы в день.

Банк имеет право снимать с кредитования предприятия и организации, длительное время задерживающие платежи.

Большое значение для усиления банковского контроля и укрепления платежной дисциплины имело постановление Совета Министров СССР и ЦК КПСС от 21 августа 1954 г. «О роли и задачах Государственного Банка СССР», согласно которому Госбанк получил право применять особый режим кредитования и расчетов к плохо работающим предприятиям, а также был изменен порядок очередности платежей с расчетного и текущего счетов.

Это постановление уже дало ощутимые результаты. Так, например, изменение порядка очередности платежей, во-первых, улучшило и ускорило расчеты между предприятиями за материальные ценности и услуги, сократило их просроченную задолженность и, во-вторых, ускорило платежи в бюджет по налогам с оборота и по отчислениям от прибылей.

В первом полугодии 1956 г. Ярославская областная контора Госбанка перевела на особый режим кредитования и расчетов пятнадцать предприятий и организаций. Кроме того, к тридцати предприятиям эта санкция при-

менялась с 1955 г. Двадцать семь из них улучшили свою работу, снизили себестоимость продукции, выполнили план накопления, и санкция была отменена.

Особенно большой эффект дали санкции Госбанка по предприятиям мясо-молочной промышленности области. В первом полугодии 1956 г. одиннадцать предприятий были сняты с кредитования, а к началу июля 1956 г. только два предприятия оставались лишенными кредита. Неплатежи по ссудам банку предприятия министерства мясо-молочной промышленности на 1 июля снизили до 442 тысяч рублей против 5216 тысяч рублей на 1 января 1956 года.

Правильное применение дифференцированного режима кредитования и расчетов, систематическое совершенствование форм и методов расчетов, особенно взаимных, будет способствовать усилению воздействия кредита на развитие социалистической экономики.

3. Кредит в колхозном производственном секторе

Государственное кредитование колхозов является одним из важных мероприятий в осуществлении задачи крутого подъема всех отраслей сельского хозяйства.

Краткосрочное кредитование колхозов на текущие производственные нужды производится Госбанком, а долгосрочные кредиты на капиталовложения предоставляет Сельхозбанк.

Краткосрочные кредиты Госбанка используются колхозами на покупку запасных частей и материалов для текущего ремонта, на приобретение семян однолетних сельскохозяйственных культур, всех видов кормов, ядохимикатов и другие мероприятия.

Кредиты банка предоставляются на определенные цели в соответствии с утвержденным производственным планом колхоза и его приходо-расходной сметой. Колхозы испрашивают кредит на проведение лишь важнейших мероприятий, которые не обеспечиваются собственными средствами. Использование кредитов должно содействовать росту общественного хозяйства, увеличению натуральных и денежных доходов колхозов и своевременному возврату ссуд банку.

Госбанк осуществляет строгий контроль за целевым использованием кредита. Формы этого контроля различны.

Прежде всего, ссуды наличными деньгами не выдаются, а используются в безналичном порядке для расчетов с поставщиками. Далее, оплата товаров за счет ссуды производится лишь в пределах цен государственной и кооперативной розничной торговли или цен на продукцию местной промышленности. Товары и материалы, приобретенные колхозами по завышенным ценам в счет ссуд, Госбанк к оплате не принимает. Такой порядок предупреждает бесхозяйственное использование кредитов, охраняет интересы колхоза. Контроль за рациональным целевым использованием ссуд создает материальную основу обеспечения задолженности банку в виде имущества и материальных ценностей, приобретенных за счет кредита. Задолженность банку обеспечивается также денежными доходами колхозов.

Государственное кредитование колхозов осуществляется в прямой зависимости от их финансового положения. Колхоз может получить ссуду при условии отсутствия просроченной задолженности по ранее полученным кредитам и начисленным процентам, а также задолженности по взносам средств в неделимые фонды за прошлые годы, которые аккумулируются на счете капиталовложений в Сельхозбанке.

Соблюдение колхозами финансовой дисциплины имеет первостепенное значение. Колхозы должны хранить свободные денежные средства на текущих счетах в банке. За счет этих средств наряду с собственными ресурсами банк предоставляет колхозам кредиты.

Вполне понятно, что успешная работа банка по активным операциям (выдача ссуд) находится в зависимости от пассивных операций (прием свободных денежных средств колхозов на текущие счета) и своевременной уплаты процентов и погашения ссуд. Если колхоз не соблюдает установленного порядка хранения свободных денежных средств, отделение банка вправе отказать ему в кредитах.

Колхозы должны своевременно погашать задолженность по ссудам. Их платежи в погашение задолженности Госбанку, в соответствии с Уставом сельхозартели, относятся к числу первоочередных и производятся вслед за уплатой налогов и обязательных платежей по страхованию.

В практике кредитования колхозов бывают факты, когда колхоз по ряду причин не может погасить ссуду в срок. В этом случае правление колхоза может ходатайствовать перед отделением Госбанка об изменении сроков погаше-

ния. Госбанк вместе с правлением колхоза устанавливает новые сроки погашения ссуды с учетом сроков поступления реальных денежных доходов. Однако при переносе сроков платежа общая продолжительность пользования ссудой не должна превышать 12 месяцев.

За пользование кредитами Госбанк взимает 2 процента в год, а по просроченным ссудам —3 процента. Поэтому в интересах колхозов не допускать просроченной задолженности и аккуратно в установленный срок рассчитываться по ссудам.

В отдельных случаях, когда колхозы допускают просроченную задолженность, не погашают ее и не предъявляют банку в срок платежного поручения, производится принудительное взыскание просроченной ссуды через суд.

Активная роль банка в укреплении общественного хозяйства колхозов не ограничивается предоставлением им краткосрочных кредитов. Госбанк кредитует заготовительные и закупочные организации и предприятия, чем обеспечивает своевременный и полный расчет их со сдатчиками сельскохозяйственной продукции. При этом следует иметь в виду, что кредиты на проведение контрактации, заготовок и закупок предоставляются организациям независимо от состояния их расчетов с Госбанком по другим видам ссуд. Заготовительные организации за счет специального кредита выдают колхозам авансы, обычно не превышающие 25 процентов стоимости заготовляемой продукции.

В деятельности колхозов полностью оправдалась практика ежемесячного авансирования по трудодням. Такое авансирование повышает материальную заинтересованность членов артели, укрепляет трудовую дисциплину, способствует развитию общественного хозяйства, росту денежных и натуральных доходов колхозов и колхозников.

Госбанк со своей стороны способствует внедрению ежемесячного авансирования колхозников. По заявке правления колхоза Госбанк, кроме текущего счета, открывает дополнительно особые текущие счета для хранения денежных средств и распределения их только по трудодням. Особые текущие счета открываются по отдельным отраслям, например, по животноводству, овощеводству, картофелеводству и т. д. На особые текущие счета зачисляются до 25 процентов всех денежных доходов, полученных от животноводства, от овощеводства и картофелеводства, и до 50 процентов от льноводства и коноплеводства.

Госбанк осуществляет контроль за использованием средств с особых текущих счетов в колхозах только для выдачи колхозникам по трудодням.

Колхозное производство находится на подъеме, неуклонно растут натуральные и денежные доходы колхозов. В связи с этим со всей остротой встает вопрос о наведении строжайшего порядка в финансовом хозяйстве колхозов, об экономном расходовании денежных доходов в целях дальнейшего укрепления колхозной экономики. Государственный банк должен усилить свой контроль за хозяйственной и финансовой деятельностью сельхозартелей.

Кроме краткосрочных кредитов на текущие производственные нужды, предоставляемых Госбанком, государство через Сельхозбанк выдает колхозам значительные долгосрочные кредиты на капиталовложения.

Колхозы производят капитальные затраты на новое строительство, покупку сельхозмашин, скота и др., а также на капитальный ремонт производственных помещений. Основным источником капитальных вложений служат денежные средства неделимого фонда. В соответствии с Уставом сельскохозяйственной артели колхозы ежегодно отчисляют 15—20 процентов денежных доходов на пополнение неделимого фонда. Эти средства хранятся на счете капиталовложений в Сельхозбанке.

Постоянное увеличение неделимых фондов служит материальной основой расширенного колхозного воспроизводства, укрепления общественного хозяйства колхозов, повышения благосостояния колхозников.

Наряду с денежными средствами неделимых фондов, как основного источника капиталовложений, большая роль принадлежит государственным долгосрочным кредитам. При помощи кредитов Сельхозбанка колхозы построили много хозяйственных помещений, приобрели сельхозмашины, скот, освоили новые земли.

Кредитная помощь государства колхозам на капитальные затраты неуклонно возрастает. Если в годы четвертой пятилетки колхозы получили долгосрочного кредита 7,1 миллиарда рублей, то в пятой пятилетке кредиты возросли до 16 миллиардов рублей, или более чем в два раза.

Колхозы нашей области в годы пятой пятилетки получили долгосрочных кредитов на 135,1 процента больше, чем за четвертую пятилетку. В результате роста кредитования доля долгосрочных кредитов Сельхозбанка в капитальных вложениях колхозов области увеличилась с

26,6 процента в 1950 г. до 33,8 процента в 1955 году.

Постановление Совета Министров СССР (февраль 1955 г.) предусматривает дальнейшее усиление кредитной помощи колхозам. Оно утверждает перечень мероприятий, на которые Сельхозбанк предоставляет кредит колхозам, а также устанавливает начало и предельные сроки погашения ссуд. Постановление обязывает Сельхозбанк предоставлять колхозам по их заявкам, в зависимости от их финансового положения, кредит на мероприятия, предусмотренные в приходо-расходных сметах и производственных планах, в размере всей суммы предстоящих денежных затрат или части этих затрат с тем, чтобы другие мероприятия осуществлялись колхозами за счет собственных средств. Если колхоз несвоевременно направляет свои собственные средства на капитальные вложения в соответствии с приходо-расходной сметой и производственным планом, Сельхозбанк сокращает размер кредита данному колхозу. Это содействует укреплению финансово-кредитной дисциплины в колхозах, поскольку размер кредитов ставится в прямую зависимость от затрат собственных средств колхозов на капитальные вложения.

Роль долгосрочных кредитов не ограничивается финансовой помощью колхозам в увеличении их основных средств производства. Целевое назначение кредитов имеет серьезное влияние на направление развития, специализацию колхозов с учетом потребностей народного хозяйства и конкретных условий каждой данной сельскохозяйственной артели.

Вот как за годы пятой пятилетки распределялись долгосрочные кредиты в колхозах нашей области (в процентах к итогу):

Направление кредитов	1951 г.	1952 г.	1953 г.	1954 г.	1955 г.
На развитие животноводства . . .	79,8	72,7	70,2	71,8	71,5
На электрификацию и радиофикацию	7,4	15,3	12,8	8,2	6,7
На мелиорацию	1,4	1,3	0,9	0,3	0,4
На развитие растениеводства . .	—	0,2	6,2	12,7	8,1
На минеральные удобрения . . .	5,2	7,0	6,6	4,3	6,1
На прочие производственные мероприятия	6,2	3,5	3,3	2,7	7,2
Всего	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Как видно из этой таблицы, основная масса кредитов была направлена на развитие общественного животноводства. Такое использование кредитов соответствовало потребностям страны в животноводческой продукции, отвечало специализации колхозного производства в нашей области и в то же время являлось наиболее важным и эффективным рычагом укрепления всей экономики колхозов. Кредиты в животноводстве использовались главным образом на строительство животноводческих ферм (в основном по типовому проекту), механизацию тяжелых и трудоемких процессов труда на них, на покупку продуктивного и рабочего скота.

За годы четвертой и пятой пятилеток кредиты на развитие животноводства увеличились более чем втрое. Коренным образом изменилось направление использования этих кредитов, о чем свидетельствует таблица на стр. 193.

В годы четвертой пятилетки большая часть кредитов расходовалась на приобретение скота, причем в значительной мере неплеменного, и меньшая часть — на укрепление материальной базы животноводства.

Подобная практика в определенной мере вызывалась существовавшей системой отчетности, по которой хозяйственный год соответствовал календарному году. Для выполнения плана по поголовью колхозы к 1 января производили значительные закупки скота, но сохранить и приумножить его были не в состоянии из-за отставания кормовой базы, недостатка животноводческих помещений. Такое положение нельзя было признать нормальным. Поэтому нельзя оправдать и подобное распределение кредитов в животноводстве.

Совершенно по другому сложилось использование кредитов на развитие животноводства в колхозах области за годы пятой пятилетки. Подавляющая часть кредитов направлялась на укрепление материальной базы животноводства, на строительство животноводческих ферм и механизацию тяжелых и трудоемких прецессов.

За 1952—1955 гг. в колхозах области возведено 1908 добротных капитальных животноводческих построек, сооруженных в основном по типовому проекту. В них установлено или предусматривается в ближайшее время установить оборудование, необходимое для механизации труда. Большое развитие получило строительство силосных сооружений (траншей, башен).

Укрепление материальной базы животноводства послу-

КРЕДИТЫ НА РАЗВИТИЕ ОБЩЕСТВЕННОГО ЖИВОТНОВОДСТВА (в процентах к итогу)

	1947 г.	1948 г.	1949 г.	1950 г.	1947—1950 гг.	1952 г.	1953 г.	1954 г.	1955 г.	1952—1955 гг
Покупка всех видов продуктивного и рабочего скота	66,4	68,2	53,7	59,5	**59,1** *	21,5	9,4	3,9	0,8	**6,1**
Строительство всех видов животноводческих помещений и механизация ферм	33,6	31,8	46,3	40,5	**40,9**	78,5	90,6	96,1	99,2	**93,9** **

* 1947—1950 гг. вместе с кредитами на покупку семян многолетних трав.

** 1952—1955 гг. вместе с кредитами на строительство зерноскладов.

жило основой повышения продуктивности скота и подъема производительности труда в этой отрасли сельского хозяйства, позволило колхозам области досрочно выполнить государственный план 1956 г. по обязательным поставкам и закупкам молока.

Данные таблицы говорят о значительном сокращении кредитов на покупку скота. Из этого следует, что колхозы добиваются увеличения поголовья скота главным образом за счет воспроизводства общественного стада, а также покупки племенного и улучшенного скота за счет собственных средств капиталовложений.

Вместе с тем было бы неправильным не видеть серьезных недостатков в развитии материальной базы колхозного животноводства области. Прежде всего, это относится к сохранению и поддержанию существующих животноводческих помещений. Колхозы совершенно недостаточно обращают внимания на их ремонт: за 1952—1955 гг. количество животноводческих построек, за исключением птичников, сократилось на 2075 единиц, или на 12,4 процента. Если же учесть, что за этот период было построено 1908 помещений, то окажется, что вышло из строя 3983, или 23,7 процента всех построек, имевшихся в 1952 г.

Серьезным недостатком является нарушение сроков сооружения новых построек и превышение сметной стоимости строительства. Длительность строительства ухудшает качество стройки, увеличивает денежные затраты, наносит убыток колхозам.

Постановление Совета Министров СССР «О мерах борьбы с расходованием из государственных фондов хлеба и других продовольственных продуктов на корм скоту» создает благоприятные условия для увеличения поголовья общественного скота в колхозах. Постановление обязывает Сельхозбанк предоставлять нуждающимся колхозам кредит на покупку коров у населения городов сроком на 5 лет с погашением, начиная со второго года после получения кредита. Это поможет увеличить поголовье стада и улучшить его качества. В 1956 г. колхозы области получили кредиты на развитие животноводства (без учета кредитов, предоставленных в соответствии с указанным выше постановлением Совета Министров СССР) в сумме 21 603 тысяч рублей, что на 17,5 процента превышает среднегодовой размер кредита на эти цели в пятой пятилетке и более чем в 3,5 раза — в четвертой пятилетке.

В пятой пятилетке произошло значительное уменьше-

ние (на 40,8 процента) кредитов на электрификацию. В период 1946—1950 гг. кредиты направлялись на сооружение колхозных и межколхозных электростанций. Однако вследствие неудовлетворительного качества строительства, отсутствия своевременного ремонта, плохой эксплуатации и т. д. экономическая эффективность строительства и эксплуатации таких электростанций оказалась недостаточной. Поэтому за последнее время основное звено электрификации состоит в подсоединении колхозной электросети к государственным электросетям. Это более надежный и экономичный путь, требующий значительно меньше капитальных затрат. В 1956 г. на развитие сельской электрификации Сельхозбанк предоставил кредиты на сумму 3606 тысяч рублей, то есть в 1,5 раза больше, чем в 1955 году.

Наибольшее увеличение кредитования в пятой пятилетке произошло в растениеводстве (более чем в 7,5 раза). Рост кредитования растениеводства происходил за счет увеличения кредита на развитие овощеводства закрытого грунта, строительство теплиц и парников.

Кредитование колхозов на строительство теплиц велось на льготных условиях — от 80 до 100 процентов всех денежных затрат производилось за счет кредита. В это время были построены десятки теплиц, расширено парниковое хозяйство. Большинство теплиц имеет центральноводяную систему обогрева.

Однако строительство в ряде колхозов производилось без достаточного экономического обоснования, расчета эффективности, самоокупаемости тепличного хозяйства, в результате чего большинство теплиц приносят небольшой денежный доход и длительное время не окупают средства, затраченные на их сооружение. Отдельные теплицы дают убыток колхозам.

Колхозы не используют тепловые отходы промышленных предприятий, а также дрова и торф своего производства для обогрева теплиц, хотя имеют для этого возможности.

Валовой сбор урожая овощей, выращенных в теплицах, еще невелик, что объясняется рядом причин: малым количеством культурооборотов (при 5 возможных осуществляется 3, а то и 2 культурооборота), неравномерной подачей пара (как это имело место в колхозе им. Сталина, Ростовского района), отсутствием механизированного полива и даже водопровода (например, в колхозе им. Калинина,

Рыбинского района), недостаточным использованием торфоперегнойных горшочков, упущениями в организации труда и учете продукции от парников и теплиц и т. п. Все эти недостатки приводят к росту затрат и удорожанию овощей, выращенных в теплицах.

Большинство этих недостатков устранимо без значительных дополнительных затрат. Парниково-тепличное хозяйство может и должно стать доходной отраслью колхозного производства.

Колхозы нашей области, как и всей страны, на основе осуществляемой партией и правительством программы крутого подъема сельского хозяйства, добились определенных успехов. Если в 1950 — 1953 гг. денежные доходы колхозов почти не росли и находились на уровне 175 миллионов рублей в год, то в 1954 г. они увеличились до 228 миллионов рублей, а в 1955 — до 476,3 миллиона рублей.

На основе роста денежных доходов и усиления кредитной помощи государства значительно увеличились затраты колхозов на капиталовложения; крепнет их общественное хозяйство, растет натуральная и денежная оплата трудодня. Повышается уровень руководства сельским хозяйством, возрастает трудовая активность колхозников.

В этих условиях еще больше увеличивается роль и значение банковского кредита в развитии колхозного производства.

В 1955 г. на текущие счета колхозов области поступило в Госбанк 401,9 миллиона рублей или 84,3 процента к общей сумме денежных доходов, включая 26,5 миллиона рублей, вошедших в доходы от продукции, выделенной для реализации в 1956 г. На счетах капиталовложений в Сельхозбанке было сосредоточено 81,4 процента собственных денежных средств неделимых фондов колхозов. Эти данные значительно превышают показатели прошлых лет и свидетельствуют об укреплении финансовой дисциплины в колхозах. Максимальное привлечение средств колхозов в банки содействует наиболее рациональному их использованию.

В 1956 г. средства колхозов, вместе с долгосрочным кредитом предназначенные для капиталовложений, составили около 165 — 190 миллионов рублей. Это позволило шире развернуть строительство хозяйственных сооружений и в первую очередь животноводческих помещений.

Необходимо отметить большую работу, проведенную областными и районными партийными и советскими органи-

зациями по изучению экономики районов и отдельных колхозов, по упорядочению финансового хозяйства и соблюдению Устава сельскохозяйственной артели. В результате достигнуты значительные успехи в образовании, хранении и расходовании денежных средств неделимых фондов колхозов.

В большинстве районов области и в отдельных колхозах прошли экономические конференции, в подготовке и проведении которых приняли активное участие многие председатели, бухгалтеры, агрономы, зоотехники и бригадиры колхозов, руководящий состав МТС и совхозов, работники районного звена. Экономические конференции на конкретных примерах отдельных колхозов показали большие возможности увеличения производства сельскохозяйственной продукции.

* * *

Краткое рассмотрение кредита при социализме, как одной из конкретных стоимостных категорий, показывает совершенно иную природу советского кредита по сравнению с капиталистическим. Закон стоимости перестал быть регулятором не только в производстве, но и в сфере советского кредита. Государство использует кредит в качестве экономического рычага в целях развития народного хозяйства в соответствии с требованиями объективных экономических законов социализма. Дальнейшее совершенствование кредитных отношений будет означать все большую степень познания и практического использования закона стоимости социалистическим государством.

ГЛАВА VII

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ТЕОРИИ СОВЕТСКИХ ФИНАНСОВ В СВЯЗИ С ДЕЙСТВИЕМ ЗАКОНА СТОИМОСТИ

1. Финансы как одна из форм использования денежных отношений при социализме

Непрерывно совершающийся в социалистическом обществе процесс воспроизводства совокупного общественного продукта и национального дохода имеет как натуральную, так и стоимостную форму движения.

По своей натуральной форме совокупный общественный продукт представляет произведенные за определенный период, например за год, средства производства и предметы потребления. По стоимости общественный продукт состоит из стоимости израсходованных средств производства и из вновь воплощенного труда. Результатом вновь затраченного труда является национальный доход.

Естественно, что для обеспечения непрерывности процесса производства потребленные в этом процессе средства производства должны быть возмещены из совокупного продукта. За вычетом их, остальные материальные блага общество использует для удовлетворения своих растущих материальных и культурных потребностей, а также на нужды расширения производства и другие общественные и общегосударственные потребности.

Советское государство планомерно учитывает и распределяет материальные блага, используя для этой цели товарно-денежные отношения.

Финансы в социалистическом обществе есть одна из форм денежных отношений, посредством которых проис-

ходит распределение и использование совокупного общественного продукта. Стоимостное выражение общественного продукта в процессе его производства и распределения обусловлено сохранением при социализме товарного производства и закона стоимости. При помощи финансовой системы совокупный продукт распределяется в денежной форме между секторами социалистического хозяйства, между отраслями и предприятиями, между обществом в целом и его членами.

Какие же существуют стоимостные формы движения совокупного продукта общества при социализме и в каком отношении они стоят к другим формам? Схематически эту связь можно представить в следующем виде (см. схему на стр. 200 — 201).

Движение совокупного общественного продукта и национального дохода в социалистическом обществе — единый процесс, включающий производство, распределение, обмен и потребление материальных благ (средств производства и предметов потребления). Из приведенной схемы видно, что на различных стадиях своего движения совокупный продукт принимает различные стоимостные формы.

Затраты основных и оборотных средств на производство продукции, возмещение этих затрат, получение доходов от производства и реализации продукции и другие стоимостные формы движения имеют место как в государственном, так и в кооперативно-колхозном секторе. Отрицание в недавнем прошлом того, что такая, например, категория, как себестоимость продукции, применима к колхозному производству, наносило большой ущерб сельскому хозяйству. XX съезд Коммунистической партии Советского Союза поставил практически вопрос о применении категории себестоимости в колхозном производстве, о введении хозяйственного расчета в МТС и в колхозах.

На каких же стадиях движения общественного продукта и в связи с чем возникает финансовая форма денежных отношений?

Следует отметить, что понятие ф и н а н с ы в социалистическом обществе включает финансовые отношения в широком и узком смысле.

В широком смысле финансы охватывают большую группу денежных отношений внутри предприятий, между предприятиями и отношения предприятий с государственным бюджетом.

Финансы в более узком смысле представляют собой

ДВИЖЕНИЕ ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОДУКТА

Натуральная форма	Стоимостные формы	
Производство и использование средств производства и предметов потребления	Стоимость совокупного	
	Стоимость затрачиваемых средств производства при изготовлении продукта	Национальный доход
		Труд на себя
	Себестоимость готовой продукции предприятий, состоящая из стоимости израсходованных в процессе производства средств производства и части вновь присоединенной живым трудом стоимости	
	Возмещение после реализации продукции стоимости материальных оборотных средств предприятий (возмещение стоимости сырья, материалов, топлива, электроэнергии и т. д.), выплата заработной платы, оплата по трудодням, возмещение стоимости износа основных средств (отчисление по амортизации)	
	Капитальное строительство в части возмещения износа основных средств, капитальный ремонт, возмещение запасов незавершенного производства, образование запасов на складах и др.	Потребление работников материального производства (посредством использования советской торговли, потребление распределенного продукта в натуральной форме).

И НАЦИОНАЛЬНОГО ДОХОДА

движения		Стадии движения
общественного продукта		Стадия производства
(вся вновь созданная стоимость)		
Труд на общество		
Чистый доход предприятия (прибыль)	Централизованный чистый доход государства (налог с оборота, отчисления от прибылей, подоходный налог с колхозов и т. д.)	1-я стадия распределения
Образование фонда расширения производства и фонда предприятия	Формирование в бюджете из чистого дохода общественных фондов	2-я стадия распределения
Накопление (капитальное строительство в части расширения производства и прирост оборотных фондов, а также прирост резервов) за счет собственных прибылей; различные виды коллективного потребления из фондов предприятий и доходов колхозов.	Накопления в государственных предприятиях за счет бюджетных доходов. Потребление работников нематериальной сферы, расходы на развитие науки, культуры, образования, здравоохранения, соцобеспечения и др. виды потребления.	Стадия использования

форму денежных отношений, существующих лишь между предприятиями и организациями, с одной стороны, и государственным бюджетом с другой. Они выражаются в периодическом отчислении предприятиями и организациями в бюджет части получаемых ими денежных доходов, а также в предоставлении предприятиям и организациям из бюджета на безвозвратных началах денежных средств на расширение производства и другие нужды. В настоящей главе финансы рассматриваются в последнем смысле.

Каждое предприятие располагает материальными и денежными фондами, с помощью которых оно осуществляет производство. Выявить эффективность затрат общественного труда на производство материальных благ при социализме можно лишь при помощи стоимостных категорий, таких, как цена, деньги, себестоимость, стоимость и т. д.

На стадии производства общественного продукта стоимостные категории применяются для учета, калькуляции, различных расчетов, рациональной организации производства в целом. На этой стадии денежные отношения существуют в форме расчетов между предприятиями, а также для соизмерения затрат на производство с результатами этих затрат. С точки зрения движения совокупного продукта эта стадия характеризуется тем, что на этой стадии создается национальный доход. Он выступает в производстве как чистый продукт предприятий, то есть как сумма валовой продукции за вычетом стоимости материальных затрат.

Финансовые отношения предприятий с бюджетом на этой стадии возникают по поводу только фонда возмещения материальных затрат в момент использования денежного фонда амортизации по целевому назначению. Что касается возмещения оборотных фондов, то на стадии производства, когда, например, выручка от реализации продукции еще не получена, а предприятию нужно приобретать сырье, материалы и т. д., эти временные потребности покрываются краткосрочным банковским кредитом.

На второй стадии движения общественного продукта — стадии распределения, — как и на последующей, преобладает финансовая форма денежных отношений.

Стоимость совокупного продукта на этой второй стадии его движения распадается на стоимость затраченных на его производство средств производства, стоимость части продукта, которая поступает в личное потребление работников сферы материального производства, и стоимость чистого дохода общества.

В практике работы предприятий стоимость материальных затрат, а также стоимость той части общественного продукта, которая поступает в оплату по труду работникам производства, составляют себестоимость продукции.

По поводу текущих затрат финансовые отношения (отношения с бюджетом) возникали до недавнего времени у тех предприятий, которые не покрывали свои плановые затраты из собственной выручки от реализации продукции. Теперь финансовые отношения в виде предоставления предприятиям дотаций в основном ликвидированы.

Финансовая форма денежных отношений, связанная с покрытием затрат на производство продукции, существует еще между государственным бюджетом и машинно-тракторными станциями, финансируемыми из бюджета. Но и в этой области отношения, основанные на бюджетном финансировании, будут изжиты, ибо финансирование на покрытие издержек производства, как и государственные дотации, не могут стимулировать роста производительности общественного труда. По решению XX съезда КПСС в течение шестой пятилетки МТС будут переведены на хозрасчет.

Часть стоимости продукта, составляющая чистый доход общества, принимает на стадии распределения общественного продукта две формы: а) чистого дохода предприятий и б) централизованного чистого дохода государства. Финансовые отношения с бюджетом возникают здесь в виде перечисления в бюджет денежных средств, представляющих централизованный чистый доход государства, создаваемый на предприятиях (налог с оборота), а также начисления на заработную плату для целей социального страхования, отчисления от прибылей и т. д.

В государственных предприятиях затраты, связанные с созданием работниками производства продукта для себя, выступают в форме заработной платы, которая выплачивается этим работникам из денежных средств, полученных за реализованную продукцию.

В колхозном производстве продукт для себя, созданный колхозниками, выступает частично в стоимостной форме: выплата колхозникам по трудодням денежных доходов, образуемых от реализованной через продажу (заготовки, закупки и т. д.) колхозной продукции. Значительная же часть продукта, созданная трудом для себя и распределяемая по трудодням, не принимает стоимостной формы.

То же самое относится к материальным затратам в общественном хозяйстве колхоза. Часть этих затрат: семена,

корма, продуктивный скот и т. д. воспроизводится в натуральной форме. Другие средства производства: мелкий инвентарь, строительные материалы — должны возмещаться из денежных средств, полученных от реализации колхозной продукции.

Продукт для общества, созданный трудом колхозников, выступает в форме чистого дохода колхозов. Часть этого продукта идет на развитие колхозного производства и повышение материально-культурных потребностей колхозников. Другая часть чистого дохода общества, созданного в колхозах, через механизм цен, налоги и сборы превращается в централизованный чистый доход государства.

Таким образом, при распределении произведенного общественного продукта в форме финансовых отношений осуществляется аккумуляция денежных ресурсов в государственном бюджете.

При господстве общественной собственности на средства производства и осуществлении общегосударственного планирования народного хозяйства наиболее рациональное использование ресурсов общества может быть обеспечено при правильном установлении определенных пропорций в развитии отраслей хозяйства. Поэтому основная часть чистого дохода общества в форме финансовых ресурсов аккумулируется в государственном бюджете.

Третья стадия движения совокупного общественного продукта и национального дохода характеризует его окончательное использование.

Финансовые отношения на этой стадии существуют в форме использования денежных средств бюджета по целевому назначению: на капитальное строительство как в производственной, так и в непроизводственной сфере, на покрытие издержек по государственному управлению, на оборону страны, социально-культурные мероприятия и другие цели.

На стадии использования общественный продукт распадается в конечном счете на три больших фонда: фонд возмещения, фонд потребления и фонд накопления.

Реализация фонда возмещения происходит в виде капитального строительства и капитального ремонта, а также в виде возмещения оборотных фондов предприятия.

Капитальное строительство в производственной сфере включает реализацию фонда возмещения и фонда накопления. Затраты денежных средств на капитальный ремонт и на капитальное строительство в объеме возмещения имеют одну

и ту же природу. Затраты же финансовых ресурсов на капитальное строительство сверх фонда возмещения представляют собой накопления, прирост национального богатства.

Капитальное строительство в подавляющей части, как в сфере материального производства, так и в нематериальной сфере, производится за счет средств, ассигнуемых из бюджета.

Государственный бюджет в социалистическом обществе имеет производительный характер, так как решающая часть его ресурсов используется на развитие народного хозяйства, на повышение материально-культурного уровня трудящихся. В капиталистическом обществе бюджет является только орудием перераспределения основной части национального дохода в интересах буржуазии и ее челяди. Бюджет буржуазного государства в современных условиях служит обеспечению монополистических прибылей финансовым магнатам через милитаризацию экономики и ограбление трудящихся слоев населения. Следовательно, бюджет социалистического государства коренным образом отличается от капиталистического не только по классовой природе, но и по экономическому содержанию.

Часть доходов социалистических предприятий остается в их распоряжении, используется ими на расширение производства, на образование фонда предприятия.

Однако поскольку подавляющая часть чистого дохода общества, направляемая на развитие производства, используется через государственный бюджет, постольку государственному бюджету в условиях социализма принадлежит важнейшая роль в осуществлении расширенного воспроизводства. Если проследить, например, за пятилетие (1951—1955 гг.) размер ассигнований из средств бюджета, а также из собственных средств предприятий, направленных на капитальные вложения в народное хозяйство, то соотношение этих ассигнований будет следующее.

Объем капитальных вложений в народное хозяйство (в млрд. руб.)

Годы	Общий объем капиталовложений	В том числе	
		за счет средства госбюджета	за счет собственных средств предприятия
1951	132	98	34
1952	143	98,1	45
1953	156,7	106,7	50
1954	184,9	121	63,9
1955	335,5	222,4	113,1

В 1956 году, первом году шестой пятилетки, из 347 миллиардов рублей, вложенных в народное хозяйство, 237,2 миллиарда рублей приходится на средства бюджета и 109,7 миллиарда рублей составляют собственные средства предприятия.

Нельзя, однако, недооценивать расширения социалистического производства и за счет собственных ресурсов предприятий. С укреплением и развитием основного метода социалистического хозяйствования — хозрасчета и по мере совершенствования хозяйственного руководства предприятиями совершенствуются и формы денежных отношений между предприятиями, а также между предприятиями и государством. Некоторые прежние формы на известном этапе могут стать тормозом хозяйственного развития.

В последнее время в ряде случаев становилось тормозом в развитии техники и технологии производства такое положение, когда капитальные вложения, экономический эффект от которых ожидается не сразу, должны производиться только за счет госбюджета.

Предприятие решило, скажем, на каком-то участке ввести техническое усовершенствование, которое даст крупный экономический эффект, но работы по проведению этого усовершенствования нельзя выполнить в короткие сроки. По существовавшему порядку использования средств предприятие не могло получить ассигнований на эти цели.

На XX съезде КПСС приводился пример того, как из-за отсутствия плановых ассигнований было задержано внедрение прогрессивного дувановского метода обжига кирпича, увеличивающего в 2—3 раза мощности печного хозяйства кирпичных заводов.

В настоящее время порядок финансирования капитальных вложений в соответствии с решениями февральского Пленума ЦК КПСС изменяется в сторону децентрализации ассигнований финансовых средств и предоставления республиканским и местным органам больших прав в распоряжении финансами.

Известная децентрализация капитальных вложений, расширение прав предприятий по использованию накопляемых ими средств в целях развития и внедрения передовой техники и технологии производства позволяют более гибко применять конкретные формы денежных отношений в социалистическом хозяйстве.

С каждым годом уменьшается удельный вес бюджетных ассигнований на прирост оборотных средств предприятий.

Так, например, в 1951 году общая сумма вложений в оборотные средства составила 11,3 миллиарда рублей, из них на средства бюджета приходилось 5,4 миллиарда рублей, в 1956 году сумма вложений в оборотные средства равнялась 11,7 миллиарда рублей, из них за счет бюджета было вложено около 3,8 миллиарда рублей.

Рассматриваемая финансовая форма денежных отношений имеет место не только во взаимоотношениях предприятий с бюджетом. Больше половины создаваемого продукта для общества расходуется в непроизводственной сфере: на развитие науки, культуры, здравоохранения, просвещения, на социальное обеспечение, укрепление обороны страны, содержание государственного аппарата. Все эти отрасли непроизводственной сферы содержатся за счет средств государственного бюджета. Непроизводственная сфера связана финансовыми отношениями не только с расходной, но и с доходной частью бюджета.

Доходы государственного бюджета в СССР на 85 процентов состоят из поступлений от социалистических предприятий и организаций. За годы пятой пятилетки доходы бюджета выросли с 470,3 миллиарда рублей в 1951 г. до 590 миллиардов рублей в 1955 году.

По годам и источникам образования доходы бюджета в пятой пятилетке возрастали следующим образом (в миллиардах рублей):

Доходы государственного бюджета	1951 г.	1952 г.	1953 г.	1954 г.	1955 г.[1]
Всего	470,3	497,7	539,8	558,6	564,3
В том числе поступлений от социалистических предприятий:					
а) налог с оборота . . .	247,8	246,9	243,6	224,2	242,4
б) отчисление от прибылей	48,0	58,5	70,3	83,7	102,8
Налоги с населения . .	42,9	47,4	46,1	46,4	48,3
Государственные займы .	32,6	36,3	17,8	16,2	30,2

Основную часть доходов бюджета составляют средства социалистических предприятий. Что касается доходов бюджета, получаемых за счет средств населения (подоходный налог и государственные займы), их удельный вес

[1] 1955 г. с учетом снижения оптовых цен на продукцию тяжелой промышленности и тарифов на грузовые перевозки.

невелик. Удельный вес подоходного налога с населения в СССР в доходной части бюджета занимает около 8 процентов. Еще меньший процент составили поступления от государственных займов.

Так, например, в 1954 г. трудящиеся нашей страны внесли в бюджет в виде налогов 45,7 миллиарда рублей, а получили дополнительно к своей заработной плате и другим денежным доходам различных выплат и льгот за счет государства на сумму 146 миллиардов рублей.

Следовательно, члены социалистического общества получают обратно из бюджета не только то, что они вносят в бюджет, но гораздо больше. Еще К. Маркс указывал, что при социализме «все удерживаемое с производителя как частного лица прямо или косвенно идет на пользу ему же как члену общества»[1].

Государственные финансы при социализме, представляющие собой форму мобилизации, распределения и использования подавляющей части чистого дохода общества, являются не пассивным инструментом этого распределения и использования. Если чистый доход социалистического общества — это решающий источник расширения производства и удовлетворения всех других общественных потребностей, то естественно, что проблемы роста чистого дохода общества и рационального его использования находятся в центре внимания всей хозяйственной политики социалистического государства. Значит, и финансовые отношения должны строиться таким образом, чтобы оказывать постоянное активное воздействие на источники увеличения чистого дохода общества, на улучшение работы социалистических предприятий.

Такое активное воздействие финансы оказывают в процессе изъятия у предприятий в бюджет налоговых платежей и особенно через использование бюджетных средств.

Получаемые предприятиями денежные накопления должны регулярно перечисляться в государственный бюджет, который в централизованном порядке использует их для развития народного хозяйства и удовлетворения других общественных нужд.

Денежные накопления, оставшиеся в распоряжении предприятия, согласно плану используются на производственное и непроизводственное строительство и на повыше-

---

[1] К. Маркс. Критика Готской программы, стр. 23.

ние материально-культурных потребностей работников производства. У каждого предприятия имеется свой финансовый план, в котором находят отражение накопления предприятий и их использование. Этот план тесно увязан с государственным бюджетом и кредитным планом Госбанка.

Предприятия после каждой реализации своей продукции перечисляют в бюджет часть своих доходов: целиком перечисляют установленный для них налог с оборота и часть прибыли. Предприятия легкой промышленности вносят в бюджет больше накоплений, чем сами они создают, потому что часть чистого дохода, произведенного в тяжелой промышленности, реализуется в цене товаров широкого потребления, выпускаемых отраслями легкой промышленности. С помощью налога с оборота государственный бюджет аккумулирует у себя большую часть чистого дохода, создаваемого в отраслях как I подразделения общественного производства (производство средств производства), так и II (производство предметов потребления).

Систематическое и регулярное перечисление накоплений предприятий в государственный бюджет служит не только для быстрой мобилизации и использования чистого дохода в интересах общества. Такое перечисление выполняет еще важную контрольную функцию за деятельностью предприятий. Если предприятие не перечислило в срок в бюджет установленного ему накопления, государство сразу обнаруживает недостатки в его работе. Только регулярное выполнение производственного плана дает возможность предприятию бесперебойно производить перечисления в бюджет.

Государство устанавливает предприятиям плановый размер прибыли; при условии его выполнения в фонд предприятия отчисляется от 1 до 6 процентов плановой прибыли и от 20 до 60 процентов сверхплановой прибыли. Этот фонд предприятия используется на премирование хорошо работающих, а также на улучшение культурно-бытовых условий работников и на совершенствование производства. Таким образом, установление определенного уровня прибыли для предприятий стимулирует улучшение их работы. Норма рентабельности предприятий периодически пересматривается с таким расчетом, чтобы постоянно заинтересовывать их в повышении прибылей.

Существование двух форм изъятия в бюджет чистого дохода общества способствует своевременному поступлению в

бюджет денежных ресурсов для финансирования развития народного хозяйства, систематическому контролю за деятельностью предприятий и, что особенно важно, укреплению хозрасчетных стимулов и повышению производительности общественного труда.

Кроме контроля через периодические отчисления в бюджет, предприятия контролируются финансовыми органами и непосредственно. Министерство финансов СССР либо министерства финансов союзных республик могут рассматривать финансовые планы предприятий, анализировать, правильно ли они увязаны с производственными планами, а также учтены ли внутренние возможности по повышению производительности труда, снижению себестоимости, росту объема производства, правильному использованию основных и оборотных средств предприятия.

Советские финансы выражают собой аккумуляцию и использование создаваемых денежных накоплений. Вместе с тем одной из важных функций советских финансов является увеличение финансовых ресурсов государства.

2. Об источниках роста финансовых ресурсов

Основным источником роста финансовых ресурсов является как известно, рост чистого дохода общества. Обобщающий показатель эффективности работы предприятий — снижение себестоимости продукции, которое выражает в денежной форме уменьшение затрат на производство и увеличение дохода. Снижение себестоимости в социалистическом хозяйстве является стоимостным выражением повышения производительности общественного труда: чем меньше труда затрачивает общество на производство единицы продукции, тем больше продукта может быть произведено общественным трудом. Увеличение количества продукции при прежних либо меньших затратах труда, отражаясь на снижении себестоимости, при неизменных отпускных ценах увеличивает прибыль предприятия.

Прибыль предприятия может увеличиваться и при данной себестоимости в результате, например, увеличения объема производства продукции, как следствие роста отработанного времени. Если затраты на производство единицы продукции остаются неизменными, а количество ее увеличивается от увеличения массы труда, то прибыль будет возрастать соответственно увеличению объема про-

изводства. Однако главный источник роста прибыли состоит в повышении производительности труда и снижении себестоимости продукции.

Повышение производительности труда ведет к удешевлению единицы продукции на предприятиях, изготовляющих как предметы потребления, так и средства производства.

В структуре затрат на производство промышленной продукции в настоящее время около 70 процентов составляют материальные затраты. Отсюда видно, какое огромное значение имеет экономия сырья, материалов, энергии и т. д., следствием которой является удешевление единицы продукции.

Уменьшение затрат средств производства на изготовление продукции означает, что меньше требуется общественного труда на их воспроизводство. Поэтому экономия этих затрат, как указывал Маркс, тождественна росту производительности общественного труда. Экономия средств производства, отражаясь на снижении себестоимости и росте прибыли предприятия, увеличивает финансовые ресурсы общества.

Вопрос об источниках увеличения накопления в результате экономии средств производства в нашей экономической литературе теоретически мало разработан. Поэтому сущность и значение отдельных видов экономии с точки зрения образования финансовых ресурсов оценивается не всегда правильно. В практике хозрасчетных предприятий имеет место такое явление, когда одна и та же экономия, получаемая предприятием, выражается в нескольких стоимостных формах или в одной и той же стоимостной форме отражается экономия, получаемая от различных источников. Так, например, рост производительности общественного труда находит выражение в таких стоимостных формах, как снижение себестоимости продукции, увеличение прибыли предприятия, ускорение оборачиваемости оборотных средств.

При повышении производительности непосредственного живого труда уменьшаются на единицу продукции затраты, связанные с расходованием фонда заработной платы, и это, естественно, отражается на снижении себестоимости продукции. Но так как отпускные цены предприятия на продукцию остаются неизменными, то относительно уменьшается объем оборотных средств по отношению к стоимости готовой продукции. В этом случае улучшается также и

такой стоимостный показатель, как оборачиваемость оборотных средств.

То же самое происходит при снижении материальных затрат на единицу продукции. Уменьшение, например, расхода сырья на производство тех или иных изделий дает возможность из прежнего количества сырья получать больше готовой продукции. Поэтому при данных отпускных ценах объем оборотных средств уменьшается по отношению к стоимости готовой продукции; ускоряется при этом оборачиваемость оборотных средств.

Следовательно, в обоих вышеприведенных случаях экономия общественного труда отражается в таких показателях, как снижение себестоимости, рост прибыли предприятия, ускорение оборачиваемости оборотных средств.

Источником увеличения финансовых ресурсов (накоплений предприятий) являются в первом случае рост производительности труда и в результате этого увеличение объема производства, а во втором случае — уменьшение материальных затрат на единицу производимой продукции. Стоимостной же формой получения экономии от этих источников будут снижение себестоимости продукции и увеличение прибыли предприятия. Что касается такого показателя, как ускорение оборачиваемости оборотных средств, то это ускорение—в данном случае лишь денежное проявление роста производительности труда и уменьшения материальных затрат на единицу продукции, то есть в ускорении оборачиваемости проявляется та же экономия, которая выражена снижением себестоимости.

Часто в литературе можно встретить такое, например, объяснение источников роста накоплений: источниками роста накоплений являются рост производительности труда, уменьшение материальных затрат и ускорение оборачиваемости оборотных средств. Здесь смешиваются материальные источники роста накоплений со стоимостным их проявлением.

Ускорение оборачиваемости оборотных средств как самостоятельный источник увеличения финансовых ресурсов в экономической литературе не исследован. Известно, что ускорение оборачиваемости оборотных средств, кроме стоимостной формы проявления роста производительности труда и уменьшения материальных затрат на единицу продукции, является в определенной части и самостоятельным источником увеличения финансовых ресурсов. Поэтому выяснение того, в каких случаях показатель уско-

рения оборачиваемости оборотных средств лишь отражает экономию, полученную от других источников, и когда он является самостоятельным источником образования экономии, имеет важное значение для улучшения финансовой работы предприятий, для правильного определения народнохозяйственного значения этих источников.

Ускорение оборачиваемости средств может стать самостоятельным источником экономии, когда оно выражает сокращение общей величины оборотных средств предприятий и высвобождает часть этих средств при неизменной производительности труда и неизменных материальных затратах.

Такое высвобождение части оборотных средств может произойти от ускорения движения материальных средств в производстве или в обращении. Улучшение организации учета и планирования, а также устранение неравномерности в работе предприятия позволяет сократить путь и время движения материальных ценностей, ускорить производственный процесс.

Рассмотрим схематически, когда ускорение оборачиваемости является самостоятельной формой получения накоплений, и в каких случаях это ускорение выступает лишь как проявление роста производительности труда и снижения себестоимости.

Приведенная схема иллюстрирует взаимосвязь стоимостных показателей роста накоплений, а также их связь с материальными источниками.

Следует отметить, что рост производительности труда и уменьшение затрат средств производства на единицу продукции являются источниками получения многократной экономики — постоянного поступления финансовых ресурсов, а ускорение оборачиваемости оборотных средств, когда оно отражает сокращение запасов, представляет лишь однократное получение экономии. В этом вопросе также нет полной ясности. Некоторые экономисты утверждают, например, что если на предприятии ускорилась оборачиваемость средств в результате снижения запасов, то это ускорение является теперь постоянным источником для получения экономии в каждом последующем обороте. Такое толкование этого источника является, безусловно, неправильным. Если на предприятии в данном году достигнут новый, более высокий уровень производительности труда или новый уровень снижения затрат средств производства (например сырья) на единицу продукции, то

Стоимостные формы роста накоплений, получаемых от различных источников[1]

Материальные источники увеличения накоплений	Стоимостное выражение накоплений		
	себестоимость продукции	прибыль предприятия	оборачиваемость оборотных средств предприятия
1. Повышение производительности непосредственно живого труда во всех отраслях производства	Снижается в результате уменьшения в единице продукции количества живого и прошлого труда	Растет соответственно снижению себестоимости и росту объема производства	Отмечается ускорением, т. к. стоимость объема оборотных средств уменьшается по отношению стоимостного объема готовой продукции и является денежным проявлением роста производительности труда
2. Уменьшение расхода натурально-вещественного количества сырья, топлива, электроэнергии, различных материалов, уменьшение износа основных средств на единицу продукции	Снижается в результате сокращения натурально-вещественного количества материальных средств на единицу продукции	Увеличивается соответственно снижению себестоимости	Отмечается ускорением, т. к. рост стоимости готовой продукции идет быстрее роста материальных затрат на производство и является денежным проявлением снижения себестоимости

Материальные источники увеличения накоплений	Стоимостное выражение накоплений		
	себестоимость продукции	прибыль предприятия	оборачиваемость оборотных средств предприятия
3. Увеличение количества работающих в материальном производстве		Увеличивается соответственно росту объема производства	
4. Относительное сокращение производственных запасов, незавершенного производства, запасов готовой продукции и материальных ценностей, находящихся в пути	Снижается в результате уменьшения затрат по доставке и хранению оборотных средств в связи с уменьшением их объема	При абсолютном высвобождении оборотных средств увеличивается	Ускоряется и представляет самостоятельный источник роста накоплении

[1] При данных отпускных ценах и плановом ассортименте.

ясно, что в каждом последующем году предприятие будет получать эффект от достигнутого в данном году снижения затрат на единицу продукции. Новое же повышение производительности труда или новое снижение материальных затрат на единицу продукции (новый уровень затрат) будет означать наращивание экономии и, следовательно, расширение постоянного источника финансовых ресурсов. Поэтому достигнутый в данном году уровень затрат на единицу продукции при своей неизменности в дальнейшем явится в каждом последующем году источником получения накоплений на уровне предыдущего года.

Иначе обстоит дело с источником ускорения оборачиваемости от сокращения запасов. Если в данном году при тех же затратах живого и овеществленного труда на единицу продукции ускорилась оборачиваемость оборотных средств и получена определенная сумма экономии, то в последующем году(обороте) от достигнутой в предыдущем году скорости оборота средств при прочих равных данных никакой экономии больше не будет и никакого поступления финансовых ресурсов не последует от этого источника. Чтобы получить опять накопления от этого источника, необходимо добиться ускорения оборачиваемости в последующем году. При этом все накопления в последующем году от этого источника могут быть меньше, чем были в предыдущем.

Следовательно, решающим источником роста накоплений является снижение затрат как живого, так и овеществленного труда на единицу продукции. Тем более, что увеличение с каждым годом объема производства требует и увеличения применяемого в каждый данный момент объема материальных средств. Само относительное сокращение применяемых в масштабе общества оборотных средств как денежное выражение снижения запасов зависит от роста производительности труда. Чем выше производительность труда, тем меньше стоимость применяемых на данный объем производимой продукции оборотных средств в результате их удешевления, хотя их натуральный объем может увеличиваться как результат роста техники производства.

3. Роль финансов в обеспечении высоких темпов расширенного социалистического воспроизводства

Расходы государственного бюджета по экономическому содержанию выражают использование в плановом порядке преимущественно той части национального дохода, которая представляет собой продукт для общества.

Использование средств бюджета имеет цели: обеспечить финансовыми ресурсами расширение социалистического производства; создать страховые фонды и резервы, а также фонд обороны; обеспечить денежными средствами финансирование учреждений нематериальной сферы, растущие социально-культурные потребности трудящихся; создать фонд социального обеспечения; обеспечить нужды общего управления.

Основная масса средств государственного бюджета СССР идет на финансирование народного хозяйства и на социально-культурные мероприятия. Решающим для систематического и неуклонного роста национального дохода, а значит роста самих финансовых ресурсов, является направление большой части ассигнуемых средств на расширение производства отраслей тяжелой индустрии. Из ассигнованных, например, в 1955 г. на развитие промышленности 189,6 миллиарда рублей в металлургическую, угольную, нефтяную, энергетическую, химическую промышленность, машиностроение и другие отрасли тяжелой промышленности было направлено 163,6 миллиарда рублей или около 85 процентов. В государственном бюджете на 1956 г. также решающая часть средств, вкладываемых в промышленность, шла на развитие тяжелой промышленности.

Такое направление бюджетных средств отвечает ленинской генеральной линии, проводимой Коммунистической партией на преимущественное развитие производства средств производства, являющееся законом расширенного социалистического воспроизводства.

Известно, что большая часть ежегодного прироста общественного производства идет за счет систематического роста производительности труда. А главным условием повышения производительности труда является непрерывный технический процесс. Отсюда проистекает объективная необходимость вложения решающей доли средств,

ассигнуемых на развитие промышленности, преимущественно в отрасли, производящие средства производства.

Марксистско-ленинская экономическая теория учит, а практика подтверждает, что расширенное воспроизводство требует, чтобы производство средств производства постоянно опережало производство предметов потребления.

Для систематического расширения производства необходимо иметь накопления и направлять их на непрерывное увеличение производства средств производства и вовлечение дополнительного количества труда в производство. При этом требуется чтобы производство средств производства ежегодно увеличивались темпами в несколько раз большими, чем возрастает количество труда в производстве.

Количество труда во всех отраслях материальной сферы СССР увеличивается ежегодно в среднем на 2—3 процента. Между тем, ежегодный прирост промышленной продукции в СССР в течение, например, последних 20 лет составил около 18 процентов.

Производство средств производства увеличивается значительно быстрее, чем растет количество труда в производстве. Когда планируется, например, увеличение производства обуви, шерстяных или других тканей и всех прочих предметов потребления, то вопрос, на сколько их можно увеличить при данном количестве общественного труда, сразу же упирается в тяжелую промышленность, в повышение технического уровня производства. Поэтому в народнохозяйственных планах опережающий рост продукции тяжелой промышленности, требующий преимущественного вложения средств, всегда выступает центральным звеном расширения производства.

В самом деле, чтобы увеличить, например, производство предметов потребления на 12 процентов в год, нужно построить дополнительное количество фабрик, которые необходимо обеспечить дополнительным количеством рабочей силы, но это далеко не означает, что надо ежегодно увеличивать и число рабочих на 12 процентов. Количество рабочих и служащих в народном хозяйстве СССР в шестой пятилетке возрастет примерно на 14 процентов, то есть ежегодный средний прирост численности рабочих и служащих составит 2,8 процента. Между тем, рост всей промышленной продукции за это же пятилетие составит примерно 65 процентов. Естественно, что основой роста производства должно быть повышение производительности труда, а для этого необходимо вкладывать средства в первую

очередь на развитие электрификации, металлургии, топливных отраслей, на создание новой машинной техники и т. д.

В пищевой и легкой промышленности за 1956—1960 гг. будет введено в строй 1600 крупных промышленных предприятий. Численность же рабочих в пищевой промышленности, например, увеличится только на 3,9 процента. Чтобы обеспечить новые предприятия рабочей силой, надо в первую очередь механизировать производственные операции на действующих предприятиях и тем самым высвободить на них часть трудовых ресурсов.

Расширение производства на основе роста производительности труда требует как бы двукратного вложения средств в тяжелую промышленность при однократном вложении их в легкую промышленность. Во-первых, необходимы ассигнования на строительство и ввод в строй новых предприятий, цехов и т. д., которые будут давать дополнительную продукцию; во-вторых, ассигнования нужны для проведения механизации, автоматизации и т. д. на действующих предприятиях, чтобы на прежний объем производства приходилось намного меньшее количество труда, а высвобождающиеся трудовые ресурсы использовались на новых предприятиях.

Рост объема производства достигается также путем улучшения использования наличного оборудования.

Но и увеличение объема производства за счет лучшего использования наличных мощностей требует также преимущественного вложения средств в тяжелую промышленность. Например, для обеспечения в течение 1956—60 гг. прироста важнейших видов продукции от 1/3 до 2/3 за счет улучшения использования имеющихся производственных мощностей необходимо внедрить в производство новую технику и технологию, а на развитие техники также нужны большие ассигнования.

Преимущественное вложение средств в тяжелую промышленность дает возможность в широких масштабах обеспечить как действующие, так и строящиеся предприятия технически совершенными машинами и оборудованием. В то же время крутой подъем всех отраслей сельского хозяйства на основе преимущественного развития тяжелой промышленности позволит резко увеличить снабжение легкой промышленности разнообразным сырьем, для переработки которого также требуются огромные вложения финансовых ресурсов в строительство большого количества предприятий. Декабрьский Пленум ЦК КПСС

(1956 год), подтвердив неизменность политики преимущественного развития тяжелой промышленности, указал на возможность внесения некоторых корректив в шестой пятилетний план в сторону ускорения темпов роста отдельных отраслей тяжелой и легкой промышленности.

Таким образом, высокие темпы расширенного воспроизводства во всех отраслях социалистического хозяйства обеспечиваются тем, что государство, концентрируя в своих руках финансовые ресурсы, имеет возможность использовать их на постоянное повышение техники производства, через преимущественное вложение финансовых ресурсов в тяжелую промышленность. Тем самым Советское государство добивается ускоренного развития производительных сил социалистического общества.

ОГЛАВЛЕНИЕ

ИСПРАВЛЕНИЯ

		Напечатано	*Следует читать*
Стр. 33,	11 строка снизу	стоимость	себестоимость
Стр. 98,	17 строка снизу	фонд потребления	национальный доход

Закон стоимости

СБОРНИК
ЗАКОН СТОИМОСТИ
В СОЦИАЛИСТИЧЕСКОМ ОБЩЕСТВЕ
*
Редактор *Е. Н. Козлова*
Технический редактор *В. П. Кожемякина*
Корректор *И. С. Полещук*
*
Сдано в набор 30/I 1957 г. Подписано к печати 13/VIII-57. Формат $84 \times 108^1/_{32}$=3,5 бум. л. 11,5 уч-изд. л. 14 физ.-печ. л., 11,48 усл. л. Тираж 5 000. АК 03486. Цена 3 р. 65 к.
*
Ярославское книжное издательство, Трефолева, 12.
*
Министерство культуры СССР
Главное управление полиграфической промышленности, Ярославский полиграфкомбинат, г. Ярославль, ул. Свободы, 97.